БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№63 (321) 7 октября 1996 года

понедельник



РЕФЕРЕНДУМ: ХРОНИКА

НЕИЗБЕЖНОСТЬ НАКАЗАНИЯ ДИСЦИПЛИНИРУЕТ ДАЖЕ МИНИСТРОВ

Об очередном скандале, разгоревшемся в связи с инициативой президентского референдума, сообщил на пресс-конференции 3 октября председатель Центризбиркома Виктор Гончар. Скандал связан с финансированием грядущего плебисцита.

стр. 3

пейджинговая связь
RADIO РАДИО PAGE ПЭЙДЖ
многофункциональные ПЕЙДЖЕРЫ NEC, MOTOROLA, PHILIPS
• прямая связь с городами России и СНГ
• аренда и прокат пейджеров
• информационные каналы
• доступ через модем
• электронный секретарь
249-00-00
телефон, который вы помните всегда! МИКС
см. приложение «КОНЬЮНКТУРА»
гольфстрим
Лицензия №158 от 02.10.1995г. выдана на период до 02.10.2000г. Министерством связи и информатики Республики Беларусь



ТОЛЬКО ДО 1 НОЯБРЯ

МОБИЛКОМ ПРЕДЛАГАЕТ ВМЕСТЕ С ПЕЙДЖЕРАМИ MOTOROLA ADVISOR LINGUIST И MOTOROLA SCRIPTOR LX2 В ПОДАРОК ВЕЛИКОЛЕПНЫЙ ЗОНТ ИЛИ СОЛНЦЕЗАЩИТНЫЕ ОЧКИ

МОБИЛКОМ пейджинг-система
ТЕЛ. (017) 278-60-30, 278-08-98
Лицензия №151 от 31.07.95г. выдана на период до 31.07.2000г. Министерством связи и информатики Республики Беларусь.

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

БЕЛОРУССКИЙ РЕФЕРЕНДУМ — ГОЛОВНАЯ БОЛЬ КРЕМЛЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

На минувшей неделе председатель Верховного Совета Семен Шарецкий побывал с визитом в Москве. Формальным поводом для поездки стало очередное заседание Межпарламентского собрания. Впрочем, для всех очевидно, что реальной причиной была, скорее, непростая внутриполитическая ситуация в Беларуси. Именно это обстоятельство придает московскому вояжу белорусского спикера особый смысл и значение. Семен Шарецкий дважды побеседовал с премьер-министром России Виктором Черномырдиным, повстречался со спикером российской Думы Геннадием Селезневым и председателем Совета Федерации Егором Строевым.



Спикер спикеру — друг и товарищ

Итоги этих встреч и переговоров до сих пор хранятся в строжайшей тайне. Вернувшись в Минск, Семен Шарецкий в последний момент отказался от уже назначенной пресс-конференции. Не пожелал он дать какие-либо комментарии и в частном порядке. До сих пор официально было заявлено лишь о том, что *«встреча носила конструктивный характер»* и даст положительные результаты.

Из неофициальных источников стало известно, что премьер-министр России пообещал белорусскому спикеру информационную поддержку. Предполагается, что российское телевидение положительно отреагирует на обращение Семена Шарецкого об увеличении времени вещания по белорусским проблемам. Более того, в рамках этой договоренности на ближайшее время запланировано выступление по одному из российских телеканалов вице-спикера Василия Новикова.

Впрочем, обеспечение информационной поддержки со стороны российских СМИ вряд ли следует считать заслугой только Семена Шарецкого. Стоит напомнить, что о том же около месяца назад договорился с российским премьером вице-спикер Геннадий Карпенко. Очевидно, обсуждение проблем, касающихся освещения событий в Беларуси, носило лишь сопутствующий характер во время многочисленных встреч и бесед белорусского спикера. Разговор, скорее всего, был посвящен гораздо более серьезным темам. Поэтому загадочное молчание Семена Шарецкого можно если не оправдать, то хотя бы объяснить.

Как стало известно, причиной этого молчания стали договоренности, достигнутые в результате встречи председателя Верховного Совета Беларуси с Виктором Черномырдиным. На переговорах обсуждалось положение не только в Беларуси, но и в России. В условиях нестабильности собственной внутриполитической ситуации российское правительство пока просто не готово сколько-нибудь однозначно высказаться по поводу событий в Беларуси. Откровения относительно поездки было решено отложить на неделю, до окончательного выяснения обстоятельств, связанных с внутрироссийским вопросом о власти. Естественно, выслушав пожелание российских коллег, белорусские политики привычно «взяли под козырек», не очень заботясь при этом о собственной репутации.

Известно, что болезнь Бориса Ельцина активизировала политическую активность его потенциальных преемников. Возник своеобразный тандем Лужков--Лебедь, противостоящий другой группировке, лидеры которой -- глава Администрации президента Анатолий Чубайс и премьер Виктор Черномырдин. И даже указ Бориса Ельцина о временной передаче президентских полномочий премьер-министру не умерил аппетиты нетерпеливых претендентов на кремлевский престол.

В этих условиях российской партии власти необходимо было прежде всего предпринять шаги по укреплению собственного положения. Одним из таких шагов, вероятно, и стало сенсационное заявление Бориса Ельцина, прозвучавшее 3 октября. Невзирая на болезнь, он доказал, что в России есть законный президент, который если и уступит власть, то только добровольно. Естественно, это выступление укрепит позиции не менее законного нынешнего регента Виктора Черномырдина и, кроме всего прочего, позволит ему более свободно действовать на белорусском политическом поле.

Начало.

Окончание и комментарий на стр. 6.

ПРИКАЗ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

Светлана КАЛИНКИНА

4 октября под председательством Александра Лукашенко состоялось совещание руководителей министерств и других центральных органов аппарата управления Кабинета Министров. Единственный вопрос повестки дня -- «О повышении эффективности деятельности центральных органов по решению социально-экономических проблем». Председатель Национального банка Тамара Винникова, входя в здание резиденции президента, призналась журналистам, что совещание собрано специально для того, чтобы разрешить все возникшие внутри государственного аппарата конфликты.

Решение данных проблем, конечно, очень актуально, особенно в свете последних, предреферендумовских решений президента -- о предоставлении льгот многим категориям лиц, начиная от воинов-интернационалистов и заканчивая пенсионерами; о выделении денег под строительство жилья для молодежи; о повышении стипендий студентам; о ликвидации задолженности по зарплате работникам бюджетной сферы и т.д. Но логичен вопрос: а деньги где? Его-то, сталкиваясь с необходимостью реализовать волю президента, один за другим начинают задавать руководители центрального аппарата управления. Дабы пресечь смуту в рядах исполнительной власти, президент решил встретиться со своими же чиновниками. *«Идут постоянные провокации, если можно так сказать, в команде президента. Ну, если кому-то сложно, если кто-то не согласен с позицией президента, то давайте вместе думать, как выходить из сложившейся ситуации. Если вам тяжело, так давайте аккуратно, честно и порядочно разойдемся. Мы найдем вам работу полегче. Многие чиновники не только не помогают президенту разъяснять, готовить проведение референдума, а вообще занимаются какими-то непонятными делами»*,-- заявил в самом начале совещания президент Беларуси.

Ничего нового, правда, придумать не удалось. Можно, конечно, быстренько выплатить задолженность по зарплате учителям, но в этом случае пенсионерам придется ждать. Можно дать деньги студентам, но без зарплаты останутся медики. Ведь исполнение бюджета составляет 65% от запланированного, что никак не позволяет делать широкие жесты, на которые в последнее время глава государства был особенно щедр.

Чтобы стабилизировалась ситуация в социальной сфере, должна заработать промышленность -- это аксиома. А предприятия, успешно выполнив президентский норматив «100%+1», завершают год в еще худшем положении, нежели начинали. Так, объемы реализованной продукции по сравнению с минувшим годом сократились на 15%.

На совещании впервые было названо количество «мертвых» предприятий. Таковых, по официальным данным, в Беларуси 36. Несмотря на то, что данная статистика явно занижена, хочешь не хочешь, а придется включать в работу механизм банкротства.

Спасение экономики президент по-прежнему видит в дружбе с Россией и государствами, образовавшими четырехсторонее Сообщество. Так, стало известно, что Александр Лукашенко подписал указ, которым поручил Кабинету Министров Беларуси внести предложения в Исполнительный комитет Сообщества о сохранении сложившейся специализации предприятий и отказе от создания производств-дублеров; о согласовании действий экспортеров на рынках третьих стран; об ограничении цен на поставляемую по кооперации продукцию предприятий-монополистов; о совместном финансировании научно-технических программ; о формировании единого заказа на специальную технику и изделия.

Все эти меры призваны, по мнению главы государства, частично снять проблему реализации продукции белорусских предприятий, но являются делом далекой перспективы. А пока вновь в приказном порядке велено до конца 1996 года обеспечить уменьшение остатков готовой продукции на складах предприятий (без снижения при этом объемов производства), составить графики реализации продукции. Причем осуществить данную акцию вновь планируется с применением самого популярного в Беларуси «экономического рычага» -- *«под персональную ответственность руководителей»*.

PAREX bank





www.parexnet.lv

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В МИНСКЕ: ТЕЛ. +0172 391 654, 762 016,
ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 701 0000, ФАКС: + 013 701 0001.

NOTA BENE! Vesso-Bel Пейджинговая компания
Тел./ф. (0172) 207-869
MOTOROLA SCRIPTOR LX2
• Связь в Беларуси и России
• Многоканальный телефон оператора
• Информационные каналы
• Лучшие модели пейджеров
NEW
• УСЛУГИ электронного оператора
• АСТРОПРОГНОЗ
© IPR
Лицензия №121 от 01.12.1994г. выдана на период до 01.12.1999г. Министерством связи и информатики Республики Беларусь

ГЕОПОЛИТИКА

2:0 В ПОЛЬЗУ ДЕМОКРАТИИ

Отдел информации «БДГ»

Пресс-служба Министерства иностранных дел Беларуси только в конце минувшей недели решилась сделать достоянием общественности письмо Леонида Кучмы, направленное в ответ на послание Александра Лукашенко от 19 августа и датированное 12 сентября.

Сделано это, видимо, для того, чтобы смикшировать достаточно резкое послание Бориса Ельцина, о котором подробно рассказали российские СМИ. Президент Украины был более дипломатичен. Он отмечает, что *«приобщение широких слоев населения к принятию судьбоносных для государства решений, к которым, несомненно, принадлежит вопрос конституционной реформы, является обязательным условием построения демократического государства»*. Можно поставить точку и заверить белорусского избирателя в том, что независимая Украина поддерживает очередную инициативу белорусского руководства. Но письмо, как вы понимаете, состоит не из одного абзаца.

Так, Леонид Кучма пишет: *«В период коренного реформирования государства, по моему глубокому убеждению, определяющую роль играет консолидация общества. Кроме того, реальные преобразования должны быть адекватны его возможностям. Кардинальные решения будут эффективными только при достижении консенсуса между всеми имеющимися политическими силами, а отсутствие компромисса может привести к социальной напряженности, даже к расколу в обществе -- то есть к получению результата, противоположного желаемому. Именно с таких позиций, уважаемый Александр Григорьевич, мы рассматриваем и Вашу идею общебелорусского референдума, и подходы к ее реализации»*.


Леонид Кучма

Насчет возможности компромисса Александр Лукашенко высказывается однозначно. Так что Леонид Данилович забил еще один гол в ворота Александра Григорьевича. А кто-то говорил, что его поддерживает весь славянский мир...

СОТРУДНИЧЕСТВО

БЕЛОРУССКИЙ ПАРЛАМЕНТ ПРИЗНАН РЕФОРМАТОРСКИМ

Андрей МАХОВСКИЙ

30 сентября делегация белорусского парламента вернулась из Санкт-Петербурга, где депутаты принимали участие в первом заседании Межпарламентского комитета, учрежденного по договору между Беларусью, Казахстаном, Киргизией и Россией.

В результате заседания созданы четыре постоянных комиссии, учреждены руководящие органы Межпарламентского собрания. Сформированы комиссии по правовым и социальным вопросам, внешним связям и безопасности, экономике и финансам. Руководителем Межпарламентского комитета избран председатель Собрания народных представителей Киргизской республики г-н Матубраимов. Принята программа первоочередных мер по сближению национальных законодательств. Особое внимание было уделено формированию модельной законодательной базы в области экономики.

Серьезные предложения были внесены экономической комиссией. Между государствами-участниками договора распределены законопроекты, над которыми должна работать каждая из сторон. Белорусскому парламенту предстоит разработать комплекс законопроектов, связанных с банкротством предприятий и банков, в частности, законы «О банкротстве», «О санации», «О доверительном управлении имуществом», «Об управляющем в процедуре банкротства». Кроме того, Беларусь будет заниматься подготовкой законов «Об оценочной деятельности» и «Об управлении государственным имуществом».

СКАНДАЛ

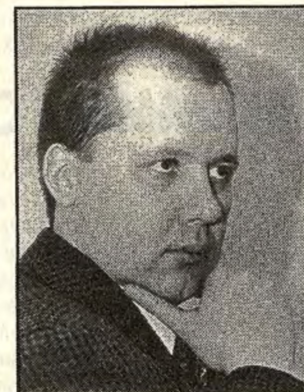
БЕЛОРУССКИЙ МИД ПЫТАЕТСЯ ЗАМЯТЬ СКАНДАЛ С ОЧЕРЕДНЫМИ ПРЕЗИДЕНТСКИМИ РАЗОБЛАЧЕНИЯМИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Заместитель министра иностранных дел Беларуси Валерий Цепкало заявил на брифинге в прошедший четверг, что Беларусь не ставит под сомнение Венскую конвенцию о дипломатических отношениях. Таков ответ белорусского внешнеполитического ведомства на ноту протеста, которая передана в МИД послами пяти крупнейших западных государств в минувший понедельник.

Скорее всего, у иностранных дипломатов все же остались сомнения в приверженности Беларуси Венской конвенции: исчерпывающего ответа на вопрос о том, каким образом у Александра Лукашенко появилась информация о конфиденциальной встрече послов, которую он обнародовал при выступлении на молодежном форуме, дано не было.

Комментарий Валерия Цепкало по этому поводу звучал так: *«По поводу источников информации ничего не могу сказать»*. Это явный намек на то, что истинным источником являются результаты разработок спецслужб. Отвечая на вопрос о том, насколько это согласуется с принципами Венской конвенции, заместитель министра иностранных дел повторил только, что Беларусь *«создает максимально удобные условия для функционирования дипломатического корпуса»*. Почему такой способ получения информации о работе дипломатов особенно для них удобен, г-н Цепкало не пояснил.


Валерий Цепкало

Заместитель министра иностранных дел заявил также, что во время встречи с послами вручения письменной ноты протеста не было, а имело место лишь устное высказывание, поэтому он склонен рассматривать его *«как обмен мнениями по неприятному инциденту»*.

МАСС-МЕДИА

ОДИНОКИЙ ГОЛОС ЧЕЛОВЕКА

Александр ФЕДУТА

1 октября гродненские власти остановили работу независимой радиостудии «Радио НБК».

«Радио НБК», созданное три года назад группой энтузиастов во главе с журналисткой Ниной Полуцкой, большой политикой практически не занималось. Основной объем вещания составляли концерты по заявкам, культурно-просветительские и краеведческие программы и информационные выпуски местных новостей. Жила студия за счет рекламы. Во время последней избирательной кампании в эфире «Радио НБК» выступили все желающие кандидаты независимо от их политической ориентации, причем бесплатно. «Радио НБК» также предало гласности ряд фактов, касающихся тогдашнего руководителя областного управления Службы контроля президента Сергея Гораева, что практически стоило ему депутатского мандата.

«Радио НБК» пытались закрыть достаточно давно по инициативе руководящих сотрудников местного отделения государственной БТРК, которым, вероятно, не давала покоя популярность независимой студии. Окончательно власти решили «прикрыть» ее, вероятно, после того, как в эфире прозвучали выдержки из памятной статьи председателя Верховного Совета РБ Семена Шарецкого о фашизме. После того эфира в студию одна за другой наведались три финансовые проверки, а 30 сентября г-же Полуцкой просто объявили, что завтра передач не будет. Без объяснений.

Накануне, вероятно, чувствуя свою обреченность, «Радио НБК» вышло с передачей, ведущий которой, Евгений Фалеев, рассказал слушателям об истории референдумов в гитлеровской Германии. После этой передачи, как всегда, было много телефонных звонков. В основном звонили старики, поскольку передачи шли в дневное время. Большинство звонивших задавали вопросы и благодарили за информацию.

Жития «Радио НБК» было три года и одна неделя ровно.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ
- Демократические силы вырабатывают тактику проведения Национального конгресса в защиту Конституции, против диктатуры
- Министр финансов Павел Дик под угрозой возбуждения уголовного дела вынужден был перечислить деньги на референдум

4 ОБЩЕСТВО
- Премьер-министр Молдовы Андрей Сангели критикует белорусско-российский Таможенный союз
- Претендентов на нацистское золото, хранящееся в швейцарских банках, прибавляется

5 ОБЩЕСТВО
- Министр юстиции Валентин Сукало предпочитает руководствоваться законом, а не политической целесообразностью
- Заместитель председателя Конституционного суда Валерий Фадеев о путях выхода из политического кризиса

6 ПОЛИТИКА
- В ситуации противостояния с президентом парламент должен сделать неожиданный сильный ход
- Раскол в Партии коммунистов белорусской стал реальностью

7, 13 РЕКЛАМА

8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА
- Президент расширил возможности предприятий по использованию валютной выручки
- Рынок МБК под гнетом внутренних противоречий

9 ФИНАНСЫ
- Белорусские страховщики дождались от президента послаблений
- Международная финансовая корпорация пытается ускорить в Беларуси процесс малой приватизации

10 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Михаил Чигирь отправился в Мурманск, осваивать русский Север
- Беларусь пытается договориться с Турцией о снятии антидемпинговых пошлин

11 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Поединок тяжеловесов: лизинг против бартера
- Российский ВПК демонстрирует свои возможности в Беларуси

12 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Минский завод колесных тягачей с трудом пробивается на свои прежние рынки сбыта

14 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Рынок недвижимости под прицелом у преступных группировок. «Круглый стол» с участием представителей минских агентств по торговле недвижимостью

15 БИЗНЕС И БЕЗОПАСНОСТЬ
- Банкротство «Дуката»: диагноз требует уточнения
- Белорусские милиционеры помогали литовским контрабандистам

16 РЕКЛАМА

РЕФЕРЕНДУМ: ХРОНИКА

НЕИЗБЕЖНОСТЬ НАКАЗАНИЯ ДИСЦИПЛИНИРУЕТ ДАЖЕ МИНИСТРОВ

Андрей МАХОВСКИЙ

Об очередном скандале, разгоревшемся в связи с инициативой президентского референдума, сообщил на пресс-конференции 3 октября председатель Центризбиркома Виктор Гончар. Скандал связан с финансированием грядущего плебисцита.

Неожиданно для сотрудников Центральной избирательной комиссии во всех филиалах «Беларусбанка» появились объявления об открытии специального счета для добровольных пожертвований на проведение референдума. Как выяснилось, на день, когда состоялась пресс-конференция, на этом счете были аккумулированы пожертвования двух предприятий, в общей сложности составляющие BLR 60 млн. Все средства руководство банка готово передать в распоряжение Центральной избирательной комиссии.


Павел Дик

Скандальной эту историю делает то, что Центризбирком не имеет к счету никакого отношения. Сотрудники ЦИК не обращались в «Беларусбанк» с просьбой о подобной помощи. В свою очередь «Беларусбанк» не имеет отношения к Центризбиркому, поскольку счета комиссии находятся в «Белбизнесбанке».

Как сообщила Виктору Гончару председатель правления банка Надежда Ермакова, идея подобной инициативы родилась после сообщения о том, что ЦИК не имеет средств на проведение выборов и референдума. Виктор Гончар заявил: *«Подобные действия можно расценить лишь как провокационные. Их целью является окончательный раскол как противников, так и сторонников референдума»*. По его словам, ситуация с направлением добровольных пожертвований *приобрела полукриминальный характер*, поэтому *сотрудники Центризбиркома выступают против использования на проведение референдума любых средств за исключением бюджетных.*

Однако, как известно, с использованием бюджетных денег тоже возникли серьезные проблемы. Несмотря на неоднократные обращения Центризбиркома, Министерство финансов все еще не выделило средства, предусмотренные на проведение выборов и референдума. По словам Виктора Гончара, подобное бездействие ведет прежде всего к срыву плебисцита: *«Если мероприятия по выборам пока не требуют выделения средств и потому проходят нормально, то план проведения референдума фактически сорван»*.

В то же время Виктор Гончар достаточно высоко оценил работу избирательных комиссий. По его словам, принципиальная позиция Центризбиркома уже оказала воздействие на большинство чиновников. Верность принципам соблюдения законности подтвердили глава Администрации президента Михаил Мясникович и премьер-министр Михаил Чигирь. Столь же законопослушными в последнее время стали государственные мужи не столь высокого ранга. По словам Виктора Гончара, *в неисполнении законов упорствуют лишь председатель Белтелерадиокомпании Григорий Кисель, до сих пор не подготовивший план мероприятий по освещению будущего плебисцита, и министр финансов Павел Дик.*


Виктор Гончар

Впрочем, последний, вероятно, в ближайшее время станет очередной жертвой судебного разбирательства. В ответ на заявление Центризбиркома о нарушениях министром финансов законодательства прокуратура направила Павлу Дику официальное предупреждение. В нем отмечается, что в случае невыполнения постановлений о финансировании выборов и референдума министр финансов будет привлечен к соответствующей ответственности. Поскольку никакой реакции на это предупреждение не последовало, 3 октября по инициативе Генерального прокурора материалы на Павла Дика были переданы в суд.

Кстати, в отличие от Григория Киселя, дважды привлеченного к административной ответственности, Павлу Дику грозит куда более суровое наказание. Ему инкриминируется и невыделение средств Центризбиркому, и открытие в Министерстве финансов специального счета для пожертвований на референдум в обход избирательной комиссии. Как считает Виктор Гончар, в действиях Павла Дика есть признаки уголовного преступления. *«Привлечение министра финансов к уголовной ответственности станет беспрецедентным скандалом, но лишь такие жесткие меры в отношении нарушителей могут обеспечить безусловное выполнение закона всеми государственными чиновниками»*.

Кстати, как стало известно, угроза судебного разбирательства все-таки подействовала на министра финансов. Уже 4 октября Павел Дик заявил корреспонденту «БДГ», что в ближайшее время на счет Центральной избирательной комиссии будут перечислены средства на проведение референдума. Задержка с перечислением средств, по признанию министра, была вызвана тем, что Минфин получил две сметы от ЦИКа: на проведение довыборов и организацию референдума. После того, как сметы были сведены в одну, деньги начали перечислять.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

В БЕЛАРУСИ ЗАРЕГИСТРИРОВАНА ПЕРВАЯ ФПГ

Отдел информации «БДГ»

Министерство экономики выдало лицензию N1 белорусско-российской финансово-промышленной группе «Российский уголь». «Первая ласточка» призвана если не решить, то хотя бы снять часть проблем со снабжением белорусских потребителей топливом.

Расчетная потребность Беларуси в угле составляет около 1 млн.т в год. Однако, как сообщили корреспонденту «БДГ» в государственном концерне «Белтопгаз», математические подсчеты не всегда соответствуют реальности. В 1989 г. Беларусь действительно потребляла более 1 млн.т угля. Но год за годом эти объемы шли на убыль, и в прошлом году нами было закуплено только 400 тыс.т угля, за девять месяцев нынешнего года -- 260 тыс.т.

В качестве топлива уголь используется достаточно ограниченно: в сельской местности для отопления школ, детских садов, фельдшерско-акушерских пунктов. В былые времена закупало его и сельское население: в том же 1989 г. непосредственно в печки крестьянских домов ушло около 500 т угля. Теперь основным видом топлива стали дрова. Даже белорусские предприятия, производящие торфобрикет (намного более дешевый, нежели уголь), были вынуждены заморозить часть мощностей: спрос на их продукцию сократился более чем вдвое.

Так что дефицита с углем в Беларуси нет. Зато налицо дефицит средств на его закупку. Потребители -- а это, в основном, бюджетная сфера -- еще не расплатились даже за то топливо, которое использовали прошлой зимой. Неединожды ставился и вопрос о том, что российский уголь закупать и вовсе нецелесообразно: польский и дешевле, и более качественный.

Тем не менее имеем то, что имеем. Россию в первой зарегистрированной на территории Беларуси ФПГ представляют предприятие-шахта «Варгашерская», АО «Центр ТЭК» и «Росуглеснабкомплект»; Беларусь -- НПФ «Элкор», ООО «КАН» и малое предприятие «Евро-Т». Финансовые структуры в чистом виде в ФПГ не представлены.

Как сообщили корреспонденту «БДГ» в отделе политики реформ Министерства экономики, в настоящее время в стадии проработки находятся документы нескольких возможных белорусско-российских ФПГ. Представлен и АПК, и автомобилестроение, и приборостроение. Что касается топливно-энергетического комплекса, то на стадии подготовки документы еще одной финансово-промышленной группы. И тоже угольной.

БЕЛАРУСЬ ПЫТАЕТСЯ ДОГОВОРИТЬСЯ О СНЯТИИ АНТИДЕМПИНГОВЫХ ПОШЛИН С ТУРЦИЕЙ

Отдел внешней торговли «БДГ»

2 октября в Министерстве внешних экономических связей прошло совещание министра ВЭС М.Маринича, представителей МИД, руководителей концерна «Белхимнефтепром» и Минского мотовелозавода с главным торговым советником Посольства Турции г-ном Х.Х. Шекерджи. Основной темой переговоров была проблема антидемпинговых ввозных пошлин на полиэфирные волокна и отмена налога на добавленную стоимость на сложнотехническую продукцию белорусских товаропроизводителей.

Стороны согласились с тем, что наиболее эффективным способом решения этих вопросов будет визит делегации белорусских экспертов в Анкару для проведения необходимых консультаций и переговоров с заинтересованными подразделениями правительства Турции, отвечающими за введение антидемпинговых пошлин и внутреннее налогообложение импорта.

Г-н Шекерджи проинформировал о предстоящем визите в Беларусь турецкой технической миссии, включая специалистов Экспортно-импортного банка Турции, выразил готовность оказать поддержку в организации визита в Турцию белорусской делегации, а также отметил необходимость открытия в Стамбуле торгового представительства Беларуси. Михаил Маринич в свою очередь пообещал оказать содействие в проведении выставки турецких товаров в Минске.



ПРОДАЮТСЯ ПОМЕЩЕНИЯ
под магазин или офис,
а также **сауна**
в центре города.
т. 220 - 01 - 77.

ОФИЦИАЛЬНО

В конце минувшей недели президент Беларуси подписал ряд указов, связанных с экономической сферой. Указы касаются защиты внутреннего рынка и поддержки отечественных товаропроизводителей, мер по ускорению реализации продукции промышленных предприятий, финансово-экономического оздоровления субъектов хозяйствования.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГЕОГРАФИЯ

Использование средств на закупку продукции производственно-технического назначения теперь будет взято под строгий контроль Национального банка и других банков республики.

Особый интерес проявляется к географии перечисления платежей. Использование центральными и местными распорядительными органами власти и подведомственными им юридическими лицами, получающими дотацию из государственного бюджета, финансовых средств на приобретение в государствах, не входящих в Таможенный союз, продукции, включенной в Реестр продукции производственно-технического назначения для государственных нужд и выпускаемой отечественными товаропроизводителями, допускается только с разрешения Министерства экономики.

Напомним, что далеко не всегда продукция отечественных производителей (как и производителей наиболее дружественных нам стран СНГ) является дешевле и качественнее продукции конкурентов. Ну, а метод регулирования спроса-предложения путем директивных указаний из центра, как показывает мировой опыт, оправдывает себя только в военное время.

ВОЛЬНОЕ МУЗИЦИРОВАНИЕ

Очередным диссонансом в стройную симфонию Таможенного союза станет еще одно решение белорусских властей.

Так, в ближайшее время правительством будет определен перечень сырья, комплектующих изделий, узлов, полуфабрикатов, вспомогательных материалов, инструмента, освобождаемых до 31 декабря 1997г. от обложения таможенными пошлинами на территорию Беларуси. Имея с Беларусью единое таможенное пространство, тот же перечень товаров получит у себя Россия, что, как вы понимаете, ей может очень даже не понравиться.

Противоположный эффект может иметь президентская мера защиты отечественных товаропроизводителей -- повышение таможенных пошлин на отдельные виды товаров, ввозимых в республику. Она в состоянии приостановить поток «ненужных» изделий из Польши, Литвы, Украины и т.п. Ну а российские предприниматели смогут покупать попавшие в опалу у белорусских властей товары «для себя и для того парня» -- граница-то открыта.

ВЕЛИКОДУШНАЯ МАТЕМАТИКА

Субъекты хозяйствования по результатам продажи основных фондов, при условии направления полученной выручки на модернизацию и обновление основных производственных фондов в 1996-1997г. г. будут освобождены от уплаты налогов на прибыль и добавленную стоимость.

Промышленным предприятиям до 1 января 1997г. отсрочено погашение бюджетных ссуд, полученных до 1 августа 1996г. Они также освобождены от уплаты пени, начисленной за просрочку этих ссуд.

Предприятиям машиностроения, находящимся в ведении Минпрома, до 1 января 1998г. отсрочено погашение образовавшейся на 1 июля задолженности в государственные внебюджетные фонды при условии внесения данными предприятиями текущих платежей.

ИЛЛЮЗИОН

Академии управления при президенте Беларуси велено организовать курсы повышения квалификации по вопросам конъюнктуры рынка и организации сбыта продукции.

Экономисты будут учить работников промышленных предприятий и центральных органов управления тому, что спрос напрямую зависит от покупательной способности потребителя, а производство продукции на склад не обогащает, а обедняет как каждого отдельного производителя, так и страну в целом.

В то же время президент, руководствуясь собственными соображениями по проблемам экономики, считает возможным «до конца 1996 года обеспечить уменьшение остатков готовой продукции на складах по сравнению с остатками ее на 1 июля 1996 года без снижения при этом объемов производства продукции против уровня прошлого года». Придумать, как осуществить сей фокус, руководителям предприятий необходимо в месячный срок.

Отдел информации «БДГ»

ЭКСКЛЮЗИВ

АНДРЕЙ САНГЕЛИ:
«ИНТЕГРИРОВАТЬСЯ НЕОБХОДИМО. НО НЕ СПЕША.»

17 ноября в Республике Молдова состоятся президентские выборы. Предлагаем читателям эксклюзивное интервью с одним из кандидатов, премьер-министром Молдовы Андреем Николаевичем САНГЕЛИ, которое он дал 15 сентября обозревателю «БДГ» Александру ФЕДУТЕ.

-- Республика Молдова отметила пятилетие своей независимости. Что было самым сложным в этот период становления?

-- Прошедшее время я разделяю на два этапа. Первый -- 1991-1992 годы, когда все решалось на эмоциях, порой -- на политических амбициях. Все были готовы и без угля остаться, и ремень затянуть потуже. Теперь наступило время практических решений. Люди хотят другого. К власти начали приходить политики, которые руководствуются реалистическими подходами в экономике. Но они получили тяжелое наследство. Фактически были растрачены государственные резервы, не создан стабилизационный фонд. Еще одно несчастье -- приднестровский конфликт. Это наш позор, наша рана, и ее надо лечить не только духовно, но и материально. Строить жилье, поддерживать семьи, одевать и кормить людей.

Есть и элементы политического кризиса: определенное непонимание между ветвями власти. Началась борьба за портфели, споры: кто над кем властвует и т.д. В эту борьбу включили студенческую молодежь, которая очень активно реагирует на любые изменения. Втянули в противостояние учительство, медиков, рабочих. Вместо консолидации общества началась бесконечная борьба. А ведь для реформ необходимо гражданское согласие. И реформы должны учитывать менталитет нации. А у нас пока конверсия менталитета не произошла.

-- Считаете ли Вы Молдову демократическим государством?

-- Мы пытаемся строить демократическое общество. Но общество является демократическим тогда, когда живет диктатом закона. Если власть уважает закон -- народ уважает власть. Мы имеем пример многих государств, для которых флаг государства, его честь, Конституция -- превыше всего. Независимо от того, богата эта страна или нет.

Никто не вечен в своей должности -- ни президент, ни премьер-министр, ни спикер, ни прокурор, ни судья. Но мы должны понимать самое главное: выборы пройдут, но останутся народ, земля, страна. И должно остаться нормальное государство, учитывающее исторические традиции народа и создающее условия для человеческой жизни. Это и есть демократия.

-- Каково сейчас экономическое положение Молдовы?

-- Прирост в промышленности за 8 месяцев уже 10,7%, а по году должен составить около 12%. Прирост в производстве мяса 10% -- самый высокий за пять лет. Хорошие результаты в перерабатывающей промышленности. Начали работать промышленные предприятия, которые реструктуризированы для рыночной экономики. Контурно рыночный механизм в Молдове уже сформирован. Мы уже не говорим о реформах, а проводим их. Принята вся необходимая законодательная база, теперь последовательно надо работать на отдачу.

-- Каким вам видится выход из ситуации с Приднестровьем и почему, на Ваш взгляд, президент Снегур отказался подписать меморандум о статусе Приднестровья?

-- Конечно, самая сложная для нас проблема -- это проблема целостности Республики Молдова. Чем дальше отодвигаем момент ее решения, тем дороже будем платить. Это факт. Если бы решили в 1993 году, было бы дешевле. Здесь никакого секрета нет: влияет как внешний, российский фактор, так и другие. Что касается статуса Приднестровья. Не может быть компромисса иного, чем определение этого статуса при условии сохранения единых границ единой Молдовы. Конечно, с какими-то особенностями, с учетом каких-то традиций региона.

Что касается неподписанного меморандума по статусу так называемой ПМР. Он в принципе как бы открывал двери для другого, более доверительного этапа решения этой проблемы. Я имею в виду, что и Украина, и Россия, и ОБСЕ соглашались выступить гарантами подписанного соглашения. Это и политическое, и нравственное решение. Практически этот меморандум был завизирован с молдавской стороны и мною, как премьер-министром, и спикером Лучинским, и президентом Снегуром. Но на определенном этапе президент республики отказался его подписать. Видимо, повлиял фактор выборов. Не рискнул взять на себя ответственность, чтобы не потерять электорат. А вообще, конечно, не делает нам чести, что так случилось. Но мы -- оптимисты. Самое главное -- установлен мир, этот мир поддерживается, и люди убеждены, что мир сохранится. Наше правительство это гарантирует.

-- Некоторые молдавские газеты обвиняют Вас в том, что Вы -- «рука Москвы» и в случае избрания президентом будете проводить пророссийскую позицию. Как Вам видится ситуация в Содружестве Независимых Государств, и как, с Вашей точки зрения, должна строиться внешняя политика Молдовы?

-- Обвиняет каждый по-своему и каждого по-своему: одному приклеивают ярлык «прорумын», другому -- «прорусский», третьему -- «проукраинский». Это тоже надо воспринимать как политическую борьбу. Тем более, что в целом мы далеки от корректных политических баталий.

Что касается СНГ. Мы должны руководствоваться той реальностью, которая есть. Советский Союз распался, сформировано СНГ. Хорошее оно или плохое -- оно существует. Естественно, мы стремимся пробиться со своей продукцией в Европу: экспорт туда по сравнению с 1993 годом вырос на 30%. Но это мизер для нас. Основной рынок сбыта для Молдовы, хотим мы этого или нет, по-прежнему на территории бывшего Союза. Там наш и сегодняшний, и завтрашний день -- но сегодняшние проблемы должны решаться на другой, чем прежде, основе. Напрасно рассчитывать на то, что исходя из эмоций, из «братских чувств» кто-то что-то даст другому бесплатно. Интеграция в СНГ неизбежна, но никто нам не запрещает идти в Европу, в Азию, в Америку и т.д. Но надо иметь с чем идти. Если наше вино пошло хорошо в Европу, почему бы его не экспортировать? Но ведь пошло оно только за счет качества. Мы сегодня в республике практически не используем ни одной бутылки образца 1994 года. И по качеству, и по оформлению, и по всем другим показателям учитываем европейские стандарты. Переоборудовали консервную промышленность, продукция пошла в Европу. Но опять же -- 30% на Запад, но 70% -- в СНГ.

Но здесь есть другая проблема. На Запад можно идти только с «живыми» деньгами. А в СНГ пока есть возможность работать на кредитовании -- на месяц, на два, даже на год. Может быть, это и ненормально, но такая практика сохраняется, чтобы выжить.

СНГ переходит ко второму этапу своего развития: наведение порядка в сфере выполнения тех обязательств, которые каждая страна взяла на себя. Это чрезвычайно актуально. Ведь руководители стран зачастую сами тормозят нормальное развитие нашего общего рынка. Акцизы, марки, барьеры -- что угодно, только бы не дать продвижения товару. И напрасно некоторым кажется, что этим они сильно защищают свое государство. Запрет всегда имеет негативную сторону: тут же срабатывает теневая экономика.

-- Исходя из этого, как Вы оцениваете заключенный Таможенный союз между Россией и Беларусью?

-- Конечно, это дело двустороннее. Если такой союз даст положительный результат, если выиграют Россия и Беларусь, то в обязательном порядке выиграем и мы. Но пока получается наоборот -- и для них, и для нас. Насколько мы осведомлены из прессы и выступлений одной и второй сторон, по-видимому, в этом деле были допущены определенная поспешность, какие-то просчеты в самом экономическом механизме. И сегодня, к сожалению, Беларусь этим договором выбита из поля экономического притяжения Украины и Молдовы. По крайней мере, мы это чувствуем. Противопоставили Украину Беларуси, а Беларусь -- Украине, ущемили наши интересы... У нас самые лучшие отношения с белорусским народом. Но когда Беларусь защищает свой рынок от молдавского вина и коньяка, я не могу этого понять.

Логично, если бы Беларусь защищала свой рынок от чужого картофеля или спирта. Но зачем ставить барьеры, когда мы идем с вином из винограда и с фруктами? Так же поступает и Россия. А в это время окольным путем туда заходит Запад с далеко не лучшего качества товарами, которые к тому же намного дороже. Раз мы союзники, мы должны иметь одни правила игры, которые надо соблюдать. И весь наш общий рынок должен быть защищен от внешней продукции.

-- Много говорили о том, что Молдова готовится подписать подобное таможенное соглашение с Украиной. Насколько это реально?

-- Мы работаем с Таможенным союзом СНГ. В принципе, остались одна или две позиции, которые надо решить в этой структуре. Мы настаиваем на том, что в СНГ при принятии любого документа надо учитывать и географическое положение каждой страны, и ее традиции (чем мы всегда пренебрегали и сейчас пренебрегаем). У нас два соседа: через Румынию нам предрешено идти на Запад, через Украину -- в СНГ. Можем ли мы пренебрегать этими двумя соседями? Конечно, нет.

Все наши коммуникации проходят через Украину. Мы подписали с ней договоры о свободной торговле, о формировании финансово-промышленных групп. И если дойдем до подписания какого-то более общего документа после договоров о свободной торговле и защите инвестиций, то сделаем это с пользой для обоих государств. Но не следует ничего предпринимать поспешно, на эмоциях. Надо, чтобы этот интеграционный блок отсюда, с Юго-Запада, способствовал интеграции в целом в рамках СНГ.

"Таир-инвест"
(лицензия ГИЦБ)
Весь комплекс услуг по ГКО
27-65-68,
23-28-81,
23-15-67
ГКО
высокая доходность
надежное вложение средств
полное отсутствие налогов
Лицензия № 5200-125-320 от 20.06.1995г. выдана без ограничения срока действия Государственной инспекцией Республики Беларусь.

ПРЕТЕНДЕНТОВ НА НАЦИСТСКОЕ ЗОЛОТО ПРИБАВЛЯЕТСЯ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

Федеральный совет Швейцарии принял решение создать комиссию для выяснения судьбы золота, осевшего во время 2-й мировой войны в швейцарских банках. Назначенные правительством эксперты будут представлять как непосредственно Швейцарию, так и мировую еврейскую общественность.

Правовую основу деятельности комиссии обеспечит готовящийся закон, который, как ожидается, освободит банкиров от обязанности сохранять банковскую тайну в отношении гитлеровского золота. Однако проблема настолько остра, что ее решение может не ограничиться парламентскими слушаниями. Правовой документ вступит в силу не ранее, чем через три месяца после обсуждения в парламенте. Возможно, что этот вопрос будет вынесен на всенародный референдум. Если представителям банковских кругов Швейцарии удастся доказать необходимость такой процедуры, то окончательного решения можно ждать не ранее второй половины 1998 года.

Как известно, проблему возвращения награбленного гитлеровцами и закрытого по сей день в сейфах швейцарских банков золота активно поднимали международные еврейские организации. Однако сегодня, когда свет в конце тоннеля уже забрезжил, начали суетиться правительства некоторых центрально- европейских стран. Польша после перерыва, длившегося несколько десятилетий, возобновила активный поиск документов, подтверждающих ее право на часть гитлеровского «наследия».

В свое время нацисты не только грабили местное население, но и изымали денежные средства у различных польских институтов: банков, кредитных касс и т.д. Министерство иностранных дел Польши намерено в ближайшее время обратиться к немецким и российским властям с просьбой о доступе к архивным материалам. Причем особые надежды поляки возлагают именно на российские архивы, поскольку в 1945 году архив СС, в котором была собрана документация о каждом поезде с вывезенным в фашистскую Германию имуществом, приняла Советская Армия. Польша до сих пор не возместила ущерб своим гражданам еврейской национальности, пострадавшим во время войны. Возвращение части богатств помогло бы осуществить эту акцию.

Кстати, Всемирный конгресс евреев в дальнейшем намерен добиться расследования дела о «золоте Гитлера», попавшего в сейфы Португалии и Аргентины.

Надо полагать, что белорусское правительство (и особенно МИД РБ) осознает, что народ Беларуси пострадал во время войны не меньше, чем западные «славянские братья», а потому, возможно, тоже предпримет шаги по возвращению вывезенных богатств.

ПУТИ СОТРУДНИЧЕСТВА С ЮГОСЛАВИЕЙ ОТКРЫТЫ

Отдел международной информации «БДГ»

На минувшей неделе Совет безопасности ООН отменил экономические санкции в отношении Союзной Республики Югославия. В поддержку данного решения белорусские эксперты высказывались уже давно.

Так, еще в 1994 году группа белорусских депутатов, посетивших Белград, представила в Кабинет Министров Беларуси аналитическую записку, лейтмотив которой был таков: «Отмена экономических санкций открывает белорусским предприятиям, имевшим с бывшей Югославией достаточно тесные экономические связи, перспективу получения дополнительных заказов и развития внешней торговли». Несколько позже на разведку в Белград отправилась еще одна официальная белорусская делегация во главе с тогдашним вице-премьером правительства Леонидом Синицыным. В ходе этих переговоров проблемы возможного взаимного сотрудничества обсуждались уже более детально, в частности, говорилось о возможности поставок белорусских стройматериалов и леса. Еще более оптимистичным был визит к нам президента Югославии Зорана Лилича. Но отмену экономических санкций бокалами с шампанским приветствовали западные бизнесмены, а отнюдь не белорусские. Никаких серьезных наработок до сих пор нет, и если мы не поторопимся, уже не будет.

Тем не менее фирмы, которые выигрывают тендеры и получают контракты на проведение восстановительных работ на территории бывшей Югославии, получают миллиарды долларов. К примеру, проекты Всемирного банка, направленные на восстановление Боснии и Герцеговины и утвержденные в апреле нынешнего года, имеют первоочередное финансирование. Большая часть из них уже проведена. Но нынешней осенью будут объявлены победители по пяти последним программам: обеспечение возможности больницам оказывать основные услуги ($95млн.), восстановление системы образования ($60млн.), восстановление транспортной системы ($158 млн.), срочное восстановление лесного хозяйства ($35млн.), восстановление водного хозяйства ($80 млн.). Беларусь в данном мероприятии не участвовала.

МЕБЕЛЬ
из Италии
В крупнейших
салонах Беларуси
Любая комплектация
по желанию клиента
г.Минск, ул.Карбышева, 1,
тел. 265-88-57,
ул.Чернышевского, 10а,
тел. 266-24-35

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЧТОБЫ СТАТЬ СВОБОДНЫМИ, МЫ ДОЛЖНЫ БЫТЬ РАБАМИ ЗАКОНА

Валерий ФАДЕЕВ,
заместитель председателя Конституционного суда

В 1994 году мне довелось вместе с В.Г.Тихиней посетить германский Конституционный суд -- один из старейших в Европе, имеющий богатый опыт и традиции. Мы задавали вопросы, которые несколько озадачивали хозяев. Например: критикуются ли официальными властями Германии решения Конституционного суда? Нам пояснили, что власти могут высказывать свое мнение до принятия решений, а после вынесения вердиктов предпочитают эти решения исполнять.



Ответ на следующий вопрос -- есть ли в Германии случаи невыполнения решений Конституционного суда? -- можно было предугадать. Хозяева не смогли припомнить ни одного такого факта. Многие специалисты отмечают, что одна из причин успехов Германии, в том числе экономических, кроется именно в законопослушании, которое является характерной чертой конституционного устройства страны.

Беларусь, как и Германия, обозначила в Конституции свое государство как правовое. Но все мы слишком хорошо знаем, как у нас исполняются законы и решения Конституционного суда. Игнорирование законов и решений суда подкрепляется странной мотивировкой -- якобы они делятся на «плохие» и «хорошие». Из чего следует, что «хорошие» исполнять нужно, а «плохие» -- нет.

Действительно, можно говорить о том, что не все законы, особенно принятые до введения в действие Конституции, соответствуют Основному закону. Об этом, кстати, свидетельствуют многие решения Конституционного суда (например, по ряду положений КЗоТ, касающихся увольнения лиц, достигших пенсионного возраста; по статье Жилищного кодекса, в соответствии с которой временное отсутствие свыше шести месяцев являлось основанием для признания утраты права на жилую площадь и т.д.). Следует при этом иметь в виду, что Конституция содержит императивную норму в отношении признанных неконституционными актов, касающихся прав человека: они считаются не имеющими юридической силы с момента принятия, а не с момента вынесения решения Конституционным судом.

Напомню также норму Закона «О порядке вступления в силу Конституции Республики Беларусь»: *«Законы и другие нормативные акты до приведения их в соответствие с Конституцией Республики Беларусь действуют в той части, в которой они не противоречат Конституции Республики Беларусь»*. Однако есть очевидные противоречия Конституции, а есть весьма спорные. Что касается очевидных, то, полагаю, любой государственный орган может в этом разобраться и не должен применять такой акт.

Скажем, Конституция гарантирует всем равные права для осуществления хозяйственной деятельности, кроме запрещенной законом, и равные условия для развития всех форм собственности. В то же время ряд актов, в том числе нормы Уголовного кодекса, отдавали приоритет государственной собственности. Сразу после вступления в силу Конституции применение таких актов должно быть прекращено.

Что касается неочевидных противоречий с Конституцией, то здесь все гораздо сложнее. Возможны два пути. Первый: должностное лицо либо государственный орган берут на себя ответственность применять либо не применять такой акт (часть акта), а последнее слово здесь может сказать суд, в первую очередь Конституционный. Напомню, что это касается только актов, принятых до вступления в действие Конституции. Второй путь: решение вопроса через судебную власть, причем необязательно через Конституционный суд.

На практике государственные чиновники различного ранга пытаются присвоить себе право давать оценку различным законам и подзаконным актам и делить их, как уже отмечалось, на «плохие» и «хорошие». Это влечет за собой цепную реакцию: один не исполняет закон, другой -- указ президента, третий -- решение Кабинета Министров и т.д.

Кто же в итоге проигрывает? Думаю, абсолютно ясно: все мы. В одинаковой степени это относится и к исполнению решений судов, в том числе Конституционного, одна из главных задач которых -- обеспечение законности, а следовательно, единообразного исполнения законов и других нормативных актов.

Если рассмотреть аргументы сторонников деления законов и решений Конституционного суда на «плохие» и «хорошие», можно убедиться, что в них превалируют мотивы целесообразности. Возьмем, к примеру, аргументы в пользу ограничения прав работающих пенсионеров: эти лица уже «заработали» свою пенсию, а молодежи не хватает рабочих мест; пенсионеры плохо работают, а их нельзя уволить; в бюджете нет денег (правда, причем здесь бюджет?) и т.д. Согласитесь, все эти доводы свидетельствуют не о законности, а о целесообразности. В то время как Конституционный суд исходил из того, что Конституция гарантировала всем равенство перед законом, в том числе в праве на труд. Только отдельные нормы Конституции установили ограничения возраста при занятии определенных должностей. Достижение пенсионного возраста само по себе не должно являться основанием для дискриминации, в том числе в виде принудительного заключения контракта либо увольнения.

Путь соблюдения законности -- сложный, а вот целесообразность -- это ведь всегда на усмотрение конкретного начальника. Но при строительстве правового государства, в отличие от строительства моста через реку, следует исходить из соображений законности, а не целесообразности, какими бы высшими мотивами эта целесообразность ни объяснялась.

Такие же примеры можно привести и по другим решениям суда. И здесь следует отметить вот какую взаимосвязь: ведь принятие законов и других нормативных актов вызывается зачастую назревшей необходимостью, т.е. целесообразностью регулирования тех или иных отношений. Но она касается только причины принятия акта. А дальше, при применении этих актов, должен неуклонно соблюдаться принцип законности.

Тем более, нельзя требовать от Конституционного суда, чтобы он выносил решения, руководствуясь принципами целесообразности. Как только мы встанем на этот путь, о строительстве правового государства можно забыть.

Как судье Конституционного суда мне больно слышать упреки, и прежде всего от исполнительной власти в том, что мы-де мешаем своими решениями двигать вперед реформы, не видим явных нарушений Конституции со стороны Верховного Совета, встали на его сторону, верно служим «своему хозяину» и т.д. Я в сотый раз повторяю: уважаемые господа, проанализируйте честно и беспристрастно наши решения! Мы ведь даже по количеству актов, признанных неконституционными, имеем баланс: около 50% актов законодательной власти и около 50% -- исполнительной. Как правило, суд использовал свое право возбуждать дела по собственной инициативе в отношении актов, касающихся прав граждан. Ведь гражданам не предоставлено право обращаться в Конституционный суд.

У нас любят говорить, что судьи Конституционного суда «верно служат» Верховному Совету, потому что он нас избрал. На самом деле наша «зависимость» от Верховного Совета в сущности с нашим избранием и принятием закона о суде закончилась: мы избраны на 11 лет, подчиняемся только Конституции и законам. Верховный Совет принимает нашу отставку, но в строго определенных случаях: по собственному желанию, по состоянию здоровья, по достижении возраста. Освободить нас от должности он может только в случае серьезных нарушений, допущенных судьей. Парламент даже при желании не может оказать на нас давление.

В этом смысле мы, пожалуй, больше зависим от исполнительной власти, поскольку условия нашего материально-бытового обеспечения определяет президент. Он должен присваивать нам квалификационный класс судьи; он определяет условия выплаты обеспечения при выходе в отставку... Именно здесь у нас пока есть неурегулированные проблемы.

Можно ли после этого говорить о Верховном Совете как о «хозяине» (кстати, не многовато ли хозяев в лице 260 депутатов?) и «слуге» -- Конституционном суде!

Для меня и моих коллег главное -- обеспечить верховенство Конституции. И в этом случае совершенно безразлично, какая ветвь власти ее нарушила. Мы руководствовались и будем руководствоваться только принципами законности.

От белорусского производителя.
Изготавливаются из древесины.
Высококачественная обработка поверхностей.
Используются:
фурнитура фирмы "Roto Frank"
и защитное декоративное покрытие "Basf Lacke+Farben AG";
уплотнительные прокладки;
стеклопакет.
НАСТОЯЩИЕ ОКНА И ДВЕРИ
ЗАБУДОВА
АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
Принимаем заказы на изготовление
Все теплофизические параметры продукции соответствуют стандартам качества Германии и новым стандартам в РБ
(Теплозащита 0,67 м² С/вт,...)
Департамент маркетинга
МИНСК (0172) 957596
Факс 957526
ЧИСТЬ (01773) 90348
99138
Гомель (0232) 570210
Гродно (0152) 399922

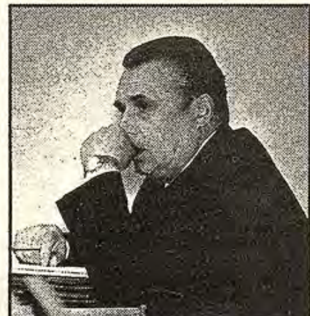
РЕФЕРЕНДУМ: ВЕРСИЯ МИНЮСТА

МИНИСТР ЮСТИЦИИ ОСТАЕТСЯ НА СТОРОНЕ ЗАКОНА

Павел ШЕРЕМЕТ

И сторонники президента, и те, кто поддерживает парламент, сегодня не утруждают себя стремлением сосредоточиться на принципиальных моментах разгоревшегося конфликта между двумя ветвями власти. Споры оппонентов все меньше касаются фундаментальных основ развития белорусского государства. Похоже, большинство людей уже сделало выбор между авторитаризмом президента и нынешней формой государственного правления. Однако всех волнует вопрос: когда можно будет официально заявить о своем выборе -- 7 или 24 ноября.

Как известно, Верховный Совет назначил референдум на конец ноября, предложив сразу два проекта Конституции. Президент же продолжает упорно настаивать на референдуме 7 ноября и голосовании только по его проекту Основного закона. Но громогласные обещания Александра Лукашенко сделать все, как он и задумал, кажутся не совсем убедительными даже для его сторонников: серия сменившихся над главным проспектом столицы Беларуси транспарантов хорошо иллюстрирует мучительный процесс выбора между президентом и законом.



Валентин Сукало.

Еще недавно почти каждое мероприятие или концерт, проходившие в Минске, объявлялись акцией в поддержку референдума 7 ноября. Вскоре их сменили двусмысленные в нынешней ситуации призывы «Референдум -- твой выбор!». Действия некоторых официальных лиц показывают, что выбор этот отнюдь не предопределен.

Даже глава Администрации президента Михаил Мясникович направил письмо в Центральную избирательную комиссию о том, что сотрудники исполнительной власти при подготовке и проведении референдума будут четко соблюдать закон. На первый взгляд, эти уверения могут показаться слишком размытыми и общими, но для менталитета белорусского чиновника это -- сигнал, что к разговорам о референдуме 7 ноября нужно относиться если не осторожно, то философски, поскольку закон на стороне Верховного Совета.

Это неожиданно подтвердил в среду, 2 октября, на встрече с иностранными журналистами министр юстиции Беларуси Валентин Сукало. Отвечая на вопрос, какой из возможных референдумов является законным -- 7 или 24 ноября, -- главный юрист исполнительной власти ответил: *«Только парламент может назначать дату проведения референдума. Никто другой сделать это не вправе. Сегодня есть только одна дата проведения референдума -- 24 ноября. Я о другой дате ничего не знаю,-- во всяком случае, это будет неправовое решение»*. Министр заметил, что не хочет отвечать за тех, кто призывает голосовать 7 ноября. По мнению Валентина Сукало, эти должностные лица по крайней мере плохо знакомы с Конституцией Беларуси.

Министр юстиции заявил, что ему ничего неизвестно о якобы созданных в регионах комиссиях по проведению общенародного референдума в начале ноября. Как член Центральной избирательной комиссии Валентин Сукало подтвердил, что идет подготовка только к референдуму 24 ноября. Достаточно определенно г-н Сукало высказался и относительно председателя Центризбиркома Виктора Гончара. Министерство юстиции направило свои замечания в Генеральную прокуратуру страны по поводу назначения на должность нового председателя ЦИКа, отметив, что при выдвижении Гончара была несколько нарушена процедура. Но сам факт утверждения его на этой должности сомнений у юристов министерства не вызывает.

Министр юстиции вслед за парламентом и Конституционным судом призвал конфликтующие стороны к компромиссу. Для белорусских официальных лиц подобные высказывания звучат почти сенсационно: журналисты уже успели привыкнуть к невнятному толкованию событий из уст руководителей государства. Скорее всего, Валентин Сукало, высококвалифицированный юрист, претендовавший когда-то на место председателя Верховного суда, понимает, что авторитарному режиму «законники» не понадобятся.

NTT
КОМПЬЮТЕРЫ
ГАРАНТИЯ 2,5 года
ВСЯ ТЕХНИКА СЕРТИФИЦИРОВАНА
УСТРАНЕНИЕ ЛЮБЫХ НЕПОЛАДОК 48 часов
ПОДКЛЮЧЕНИЕ И 5 ЧАСОВ РАБОТЫ В СЕТИ INTERNET
intel pentium
WESTERN DIGITAL
EPSON ПРИНТЕРЫ, СКАНЕРЫ
XEROX
GoldStar
NTT - превосходное качество и оптимальная цена
+
По итогам месяца среди покупателей компьютеров NTT будут разыгрываться призы:
СВЧ-печь, видеоплейер и пылесос
GoldStar
TAIR NEW TECHNOLOGY SYSTEMS
(017) 229-29-99
ул.Революционная,7

БЕЛОРУССКИЙ РЕФЕРЕНДУМ -- ГОЛОВНАЯ БОЛЬ КРЕМЛЯ

Окончание. Начало на стр. 1.

Косвенно такой вариант подтверждается заявлениями самого Семена Шарецкого. Объясняя причины своего молчания, спикер белорусского парламента говорил о том, что консультации с Россией еще ведутся и до их окончания он не может предоставить какую-либо информацию. Так что неразговорчивость председателя Верховного Совета объяснялась, вероятно, отсутствием полной уверенности в поддержке со стороны России.

Характерно, что уже на следующий день после заявления Бориса Ельцина окончательно определилась дата пресс-конференции белорусского спикера по итогам московского визита. Ее предполагается провести 8 октября, накануне очередного парламентского заседания. Оставшееся время, судя по всему, будет посвящено взаимным консультациям белорусских политиков.

Окончательное подведение итогов состоится уже сегодня. Во всяком случае, как стало известно «БДГ», именно сегодня предполагается провести закрытое совещание руководителей политических партий, подписавшихся под известным обращением «семерки» к белорусскому народу. Вероятно, во время этого совещания на основании информации о московском визите, которую собирается обнародовать Семен Шарецкий, и будет выработана единая тактика дальнейших действий оппозиционных сил. Эти договоренности и наличие однозначной поддержки со стороны Москвы способны наконец подтолкнуть политические партии и белорусский парламент к гораздо более решительным действиям по защите Конституции и законности.

КОММЕНТАРИЙ

КРАСНОЕ И БУРОЕ

Александр ФЕДУТА

5 октября 1993 года в Москве шел обстрел российского парламента. 5 октября 1996 года в Минске прошел пленум ЦК ПКБ.

Три года назад в Москве не различали цветов. По телевидению журналисты и политики наперебой проклинали защитников Белого дома, именовали коммунистов *«красно-коричневыми»*, мало задумываясь о семантике каждого из цветов. Если после 19 октября 1996 года белорусский парламент придется защищать, как будут называть *его* защитников журналисты государственной БТРК? А ведь среди них наверняка окажутся и коммунисты.

Нужно осторожнее обращаться с ярлыками. Нет *красно-коричневого* цвета. Есть *красный* и *коричневый* цвета. А в нашем случае -- *красный* и *бурый*.

Коммунисты не однородны. После запрета на деятельность КПБ в августе 1991 года нашлась группа людей, создавших на смену ей новую партию -- ПКБ. Тогда всем казалось, что разница только в перемене составляющих аббревиатуру букв. Сейчас выяснилось, что разница -- *в людях*.

Партия коммунистов Беларуси создавалась из *еще живых* коммунистов. Показательно, что из первых лиц областных организаций в ее руководство попал лишь Владимир Семенов, из которого гродненская номенклатура пыталась одно время даже *слепить* некое подобие *реформатора ельцинского типа*. Остальные куда-то испарились, как будто их всех разом стащили с парламентской трибуны. А когда с партии сняли запрет, КПБ влилась в состав ПКБ.

Любая партия состоит из идеологизированного актива и балласта. С идеологией можно спорить. С ней можно соглашаться. Но сама по себе идеология не является ни вредоносной, ни благостной. Вопрос в том, кто берет ее себе на вооружение.

Люди, создававшие ПКБ, верили в незыблемость идеи. Люди, пришедшие в КПБ *не по идейным мотивам*, разбрелись. Кое-кто спрятал свой партийный билет в сейф служебного кабинета. Потом пришел восстанавливаться. Покойного ныне Дмитрия Арцименю в партии не восстановили.

Живым людям свойственно эволюционировать. Жизни вообще не существует без развития. Клетка живет, когда делится. Сейчас уже очевидно, что независимо от степени формализованности раскола, нынешняя ПКБ разделилась. Причем на те же две партии, которые когда-то объединила.

Выяснилось, что им *не по пути*. Не по пути Посохову и Новикову. Демократ и краснобай эпохи горбачевского заката, политполковник Сергей Посохов в свое время много говорил о необходимости обновления партии, творческого развития ее идей. Философ партийных орготделов Василий Новиков, каким его помнят по предвыборной президентской кампании, производил впечатление человека закостенелого, ограниченного. Понадобилось всего каких-нибудь три месяца, чтобы демократические *аристократы духа* признали, что Новиков умен и даже иногда остроумен. И понадобилось, чтобы завистливый и посохов отняли у него теле- и радиоэфир и государственные газеты, чтобы убедиться, что он -- живой человек. И он не боится высказаться даже в *проклятой бэнээфовской «Свабодзе»*. Как Сергей Калякин не боится поставить свою подпись сразу под подписью Юрия Ходыко. Умный поймет. С дураком разговаривать бесполезно. Он будет лишь таращиться на *«белачырвона-белый»* флажок на лацкане пиджака. Красный цвет -- цвет коммунистической (вернее, социалистической) идеи. Он может иметь оттенки, быть более или менее насыщенным. А есть цвет *бурый*. Без оттенков. Носителям *бурой* идеологии абсолютно все равно, какого цвета будет власть. Им главное -- *забуреть*, пробраться во властные кабинеты и усидеть в них подольше. Дело отнюдь не в партийной принадлежности. *Бурые* есть и среди *бело-красно-белых*: не уходит же из лукашенковского правительства г-н Соснов. Но линия раскола в ПКБ очень показательна.

Есть коммунисты, готовые принять *любую власть*, лишь бы она была властью. А есть те, которые как раз *любой* и не хотят. Они генетически помнят о том, что было *до XX съезда*. На дубинки и тюрьмы они не согласны именно потому, что усвоили судьбу *членов Политбюро* своей партии. И потому, как при Хрущеве, предпочитают соблюдать определенную демократическую процедуру. Это обнадеживает.

МНЕНИЕ

НЕ МОСКВА ЛЬ ЗА НАМИ?

Юрий ДРАКОХРУСТ

В стане белорусской оппозиции -- радость: президент России Борис Ельцин послал строгое письмо Александру Лукашенко; премьер Виктор Черномырдин хорошо поговорил со спикером парламента Семеном Шарецким. Не Москва ль за нами? К тому же, как говорится, и Запад нам поможет. Президент сам нарвался на очень крупный международный скандал, рассказав о содержании беседы натовских послов и вдобавок обвинив их в заговоре. Реакция на эти эскапады была достаточно резкой. В некоторых посольствах всерьез обсуждается вопрос о понижении статуса дипломатического представительства в Минске. Как заявил сам президент, он оказался между молотом и наковальней, между Западом и Востоком.

И что? Да ничего. Можно согласиться с тем, что предреферендумные страсти усилили международную изоляцию режима Лукашенко. Но и из этого положения президент может извлечь некоторые дивиденды, используя синдром «осажденной крепости». Парламентарии, вояжирующие в Москву, сильно преувеличивают желание России вмешиваться в белорусский политический конфликт. Погрозить пальчиком, запретить лить кровь -- это Москва может. Но от более серьезных шагов ее удерживает несколько обстоятельств.

Во-первых, Беларусь в полном соответствии с пожеланиями белорусских политиков превратилась в поле внутрироссийских политических баталий. Возможные действия одной кремлевской команды нейтрализуются усилиями другой.

Во-вторых, в Москве по-прежнему не видят единой альтернативной фигуры, которая могла бы сплотить оппозицию президенту, стать ее знаменем. Напротив, в Минске уже начинается дележка шкуры неубитого медведя. Да что говорить о единой фигуре -- единую группу экспертов, которая разрабатывала бы стратегию действий, и ту оппозиция создать не может.

В-третьих, от активных действий Москву удерживает неопределенность будущего. Само по себе установление демократии у соседей не является основной целью российской внешней политики. Приоритеты реальной политики четко, хотя и несколько цинично, сформулировал редактор «Независимой газеты» Виталий Третьяков в статье «Безобразия мистера Лукашенко», перепечатанной в «Советской Белоруссии». Автор предлагает представить, что на месте России находится Америка и что государственные мужи США обсуждают положение в соседней Беларуси. *«Может ли случиться, что во время какого-либо военного противостояния мистер Лукашенко займет антиамериканскую позицию или войдет в союз с противостоящими нам странами, или откажется под каким-либо предлогом от совместной с США борьбы против врагов Америки? -- Все это исключено. Есть ли среди политических сил, противостоящих мистеру Лукашенко, те, которые в случае поражения президента Беларуси могут изменить отношения государственных властей Минска к США или американцам, живущим в Беларуси? -- Да, есть».*

Кроме аллегорий Виталия Третьякова, можно вспомнить и недавнее выступление министра иностранных дел России Евгения Примакова на 51-ой сессии генеральной ассамблеи ООН, в котором министр пригрозил «адекватными мерами» России в ответ на расширение НАТО. Военный союз Беларуси и России мог бы стать одной из таких мер.

Иными словами, сейчас Россия заинтересована в Лукашенко. Точнее, заинтересована в гарантиях того, что внешняя политика Беларуси не претерпит кардинальных изменений при возможных сменах высшего руководства. Кто может дать ей такие гарантии? Неужели те руководители парламента, которые перед поездкой в «белокаменную» принимают участие в праздновании Дня белорусской воинской славы, посвященном победе в 1514 году над «москалями»? Можно, разумеется, посещать любые мероприятия. Но почему после этого потомки потерпевших под Оршей поражение должны помогать потомкам князя Острожского? В этой ситуации предполагаемая любовь российских политиков к белорусской демократии должна иметь явно выраженный мазохистский оттенок.

Парламент допускает и другие ошибки, которые заставляют усомниться в его демократичности. К числу таких ошибок относится и лишение аккредитации корреспондентов АТН. Доказывать тенденциозность БТ -- ломиться в открытую дверь. Но свобода слова предполагает свободу слова и необъективного, и тенденциозного. В комментариях по этому поводу парламентской стороны прозвучала фраза: *«Чем так освещать, уж лучше никак»*. Так ведь и президент под такой фразой подпишется обеими руками. Только вкусы у него другие и возможностей сделать «никак» гораздо больше. К тому же россиянам, да и не только им, в этой ситуации приходит в голову простая мысль: *«Все они там, в Минске, одним миром мазаны: президент одних журналистов гоняет, парламент -- других»*.

Совокупность всех этих обстоятельств приводит к мысли, что влияние Москвы на нынешний белорусский политический кризис будет ограниченным. Особенно если на вопросы, точно сформулированные Виталием Третьяковым, не будут даны другие, хорошо обоснованные ответы. И если народные избранники не будут делать глупостей и считать, что победа у них в кармане.

Вдобавок к этому Беларусь, действительно,-- независимое государство. И ее внутренние конфликты внутренними силами и разрешаются. Россия уважает «крутых» и не любит проигравших. И поэтому, несмотря на сегодняшнюю свою позицию, спокойно примет любой исход политической схватки в Минске.

Это не означает, что результат предрешен. Нынешняя ситуация, благоприятная позиция Запада и Востока предоставляют парламенту хорошие шансы. И задача Верховного Совета -- не упускать их. Складывается впечатление, что в последнюю неделю парламент упустил инициативу. Разнообразные планы, составляемые ныне оппозицией, есть ни что иное, как меры по нейтрализации всебелорусского президентского собрания. Его невозможно победить, только реагируя на ходы оппонента. Сейчас сложилось положение, когда парламент должен, обязан сделать новый неожиданный и сильный ход.

Деловая карьера вместе с "Филип Моррис"

Представительство **"ФИЛИП МОРРИС"** в Беларуси, расположенное в Минске, содействует развитию табачного бизнеса в республике и продвижению ведущей в мире марки сигарет "Мальборо".

В связи с постоянным расширением нашего бизнеса мы предлагаем вакансию ведущего специалиста отдела продаж. Обязанности этого сотрудника будут заключаться в укреплении деловых взаимоотношений с импортерами и дистрибьюторами корпорации **"ФИЛИП МОРРИС"** в Республике Беларусь.

К кандидатам предъявляются следующие требования:

- возраст 25-35 лет;
- высшее образование ;
- умение общаться с людьми;
- опыт работы в сфере продаж или дистрибьюции импортных потребительских товаров в Беларуси;
- свободное владение английским.

Мы предлагаем привлекательные возможности в сочетании с углубленными программами обучения сотрудников, отличные перспективы для карьеры и первоклассные условия труда.

Если Вас интересует работа в команде динамичных профессионалов, пожалуйста, пришлите Ваши подробные заявления с фото и резюме в РА РеМарк по адресу : 220030, г. Минск, а/я 141 с пометкой PMSE 1, либо по факсу в это же агентство: (017) 229-25-42

Диалог — Оптим

1.ПОКУПКА - ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ
тел. (095) 330-32-50

2.ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
тел. (095) 330-32-52

3.ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНЕМ ЗАРУБЕЖЬЕ ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ
тел. (095) 330-79-44

4.ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ
тел. (095) 335-00-44

5.ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ
тел. (095) 203-46-66

Gillette®

Gillette's JSC **"Petersburg Products International"**, as part of a planned expansion program,is seeking to appoint an

AREA SALES SUPERVISOR
based in Minsk

THE COMPANY

Gillette is among the fastest growing consumer goods companies in the Former Soviet Union. The world leader in shaving,we market and sell well - known brands such as Sensor,Sensor for Women and Slalom as well as a full range of Wilkinson products and shaving preparations. The Company is now expanding its distribution activities in Belorussia.

THE JOB

Area Sales Supervisor - Based in Minsk and reporting to the Regional Sales Manager this is a key sales development position responsible for developing sales in the country of Belorussia through establishing and maintaining long term relationship with high quality distributors.

PROGRESS+TRAINING

Progress depends entirely on you. Formal training will be given based on individual needs,whilst on the job training with be the primary source of learning. Opportunities for promotion are taken from within the company offering the dedicated and talented individual excellent scope for growth. An attractive remuneration package will be given,which will include a competitive salary and fully expensed company car.

THE SUCCESSFUL CANDIDATES

You will be of University graduate calibre with excellent English. You will have a driving licence,international passport and ideally be under 30 years of age. Significantly you will have already developed excellent communication skills and have the ability and discipline to work alone and be prepared for extensive travelling. Already with prior experience in a sales position in a western consumer goods company you will be able to work under pressure to tight deadlines.

If you meet our requirements send your resume with a photo and telephone number by **fax:**
(014) 634-28-46 or (812) 106-34-79

Доверьте OKI - это качество, которое вы искали

OKI

К вашим услугам впервые - полный набор принтеров и факсов!





Взгляните по-новому на передовую технологию OKI персональных принтеров и факсов. надежность Будьте уверены в нашем опыте — мы поможем Вам создать профессиональные документы просто и эффективно. качество Пусть OKI позаботится об этом. сервис

OKI
Технология от Людей к Людям

За более подробной информацией обращайтесь к нашим дистрибьютерам в Минске:
Дайнова.............. **(017 230 88 03);**
Бевалекс............ **(017 249 90 78);**
Семиплан.......... **(017 237 25 40).**

OKI EUROPE Ltd.
Киев, ул. Ивана Франко, 34/33, офис 24;
Тел: +044 462 0575; +044 462 0576; Факс: +044 462 0574.

LED ПОСТРАНИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ • ТОЧЕЧНО - МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ • ФАКС АППАРАТЫ

При слове "витамины" многие вспоминают таблетки, пилюли и порошки.

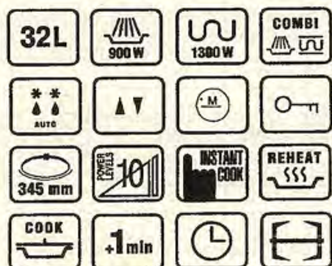
Не забывайте, что на самом деле они выглядят вот так:

Благодаря уникальному биокерамическому покрытию овощи, приготовленные в микроволновой печи **SAMSUNG**, сохраняют практически все содержащиеся в них витамины !

Микроволновые печи **SAMSUNG** — каждый день у Вас будет больше свободного времени; на Вашем столе будет больше прекрасных блюд, приготовленных одним нажатием кнопки; в Вашем рационе будет больше витаминов и других полезных веществ.

И в Вашей аптечке станет меньше таблеток.





Bio

Обращайтесь к официальным дилерам «Самсунг Электроникс»
в Минске:
Ромпо тел./факс (0172) 29-24-09;
ЭЛЕКТРА-СК тел. (0172) 64-99-56, тел./факс 64-02-08.
ПУШЕ тел. (0172) 58-81-35, 51-22-11.
в Гомеле:
НОРА тел. (0232) 57-56-85, факс 57-56-88.

Приглашаем посетить фирменные магазины «САМСУНГ»:
Минск, пр.Машерова, 51, тел. (0172) 29-28-09.
Гомель, ул.Советская, 97, тел.:(0232) 57-56-85, 57-56-88.

Представительство «Самсунг Электроникс» в Санкт-Петербурге:
тел.(812) 312-56-01/10, факс(812) 219-62-74.

SAMSUNG ELECTRONICS

FORTE ©

КОРОТКО

ПИСЬМО НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ N19002/820 от 2.10.1996г. «О ПЛАТЕЖАХ В БЮДЖЕТ И ПРИРАВНЕННЫХ К НИМ ПЛАТЕЖАХ»

В связи с поступающими с мест вопросами, Национальный банк Республики Беларусь по согласованию с Кабинетом Министров разъясняет, что в соответствии с Указом Президента от 5 октября 1994 года N 135 «Об утверждении Временного порядка нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь» в первоочередном порядке субъектами хозяйствования вносятся платежи в бюджет и приравненные к ним платежи.

При отсутствии средств на текущих(расчетных)счетах плательщиков неоплаченные платежные документы по уплате платежей в бюджет и приравненных к ним платежей учитываются банками плательщиков на внебалансовом счете N 99814 «Расчетные документы, неоплаченные в срок» и размещаются (впоследствии оплачиваются) в картотеке к этому счету в группе первоочередных документов в порядке календарной очередности поступления в банк.

АТТЕСТОВАНО РУКОВОДСТВО «СЛАВНЕФТЬБАНКА»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

3 октября состоялось очередное заседание аттестационной комиссии Нацбанка Беларуси.

Аттестацию успешно прошло руководство «Славнефтьбанка» (Клочко А.Л., Иванов В.В.). Таким образом, устранено последнее препятствие на пути регистрации в Нацбанке нового коммерческого банка.

ДАЙТЕ ВЕКСЕЛЮ ДОРОГУ!

4 октября *Белорусская фондовая биржа* провела очередной информационно-консультационный семинар «Актуальные проблемы фондового рынка». Темой обсуждения стало вексельное обращение и рынок долговых обязательств предприятий Республики Беларусь.

С докладами выступили: Панферов И.Н., управление ЦБ Нацбанка Беларуси («Кризис неплатежей и вексель в качестве средства погашения долговых требований предприятий: реальность и перспективы»); Скакун В.А., начальник отдела Мингорисполкома («Вексельная программа Мингорисполкома: решение проблемы неплатежей в рамках региона»); Сутямов Д.В., юрист АКБ «Джембанк» («Правовые аспекты вексельного обращения и проблемы повышения ликвидности векселей»); Вальчук Ю.Н., ПП «Союзтехсервиз» («Опыт работы специализированных организаций на рынке вексельных расчетов»).

Справка «БДГ».

Некоторые данные по эмиссии векселей белорусских банков в период с октября 1995г. по август 1996г. Темпы прироста объема эмиссии в ноябре составили +2%, в декабре – +14%, в январе – +26%.

Спад начался в феврале: февраль -- -57%, март – -65%, апрель – -49%, май – -12%, июнь – -10%, июль -- -85%. Средневзвешенная процентная ставка по банковским векселям также упала с 81% годовых в октябре 1995г. до 43% годовых в августе текущего года.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

МЕДЛЕННО, НО УВЕРЕННО ДОЛЛАР США ИДЕТ ВВЕРХ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошедшей торговой неделе курс доллара на Минской межбанковской валютной бирже вырос на 50 пунктов и составил 14700 BLR/$. Курс немецкой марки и российского рубля на протяжении недели не менялся.

В течение недели на МВБ, как обычно, состоялось 5 торговых сессий по доллару США. В торгах принимали участие в среднем 26 банков.

Недельный объем торгов достиг $16,5 млн., что по средневзвешенному курсу эквивалентно BLR 275 млрд. По сравнению с предыдущей пятидневкой брутто оборот несколько (на 17,5%) снизился. И вполне вероятно, что на следующей неделе, благодаря новому порядку купли-продажи иностранной валюты на бирже, объемы торгов сократятся еще значительнее. Как заявили в Нацбанке, на первом этапе действия документа отношение к коммерческим банкам будет достаточно снисходительное. Несколько позднее главный банк страны намерен открыть Межбанковский валютный рынок по свободной продаже 50% валюты, остающейся после обязательной продажи.

Немецкая марка на прошедшей неделе сохраняла обычную стабильность. Итогом пятидневных торговых сессий стал курс 9780 BLR/DEM. Торговый оборот биржевых торгов за анализируемый период составил DEM 3,7 млн. и превысил соответствующий показатель предыдущей недели в 1,13 раза. В белорусских рублях по средневзвешенному курсу оборот составил BLR 36 млрд. Столь низкую активность банков в этом сегменте рынка можно объяснить отсутствием клиентских заявок у них на руках.

На протяжении всей недели не менял своей стоимости и российский рубль, остававшийся на уровне 2,71 BLR/RUR. Суммарный объем биржевых торгов сократился почти на 6% и составил RUR 32 млрд. Среднее число участников торгов -- 24.

Итогом недельных торгов по украинской гривне стал курс 10900 BLR/UAH, что на 100 пунктов ниже уровня предыдущей недели. Постепенный рост брутто оборота на бирже в этом сегменте валютного рынка можно объяснить интересом коммерческих банков к гривне как к валюте -- инструменту кросс-операций по купле-продаже СКВ. Так, по сравнению с прошлой неделей суммарный объем биржевых торгов увеличился на 29% и составил UAH 1,29 млн.

МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА. Минск.

Дата	Курс торгов	V продаж, млн.ед.	Спрос, млн.ед.	Предложение, млн.ед.	Кол-во банков
$					
02.10.96	14700	4,109	4,113	4,113	27
03.10.96	14700	1,777	1,777	1,777	25
04.10.96	14700	2,596	2,596	2,596	26
DEM					
02.10.96	9780	0,303	0,303	0,303	18
03.10.96	9780	1,576	1,576	1,576	17
04.10.96	9780	0,636	0,636	0,636	17
RUR					
02.10.96	2,71	6987,8	6987,8	6987,8	25
03.10.96	2,71	6697,3	6697,3	6697,3	21
04.10.96	2,71	6228,6	6228,6	6228,6	23
UAH					
02.10.96	10700	0,677	0,017	0,795	11
03.10.96	10900	0,198	0,198	0,032	6
04.10.96	10900	0,187	0,187	0,280	9

ЦЕНТРОБАНК РОССИИ СУЖАЕТ ГРАНИЦЫ КОЛЕБАНИЙ ВАЛЮТНЫХ КУРСОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На минувшей неделе впервые после введения ежедневных границ колебаний биржевого и межбанковского курса Центробанк России довольно резко повысил нижнюю планку: в первый день недели -- на 10 пунктов, на следующий -- еще на 18. При этом темпы повышения верхней границы остались прежними и составили 1-2 пункта. В результате границы ежедневных колебаний сузились до RUR 12 (ранее они составляли RUR 40).

Такая мера Центробанка была неоднозначно воспринята участниками рынка. Большинство увидело в этом своего рода маневр Центробанка в повышении официального курса и границы колебаний ежедневно устанавливаемых курсов.

На следующей неделе участники рынка ожидают повышения верхней границы, возможно, на столько же пунктов, что и нижней. Очевидно, Банк России сделал столь сложный ход, стремясь воспрепятствовать ажиотажу на валютном рынке.

В результате поднятия нижней границы официальный курс доллара за прошедшую неделю вырос на 0,46%, а биржевой -- на 0,2%. Разрыв возник не только между биржевым и официальным, но и между биржевым и межбанковским курсами. Всю прошедшую неделю котировки межбанковского рынка шли по верхней границе, тогда как курс биржевого «прижимался» к нижней границе. Эти различия в котировках создавали потенциал роста биржевого курса, который, очевидно, будет реализован на следующей неделе.

Наиболее вероятным повышение биржевого курса на следующей неделе делает снижение процентных ставок по однодневным кредитам.

Снижение процентных ставок по однодневным кредитам участники рынка связывают с традиционным для начала месяца появлением относительно свободных рублевых средств.

Курс немецкой марки за минувшую неделю вырос на 0,2%, французского франка практически не изменился, фунта стерлингов вырос на 0,6%.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

ЛЬГОТНИКОВ СТАНОВИТСЯ БОЛЬШЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

2 октября вышел Указ президента N393 «О внесении дополнений и изменений в указы президента Республики Беларусь от 25 января N31 и 28 июня N236».

В соответствии с данным документом значительно расширяется перечень направлений использования валютной выручки предприятий, при которых не требуется ее 50%-ная продажа на валютной бирже. Указ также предусматривает возможность продажи белорусским юридическим лицам и предпринимателям, осуществляющим деятельность без образования юридического лица, 50% средств в СКВ и российских рублях в течение 30 дней со дня поступления этих средств на их счета в белорусских или иностранных банках, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

Однако, как видно из графика, предоставленного Центром банковских исследований, объемы торгов не слишком зависят от регламентирующих инструкций. Так, при 100%-ной, 50%-ной продаже или полном освобождении некоторых субъектов от обязательной продажи валюты на бирже месячный объем торгов на валютной бирже в среднем оставался на уровне $130 млн. по всем видам валют. В то время как экспортная выручка Беларуси за товары и услуги составляет порядка $500 млн. в месяц.

К обязательной продаже предъявляется слишком мало российских рублей, а ведь экспорт в Россию составляет 53% от всего белорусского экспорта. Таким образом, на бирже продается только 1/4 часть валютной выручки белорусских предприятий. Для избежания такой практики в будущем необходима четкая правовая регламентация заявок, которые должны быть удовлетворены на бирже в первую очередь. Сегодня этот перечень настолько обширен, что льготы в первоочередном удовлетворении заявок на покупку валюты имеют почти все предприятия.

Председатель правления Нацбанка отметила, что несмотря на сложное положение на межбанковской валютной бирже, ситуация полностью контролируется государством. Поэтому никаких поводов для волнений г-жа Винникова не видит.



МЕЖБАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

РЫНОК МБК ОХВАЧЕН ВНУТРЕННИМИ ПРОТИВОРЕЧИЯМИ

ИКФ «ФинКонсалт»

Рынок межбанковского кредитования на этой неделе не баловал дилеров значительными событиями. По сложившейся традиции первая неделя становится самой спокойной во всем рабочем месяце и предоставляет своеобразный тайм-аут участникам финансового рынка.

Необходимо отметить активизацию интереса банков к достаточно длинным (от недели и выше) срокам привлечения средств. Видимо, ощутив последствия скачка котировок на размещение кредитных средств на прошлой неделе, некоторые банки решили подстраховаться в преддверии перечисления средств в резервные фонды Нацбанка.

На этой неделе появился новый фактор, способный в ближайшие время оказать сильное влияние на рынок межбанковского кредитования,-- новые правила торгов на Минской МВБ. Теперь подача заявок на приобретение валюты и перечисление рублевых средств должны быть произведены накануне торгов до 16.00. Таким образом, существенно замедляется оборачиваемость средств. Депонирование рублевых средств для приобретения валюты может вызвать у некоторых банков, особенно у мелких и средних, повышение потребности в привлеченных рублевых средствах. Кроме того, неясен вопрос возврата рублевых средств в случае неудовлетворения заявки на приобретение валюты.

Однако самое существенное влияние на рынок межбанковского кредитования на этой неделе оказал рынок государственных ценных бумаг. В понедельник обороты вторичного рынка ГКО превысили отметку в BLR 520 млрд. Это второй по величине результат в сентябре. Естественно, что такое пристальное внимание дилеров к рынку ГКО обусловлено ослаблением их присутствия в других сегментах финансового рынка, в первую очередь -- на рынке МБК.

Впрочем, эта тенденция не сохранилась, и в последующие дни расстановка сил была обычной.

Не менее важное влияние на рынок МБК оказал первичный рынок ГКО. Хотя на состоявшийся 1 октября аукцион по размещению ГКО 45-го выпуска было подано относительно немного заявок, сокращение объемов предложения средств на межбанковском рынке в значительной степени задержало процесс снижения котировок на кредитные ресурсы, особенно по сверхкоротким срокам размещения.

Таким образом, на рынке межбанковского кредитования на прошлой неделе наблюдались противоречивые тенденции. С одной стороны, снижение интереса крупных банков к работе в этом сегменте рынка сильно сдерживало восстановление котировок по межбанковским кредитам на среднемесячном уровне. С другой стороны, объемы свободных денежных средств, обращающихся на рынке, объективно подталкивают банки к дальнейшему снижению котировок по кредитным ресурсам.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РБ

	Недели							
	33 нед. 12.08	34 нед. 19.08.	35 нед. 26.08	36 нед. 2.09	37 нед. 9.09	38 нед. 16.09	39 нед. 23.09	40 нед. 30.09
1. Объявленная ставка FIXRATE								
A.1 неделя	34	30	36	25	25	25	26	30
B.4 неделя	64	58	68	53	52	52	44	45
2. Объявленная ставка DEPAR								
A.1 неделя	24,0	23,0	24,0	17,0	13,0	16,0	17,0	11,0
B.4 недели	50,0	50,0	49,0	40,0	32,0	41,0	33,0	29,0
3. Индекс ФК	46,33	43,84	47,01	44,49	44,13	41,10	31,15	23,12
4. Индекс BelBond								
A.1 неделя	20	20	21	20	13	13	14	14
B.4 недели	40	40	41	38	33	32	36	33
5. Динамика объемов торгов на вторичн. рынке ГКО, в млрд.руб.	189,09	158,65	212,36	239,46	225,42	152,82	219,07	521,72
6. Средний курс покупки/продажи безналичной валюты								
	15959	16280	16447	16950	18120	18907	19243	19065
	16242	16806	16724	17278	18783	19406	19616	19412

Индекс ФК представляет собой эффективную средневзвешенную доходность по ГКО, обращающимся на вторичном рынке.
Индекс BelBond представляет собой средневзвешенную доходность по сделкам РЕПО на вторичном рынке ГКО.
Ставка FIXRATE представляет собой средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на рынке межбанковского кредитования.
Ставка DEPAR представляет собой средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на депозитном рынке.

СТРАХОВАНИЕ

«КРАСНЫЙ» ДЕНЬ СТРАХОВЩИКОВ

Дмитрий МАШАРА

Прошедшая неделя была насыщена событиями, которые способны реально улучшить состояние страхового рынка Беларуси. 2 октября, дату подписания указа президента N 393 «О внесении дополнений и изменений в указы президента РБ от 25 января 1996 г. N 31 и от 28 июня 1996 г. N 236», можно смело назвать «красным» днем календаря для белорусского страховщика.

Данным документом определено, что обязательной продаже на МВБ не подлежит валютная выручка, направляемая страховыми организациями в течение 30 дней со дня ее поступления на выплату страховых возмещений; на уплату установленных отчислений в страховые резервные фонды; на покрытие расходов по страховым взносам, перечисленным другим страховым и перестраховочным организациям согласно договорам сострахования и перестрахования, по страховым платежам при продаже страховых полисов (сертификатов) иностранных страховых организаций. Таким образом, внешнее перестрахование и сострахование снова получило право на жизнь. В этой связи не хочется говорить о достаточно запоздавшей «работе над ошибками» и о целесообразности принятых полгода назад мер, практически парализовавших страховую деятельность в Беларуси.

Но, говоря об этом указе, следует вспомнить, что 1 октября, за день до его принятия, состоялось заседание Совета по страхованию при Кабинете Министров, значение которого трудно переоценить. Достаточно сказать, что в нынешнем году было только два заседания совета. Поэтому проблемы белорусских страховщиков, связанные с непродуманным законотворчеством, можно объяснить, видимо, тем, что законодательные акты не проходили должной экспертизы.

На заседании обсуждались проблемы, которые руководители 8 крупнейших страховых организаций страны изложили в своем письме на имя премьер-министра. Напомним, что в письме говорилось о критическом положении белорусского страхового рынка, а также выносились конкретные предложения по его стабилизации. В частности, по мнению страховщиков, государство должно принять меры, направленные на повышение роли Совета по страхованию, установление приемлемого порядка обязательной продажи валюты, увеличение потенциала добровольного страхования жизни, изменение налоговой политики, а также регламентирование инвестиционной деятельности страховых компаний. По всем вопросам были вынесены вполне обнадеживающие решения. В частности, запланировано обращение в Кабинет Министров с предложением внести изменения в постановление «О Совете по страхованию» относительно повышения статуса совета. Причем в рекомендациях предполагается, что Советом по страхованию должна проводиться экспертиза и документов, выносимых на рассмотрение в Кабинет Министров, и всех нормативных документов министерств и ведомств, так или иначе затрагивающих вопросы страхования.

Обсуждался также и вопрос об обязательной продаже валютной выручки страховыми организациями. Точку в решении этой проблемы, как уже говорилось, поставил указ N 393. Кроме того, было решено ускорить принятие постановления КМ «Об инвестиционной деятельности страховых организаций».

Наиболее оживленные дискуссии вызвало обсуждение вопросов налогообложения страховых организаций. Предложения страховщиков о налогообложении было решено принять к сведению при внесении изменений в соответствующую законодательную базу.

Наметился прогресс и в решении еще одной насущной проблемы страховщиков. Президент Белорусского страхового союза (БСС) Виктор Хомярчук считает, что страховщикам удалось достигнуть разумного компромисса с Министерством финансов в плане корректировки вопроса, связанного с фактическим запретом на внешнее перестрахование: *«Я полагаю, что нам удалось убедить всех в том, что нельзя оценивать эффективность перестрахования по сальдо переведенной за рубеж премии и полученного страхового возмещения. Тем не менее Министерство финансов достаточно жестко отстаивает позицию предотвращения неоправданного перевода перестраховочной премии. Но я думаю, что ни один страховщик не заинтересован переводить за рубеж что-то лишнее. Проблема скорее заключается в контроле за качеством работы самого страховщика».* (Как стало известно «БДГ» в конце недели, необходимость изменения подхода к перестрахованию была признана на уровне Кабинета Министров, который дал поручение внести соответствующие предложения по изменению системы налогообложения).

На заседании Совета по страхованию затрагивался еще одни серьезный вопрос -- налогообложение страховщиков и страхователей при страховании жизни и пенсии. По мнению страховщиков, для развития этого вида страхования достаточно придерживаться схемы из трех основных позиций: освобождение от подоходного налога средств, направляемых гражданами на страхование жизни и пенсии; исключение (в рамках определенного норматива) из налогообложения сумм, направляемых нанимателем на страхование своих работников; льготный режим налогообложения при страховых выплатах. По этим вопросам определенный компромисс с Министерством финансов также был найден. В частности, представителями министерства было выражено понимание необходимости освобождения от налогообложения доходов граждан, вносимых на страхование жизни и пенсии. К вопросу о льготировании средств нанимателя, направляемых на страхование работников, было решено вернуться после более тщательной проработки.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

СТАРТ ИЛИ ФАЛЬСТАРТ?

Светлана КАРПЕКОВА

Международной финансовой корпорацией уже длительное время осуществляется проект «Малая приватизация в Беларуси». Но статистика свидетельствует о том, что в нашей стране приватизировано лишь 15% от числа запланированных объектов. Чем это вызвано? Каковы последствия такой медлительности?
Ситуацию комментирует новый руководитель проекта МФК Эрик Хауэл (Eric Howell), который до приезда в Беларусь более года работал по аналогичной программе в Казахстане.

-- Приватизация не является самоцелью. Этот процесс -- составляющая часть создания сильной экономики, которая дает гражданам возможность достигнуть высокого уровня благосостояния. Для стран бывшего социалистического блока приватизация -- это первый, самый важный шаг на пути укрепления экономики.

Исторический опыт многих стран уже давно подтвердил, что частный сектор более успешно справляется с удовлетворением спроса на товары и услуги. Еще более важно то, что приватизация является предпосылкой дальнейших реформ. И нет смысла обсуждать дальнейшие реформы, когда так много ресурсов страны тратится на большие, неэффективные, а в ряде случаев умирающие государственные предприятия.


Эрик Хауэл

Практика показала, что те страны, которые взяли курс на быструю приватизацию, достигли за последние годы значительных успехов. Быстрые темпы малой приватизации в Чехии, Словении, Хорватии, Венгрии и Польше уже привели к экономическому росту.

Проводя реструктуризацию крупных предприятий и объединений перед приватизацией, государство готовит почву для более динамичной и гибкой экономики, которая сможет быстро реагировать на потребности рынка. Одна из наиболее важных задач государственной экономической политики -- установить честные правила игры для всех ее участников. При отсутствии таких правил граждане начинают сомневаться в выгодности рыночной экономики для их страны, поскольку, наблюдая и завидуя успехам других людей, имеющих связи и возможность получить какие-то льготы, чувствуют, что оказались за бортом.

Очень важно, чтобы приватизация проводилась справедливо и была открыта для большого количества людей. Условия приобретения объектов должны быть одинаковы для всех участников, без привилегий и льгот.

Мне кажется, что сейчас ваша страна вступает в новый этап приватизации. Внесены изменения в некоторые законодательные акты по вопросам разгосударствления и приватизации. Согласно внесенным поправкам малая приватизация должна быть завершена к концу следующего года. Чтобы выполнить намеченное, необходимо значительное ускорение темпов. Я очень надеюсь, что это произойдет.

ВСЕМИРНЫЙ БАНК

ЕЩЕ ОДНА ПОПЫТКА ПЕРЕУБЕДИТЬ БЕЛОРУССКОЕ РУКОВОДСТВО

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На ноябрь запланирован визит в нашу страну делегации Всемирного банка (ВБ) под руководством главного советника по Беларуси Джона Хансена. Делегация представит белорусской стороне «Country economic memorandum» -- всеобъемлющий анализ экономики страны, сделанный на основе многолетних исследований экспертов ВБ.

К ноябрю первоначальный текст меморандума может быть несколько изменен, однако его структура известна уже сейчас. Основные проблемы белорусской экономики, по мнению экспертов банка, отражены уже в подзаголовке документа : «Цены, рынок и реформа предприятий».

Первый раздел меморандума посвящен источникам экономического кризиса и путям его преодоления. Во второй части документа говорится о формировании благоприятствующей рынку среды -- рассмотрены вопросы привлечения иностранных инвестиций, обеспечения экономического роста, создания рыночной системы ценообразования, формирования правовой и благоприятной социальной среды.

В документе также рассматриваются проблемы создания производства, ориентированного на получение максимальной прибыли, необходимость и пути формирования частного сектора, приводится подробный анализ ситуации на государственных и частных предприятиях.

Белорусское руководство в качестве одной из важнейших задач постоянно декларирует поддержание и развитие социальной сферы. Понимая важность этой проблемы, специалисты Всемирного банка посвятили целый раздел меморандума социальной защите населения. Однако, судя по всему, предложения банка будут расходиться с намерением белорусской стороны механически наращивать вливания в социальную сферу, не имея для этого необходимых финансовых возможностей. В документе, в частности, делается акцент на необходимости увеличения занятости и совершенствования форм и методов социальной помощи.

В последнем разделе документа рассматриваются основные задачи реформирования и макроэкономические перспективы. Приводится несколько вариантов дальнейшего развития экономики страны.

Помимо меморандума, белорусскому руководству будут представлены статистическое и три аналитических приложения. Темы аналитических приложений -- социальная роль предприятий, агропромышленный комплекс, проблемы платежного баланса в свете проблемы долгов.



Кредитимпэкс Банк

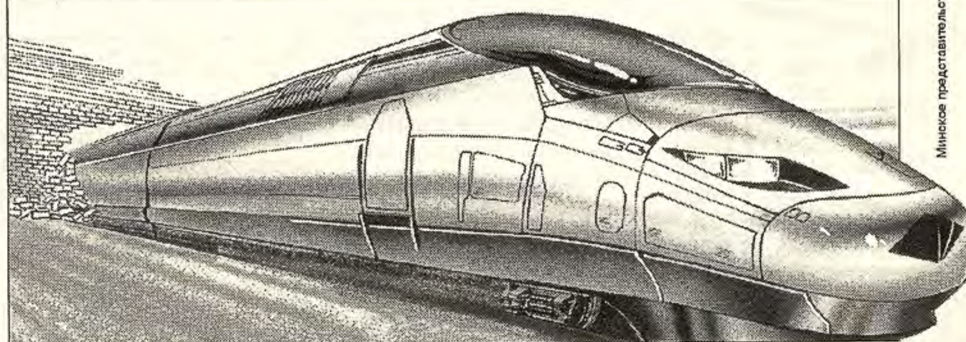
Представительство КБ "Кредитимпэкс Банк"
220030 Минск, ул. Янки Купалы, дом 7,
телефон: (0172) 292-818
телефон, факс: (0172) 102-893

ЛОКОМОТИВ МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ РАСЧЕТОВ

"КРЕДИТИМПЭКС БАНК" – клиринговый банк Украинской и Белорусской межбанковских валютных бирж приглашает к взаимовыгодному сотрудничеству и предлагает

- ускорение расчетов
- проведение расчетов между банками-корреспондентами в режиме реального времени
- взаиморасчеты с промышленными регионами России в течение 1-2 банковских дней
- бесплатная установка программно-аппаратного комплекса с технической и интеллектуальной поддержкой

Генеральная лицензия ЦБ РФ №2037 от 06.02.96г.
Минское представительство зарегистриовано в реестре иностранных банков и предотавительств НБ РБ №9 от 20.02.95г.



® Все фирменные символы являются товарными знаками КБ "Кредитимпэкс Банк"

ВИЗИТЫ

ЧТО ИМЕЕМ — НЕ ХРАНИМ...

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На минувшей неделе завершился визит белорусской правительственной делегации во главе с вице-премьером Сергеем Лингом в Вашингтон, где проходило ежегодное собрание Международного валютного фонда (МВФ) и Всемирного банка (ВБ).

Основным достижением поездки можно считать возобновление переговоров с международными финансовыми организациями. Правда, этот успех выглядит сомнительным -- ни МВФ, ни ВБ не могут полностью прекратить переговоры, ведь Беларусь остается членом обеих организаций. Что касается возобновления финансирования, то оно (в первую очередь это относится к МВФ) возможно лишь в очень отдаленной перспективе и только в случае выполнения Беларусью ряда условий. Впрочем, наша страна могла их выполнить и раньше. В этом случае проблем во взаимоотношениях с международными финансовыми организациями вообще не возникло бы. Однако до сих пор руководство страны с упорством, достойным лучшего применения, уклоняется от осуществления мер по реформированию экономики и продолжает игнорировать рекомендации МВФ и ВБ.

Экономический советник посольства Беларуси в Вашингтоне Евгений Богомазов сообщил, что правительственная делегация не стремилась достичь договоренности о возобновлении финансирования. Основной ее целью было восстановление переговоров с МВФ и ВБ, а также привлечение помощи со стороны США в виде инвестиций в производство и технической помощи.

На переговорах много внимания уделялось проекту программы социально-экономического развития Беларуси до 2000 года. По словам г-на Богомазова, положительные оценки представителей международных финансовых организаций получили те разделы проекта, в которых речь идет о реструктуризации предприятий и реформировании собственности. Критических замечаний было больше. Они касались макроэкономической политики, политики регулирования обменного курса, вмешательства государства в ценообразование и деятельность кредитно-банковской сферы. Поскольку Беларусь рассчитывает на финансирование со стороны международных финансовых организаций, в ее экономической программе не должно быть концептуальных расхождений с рекомендациями международного сообщества.

Представители МВФ и ВБ поддержали идею выработки единой концепции реформирования экономики Беларуси. Предполагается, что до конца года страну посетят миссии этих международных финансовых организаций.

Экономический советник посольства Беларуси пояснил, что переговоры о возобновлении финансирования в рамках кредита stand-by, который был заморожен в минувшем году по причине невыполнения белорусской стороной ряда фундаментальных обязательств, не велись. Теперь предстоит длительный процесс подготовки новой программы совместно с МВФ, которая может привести к финансированию новых проектов со стороны фонда.

По словам г-на Богомазова, на переговорах во Всемирном банке была достигнута *«принципиальная договоренность»* о рассмотрении возможности выделения банком кредитной линии на развитие частных предприятий. Этот проект был подготовлен Всемирным банком, однако так как правительство Беларуси не выполнило его условия (в первую очередь в области приватизации), решение о предоставлении кредитной линии так и не было принято. Представители банка согласились пересмотреть ряд требований с учетом интересов белорусской стороны (скажем, несколько уменьшить количество объектов для приватизации). Возможно участие ВБ в подготовке проектов в социальной сфере.

Евгений Богомазов отметил определенный прогресс в переговорах с этой организацией, который, по его мнению, будет способствовать восстановлению серьезно ухудшившихся за последний год взаимоотношений. Вопросы о сотрудничестве с МВФ требуют более длительной и глобальной проработки политики государства и ее согласования с международным сообществом.

Следует отметить, что Беларусь, хронически не выполняя свои обязательства по отношению к международным финансовым организациям, приобрела устойчивый отрицательный имидж. Поэтому для возобновления активного сотрудничества потребуется не только разрабатывать программы и раздавать обещания, но и демонстрировать конкретные результаты в проведении реформ.

Во время визита белорусская делегация также провела переговоры с представителями США. В частности, состоялись встречи в Министерстве финансов, Совете национальной безопасности, Госдепартаменте и Агентстве по частным инвестициям за рубежом.

По словам Евгения Богомазова, в результате переговоров удалось добиться обещания американской стороны *«не оставлять Беларусь в экономической изоляции, несмотря на политические процессы в стране»*, а также продолжать сотрудничество в направлениях, по которым помощь уже предоставляется. Развитие торговли и финансового сотрудничества будет зависеть от политических изменений, которые, как ожидает американская сторона, произойдут в нашей стране.

РАСПРОДАЖА
ВАЗ
ПОЛЬША, г. Белосток
21053 - $ 4500
21061 - $ 5000
2107 - $ 5200
21074 - $ 5300
21083 - $ 5300
2109 - $ 5200
21093 - $ 6000
21099 - $ 7000
21213 - $ 5500
8-10-4885-412430
Москва:
(095) 974-00-33
974-00-34

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

МИХАИЛ МАРИНИЧ ЕДЕТ В ЧЕХИЮ

Отдел внешней торговли «БДГ»

Как сообщили «БДГ» в МВЭС, 14 октября в Праге министр внешних экономических связей Беларуси М.Маринич и вице-премьер -- министр финансов Чехии И.Кочарник подпишут межправительственное соглашение о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций.

Заключение инвестиционного договора является существенным дополнением к нормативно-правовой базе, создающей благоприятные условия для деятельности инвесторов двух стран.

Соглашение, в частности, гарантирует предоставление режима наиболее благоприятствования и национального режима белорусским инвестициям в Чехии и чешским -- в Беларуси, взаимное обеспечение правовой защиты капиталовложений и возможности беспрепятственного репатриации связанных с ними доходов, инвестиций и платежей, право оспаривать решения государственных органов в отношении инвестиций в судебных инстанциях.

В настоящий момент на территории Беларуси зарегистрировано 27 белорусско-чешских совместных предприятий, общий уставный фонд которых составляет $3,2 млн., в том числе доля чешских инвесторов -- $1,7 млн. Кроме того, в Беларуси действуют 11 предприятий со 100%-ным чешским капиталом с общим объявленным уставным фондом $224 тыс. На территории Чешской Республики зарегистрировано всего 2 чешско-белорусских СП с уставным фондом в 6026 тыс. чешских крон, четвертая часть которых принадлежит местным компаниям.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ТРЕХ СТРАН ВСТРЕЧАЮТСЯ В БРЕСТЕ

Отдел внешней торговли «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», 10-13 октября в Бресте консалтинговая фирма «ИТМ ГмбХ» (Германия) по поручению Министерства экономики ФРГ проводит встречу деловых кругов Беларуси, Польши и Германии.

На встрече будут обсуждаться вопросы разработки и реализации концепции СЭЗ «Брест», условия для инвестиций, налоговая политика, проблемы расширения взаимной торговли. Немецкую делегацию возглавит уполномоченный представитель федерального Министерства экономики г-н Клопш.

Особое внимание будет уделено вопросам совершенствования приграничной инфраструктуры на белорусско-польской границе. В этой связи активное участие в мероприятии ожидается со стороны белорусских министерств и ведомств -- МВЭС, Минтранспорта и коммуникаций, Минстройархитектуры, БелНИИП градостроительства, Гостаможни, ГУ пограничных войск.

БЕЛОРУССКО-ДАТСКАЯ КОМПАНИЯ ПЛАНИРУЕТ ПОСТРОИТЬ ЗАВОД

Отдел внешней торговли «БДГ»

Как стало известно «БДГ», белорусско-датское совместное предприятие «БелКеаПласт», созданное четыре года назад на базе минского завода «Электроника», намерено расширить производство одноразовых шприцев и катетеров.

С этой целью планируется построить новый современный завод, оснащенный современным оборудованием и отвечающий мировым стандартам. В настоящее время продукция, выпускаемая предприятием, в основном ориентирована на украинский и российский рынки и, по словам заместителя директора «БерКеаПласт» А.Сяпича, спрос на нее постоянно возрастает.

3 октября перспективы строительства завода компания совместно с представителями датской фирмы-партнера MAERSK MEDICAL обсуждала в МВЭС. По информации, имеющейся у «БДГ», переговоры прошли успешно.

ПРЕМЬЕР ОТПРАВИЛСЯ ПОКОРЯТЬ СЕВЕР

Отдел внешней торговли «БДГ»

5 октября правительственная делегация Беларуси во главе с премьер-министром М.Чигирем вылетела в Мурманскую область.

В ходе визита запланированы встречи с руководителями администрации Мурманска и Мурманской области, главами северных регионов России и руководством Северного флота.

Как сообщили «БДГ» в МВЭС, во время визита премьер-министр намерен обсудить перспективы разработки нефтегазовых месторождений в шельфе арктических морей и нефтегазодобыче и возможное участие в них Беларуси, договориться о поставках из Мурманской области рыбы и рыбопродукции, а также изучить возможности использования транспортных коммуникаций и, в частности, местного морского транспорта для обеспечения экспортно-импортных операций Республики Беларусь.

Михаил Чигирь познакомится с работой белорусско-российского торгового дома «Белнорд», который на сегодняшний день далеко не оправдывает возлагаемые на него надежды.

Однако главной целью визита на Север, по мнению наблюдателей, является не столько поиск потенциальных покупателей продукции белорусских предприятий, сколько решение проблемы погашения задолженности за получаемый из России природный газ.

С декабря 1995 г. в Мурманске начало функционировать белорусско-российское предприятие «Торговый дом «Белнорд», при участии которого в феврале 1996 г. была организована национальная выставка белорусских товаров «Беларусь-96». В то же время эксперты отмечают тенденцию к исчезновению с рынка Мурманской области белорусских товаров повседневного спроса, что объясняется отчасти их неконкурентоспособностью и неудовлетворительной работой белорусских предприятий по изучению рынка.

Восстановление региональных производственно-хозяйственных и торгово-экономических отношений на уровне правительства Беларуси и администрации Мурманской области, а также между областями и городами предполагает эффективное взаимодействие регионов, как взаимодополняющих друг друга во всех сферах народнохозяйственного комплекса. В 1994-1995 гг. заключены соглашения и договоры о сотрудничестве между Республикой Беларусь и администрацией Мурманской области, городами Минском и Мурманском, Минской и Мурманской областями. В феврале будущего года планируется провести очередную выставку товаров Республики Беларусь в г. Мурманске с целью продвижения белорусских товаров на северо-запад и север Российской Федерации, а также в страны Скандинавии. Значительная роль в развитии торгово-экономических отношений отводится создаваемому в г.Мурманске торговому представительству Республики Беларусь.

Справка «БДГ».

По данным экспертов МВЭС РБ, производственно-хозяйственные отношения Республики Беларусь с Мурманской областью базируются в основном на обеспечении большегрузной транспортной техникой (БелАЗ, МАЗ) горнометаллургического комплекса области, поставках апатитового концентрата для Гомельского химического завода.

На рынке области Беларусь представлена товарами Минпрома, концернов «Беллегпром» и «Белместпром», продукцией агропромышленного комплекса. В Мурманске открыты представительства минского завода холодильников «Атлант», витебского телевизионного завода «Витязь», гомельского объединения «Гомельдрев».

ЗА ОПЫТОМ ТОРГОВЛИ — В ГОЛЛАНДИЮ

Отдел внешней торговли «БДГ»

С 7 по 10 октября в Эйндховере (Нидерланды) состоится конференция по содействию торговле между белорусскими и западноевропейскими предприятиями. Конференция проводится в рамках программы ЕС ТАСИС при содействии Голландского центра содействия торговле, а также нескольких региональных торговых палат Голландии, Бельгии и Германии.

В ходе конференции представители министерств внешней торговли, промышленности, экономики Беларуси и Голландии обсудят вопросы развития рынков двух стран, проанализируют проблемы в области технологий, торговли и финансовой сферы. В рамках встречи запланировано проведение семинаров по развитию прямых связей между Беларусью и Нидерландами.

Белорусская делегация во главе с заместителем министра ВЭС Владимиром Ярмоликом намерена также посетить ряд западноевропейских предприятий для знакомства с технологическими и коммерческими достижениями Запада.

АМЕРИКАНЦЫ ПОМОГАЮТ БЕЛАРУСИ ОБУСТРАИВАТЬ ГРАНИЦУ

Отдел внешней торговли «БДГ»

1-3 октября эксперты МВЭС, Гостаможни, Института национальной безопасности и Главного управления пограничных войск обсудили с коллегами из Госдепартамента, министерств обороны, экономики и торговли США ход реализации программы содействия в создании системы экспортного контроля в Республике Беларусь.

Белорусская сторона была поставлена в известность о том, что в ее распоряжении осталось не более $5 миллионов, в то время как оценка финансовых затрат по всем заявленным к реализации проектам значительно превышает эту сумму.

В результате переговоров стороны решили направить оставшиеся средства на завершение работ по автоматизации таможни и созданию системы лицензирования, покупку машин преследования для пограничных войск, автомобильных мониторов для обнаружения специальных ядерных материалов и при возможной экономии средств осуществить замену погрузчиков для таможни.

В ходе встреч затрагивались вопросы монтажа вычислительного оборудования для двух учебных классов Института национальной безопасности, оснащения пограничных войск Республики Беларусь на прибалтийском участке границы, организации ремонта и замены выходящего из строя оборудования.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ПОЕДИНОК ТЯЖЕЛОВЕСОВ: ЛИЗИНГ ПРОТИВ БАРТЕРА

Вадим СЕХОВИЧ

Проведение выставки-семинара на Минском автомобильном заводе совпало по времени с рассмотрением в правительстве Беларуси программы реализации отечественных автомобилей на условиях лизинга. И, видимо, не случайно.

Белорусский рынок постепенно насыщается иностранными автомобилями. За последние 3-4 года на территорию Беларуси ввезено около 3,5 тыс. грузовых автомобилей аналогичного класса с «МАЗом». Поэтому меры по поддержке белорусского производителя весьма своевременны. Продажа грузовых автомобилей в лизинг, успешно практикуемая всеми крупнейшими мировыми производителями, должна уравнять шансы МАЗа и его конкурентов, несмотря на то, что цена остается пока главным конкурентным преимуществом минского автомобильного завода.

Стремясь улучшить экономическое положение завода, ПО «БелавтоМАЗ» совместно с Минпромом и Кабинетом Министров Беларуси разработало программу организации лизинговых продаж автотехники. Валентин Гуринович, генеральный директор «БеавтоМАЗа», не видит иного способа увеличить реализацию автомобилей: *«Мы сегодня усиленно работаем над этой программой. На данный момент уже подготовлено распоряжение Кабинета Министров Беларуси. Наши предложения изучаются Минфином, Минэкономики и Национальным банком. И этот вопрос обязательно будет решен -- с помощью Национального банка или без нее. У нас просто нет другого выхода, особенно в условиях, когда спрос на нашу технику сдерживается безденежьем экономики»*. Решение вопроса реализации автомобилей Минского автомобильного на условиях лизинга напрямую зависит от государства.

Сегодня продукция автозавода по многим показателям, главным образом по качеству и сервисному обслуживанию, уступает технике западных фирм. И праздничная обстановка выставки не помешала ее участникам -- потребителям из Беларуси и других стран СНГ -- заострить внимание именно на этих недостатках белорусских автомобилей.

В целом выставка-семинар -- это одна из составляющих сбытовой политики МАЗа, направленной на оздоровление предприятия. Экспонировались не только образцы, но и автомобили, поставленные объединением за последние 2-3 года на серийное производство: 75 единиц автомобильной и специализированной техники (вместе с продукцией МЗКТ). Среди них -- новые самосвалы и самосвальные автопоезда грузоподъемностью от 8 до 27 тонн; полноприводные автомобили с высокой проходимостью; магистральные автопоезда для международных перевозок; городские и международные автобусы. И завод, и его дилеры («Дженти», «Яровит», «Колесница», «Белгражданстрой» и др.) в широком ассортименте представили специальное оборудование, устанавливаемое на шасси МАЗа: краны, уборщики улиц, перевозчики дизтоплива и т.д. Причина такого многообразия заключается в том, что сегодня завод реализует всего 8-9% автомобилей за деньги. Коммерческий директор ПО «БелавтоМАЗ» Виктор Калечиц пояснил: *«Мы работаем по бартеру не потому, что нам этого хочется. Так работать заставляет ситуация на рынке»*.

Бартер как средство взаиморасчетов между предприятиями стал для экономики стран СНГ не только средством противодействия хронической неплатежеспособности, но и источником роста социальной напряженности. И МАЗ постоянно сталкивается с этим противоречием. Как разрубить этот гордиев узел? Валентин Гуринович этого не знает. Как, наверно, не знает никто: *«Над этой проблемой сегодня работают финансовые институты, и всем хотелось бы получить ответ. Рубить этот «узел» нужно обязательно, но как это сделать -- мне сказать трудно»*.

На собрании участников выставки-семинара побывали министр промышленности Беларуси Анатолий Харлап, представители министерств экономики и транспорта России. Обсуждалось экономическое положение автозавода. Если в целом по промышленности Беларуси производство за последние годы сократилось в 3 раза, то по автомобилестроительной отрасли -- в 4 раза. В 1990 году МАЗ производил 40 тыс. автомобилей в год, а в 1995 с конвейера сошло лишь 11,7 тыс. В связи с падением спроса на традиционных рынках сбыта ожидается, что в нынешнем году будет произведено не более 10 тыс. автомобилей.

Но уже сегодня можно говорить и о некоторых позитивных тенденциях. Если в первом квартале 1996 года предприятие работало с убытком, то в сентябре рентабельность производства составила 4%. По сравнению с началом 1996 года снижены отпускные цены, что позволило в какой-то степени стимулировать сбыт и сдержать рост себестоимости продукции. В этой связи генеральный директор и руководство завода высоко оценивают сегодняшнюю работу МАЗа с дилерами. Г-н Гуринович заявил: *«Я считаю, что сегодня дилеры приносят заводу только пользу. В свое время путем лицензирования продажи автомобилей мы привели в порядок систему взаимоотношений производителя с дилерами и полностью ликвидировали «диких» дилеров, которые обогащались «около» предприятия. Это позволило заводу улучшить свое экономическое положение буквально в течение полугода»*.

Цена и качество -- две составляющие успеха производителя -- вызвали самые большие нарекания у представителей деловых кругов из Беларуси, России и Прибалтики. Особенно много претензий по поводу качества комплектации и сервисного обслуживания автомобилей марки «МАЗ» высказывается потребителями российских регионов. Созданные 3-4 года назад станции сервисного обслуживания (СП «МАЗсервис)» сегодня из-за экономических неурядиц оказались не у дел. Реанимирование их -- одна из главных задач заводчан. Не менее важная цель -- обеспечение автомобилей надежной комплектацией.

По словам г-на Гуриновича, стоимость покупных материалов в себестоимости продукции автозавода сегодня составляет 68%. Наиболее крупными партнерами объединения, помимо белорусских предприятий, являются Ярославский и Тутаевский моторные заводы, «Петросталь» из С.-Петербурга, череповецкая «Северосталь», «Запорожсталь», Донецкий меткомбинат, Челябинский кузнечно-прессовый завод и др. Претензии к качеству продукции этих предприятий, в первую очередь ЯМЗ и ТМЗ, в конечном итоге всегда направляются в адрес Минского автомобильного.

Несправедливость многих рекламаций по отношению к МАЗу уже понимают и некоторые потребители его техники. Поэтому делегации ЯМЗ, присутствовавшей на выставке, пришлось услышать много нелестных отзывов. МАЗ, простаивавший целый июнь и неделю в сентябре из-за недопоставок ярославских двигателей (чем во многом обусловлено падение объема производства в этом году), кажется, сам осознает опасность ориентации только на одного поставщика двигателей. Во всяком случае, на заводе предпринимаются попытки оснастить «МАЗы» западными образцами производства «Detroit Disel», MAN и др.

Не всегда удовлетворяет покупателей и конструкция некоторых моделей автомобилей «МАЗ». Особенно это касается техники, реализуемой в Сибири (отопление кабины, неприспособленность к гористой местности и т.п.). Высокие цены, неэкономичность техники, отсутствие развитой сервисной базы и рекламы, претензии по комлектации -- вот основные факторы, препятствующие МАЗу в увеличении сбыта на российском и других рынках.

Однако надежда, как говорится, умирает последней. МАЗ надеется получить одобрение программы продажи техники посредством лизинга. Надеется на положительную реакцию правительства России на письмо руководителей крупнейших автомобилестроительных предприятий СНГ о защите рынка от западной техники. Надеется на увеличение платежеспособности потребителей и т. д.

Относительно итогов нынешней выставки Валентин Гуринович сказал: *«Я считаю, что выставка удалась. Все-таки приехали представители деловых кругов не только Беларуси, но и всего бывшего СССР. Довольно широко представлены Прибалтика, Россия, Украина. Каким бы хорошим ни был западный автомобиль -- к отечественному люди привыкли. Кроме того, здесь они увидели совершенно новые автомобили, новое качество, новые разработки и новые конструкции»*.

Руководство завода заверило, что подобные выставки будут проводиться на Минском автомобильном заводе два раза в год: в апреле и в начале октября. При этом устроители надеются на более широкое представительство заинтересованных партнеров. В связи с этим выставка-семинар должна выйти на новый уровень -- стать выставкой-ярмаркой. Предполагается экспонировать не только технику МАЗа, но и запасные части, другие сопутствующие товары.

Кстати, Минский автомобильный завод готовится к акционированию. На предприятии был проведен опрос работников, 60% опрошенных поддержали предложение руководства о приватизации МАЗа. По мнению г-на Гуриновича, это позволит найти иностранных инвесторов, поскольку для запуска новой модели в производство предприятию необходимо $300 млн. Как стало известно корреспонденту «БДГ», МАЗ ведет переговоры с несколькими крупнейшими мировыми автомобильными концернами на предмет создания совместной модели, что позволит белорусским автомобилестроителям получить международный экологический сертификат и выйти на мировые рынки.



КОНВЕРСИЯ

РОССИЙСКИЙ ВПК ДЕМОНСТРИРУЕТ СВОИ ВОЗМОЖНОСТИ В БЕЛАРУСИ

Галина ШАРАЕВА

Предприятия оборонной промышленности России в последнее время выпали из поля зрения белорусских коллег. Но на 13-ю международную выставку «Мінскі кірмаш», которая со 2 по 5 октября проходила в выставочном комплексе «Минскэкспо», высадился настоящий десант из российского ВПК.

42 предприятия оборонной промышленности России откликнулись на приглашение Министерства промышленности Беларуси и компании «Экспофорум» и привезли в Минск более 200 экспонатов. В основном это продукция двойного назначения. Так, НИИ стали, созданный в 1942 году для разработки брони для танков, и сегодня изготовляет системы защиты -- но более широкого назначения. Так, были представлены бронежилеты, шлемы, электрошоковые устройства, спецодежда, защищающая от ионизирующих излучений.

АО «Комета» представило универсальные заточные станки для дереворежущего инструмента, автоматические телефонные станции -- разработка ОАО «Псковский завод». Сварочное оборудование, современная медицинская техника, измерительные приборы -- это и многое другое представили в Минске оборонщики Москвы, Урала, Рязани, Калуги, Санкт-Петербурга, Перми, Ульяновска.

«Десант» в Минск сопровождал первый заместитель министра оборонной промышленности России Юрий Козлов. Ранее он курировал белорусский регион «союзной оборонки», сейчас в составе МОП отвечает за восстановление старых и налаживание новых связей -- за кооперацию предприятий оборонной промышленности различных регионов. При открытии выставки Юрий Козлов подтвердил, что интерес обеих сторон друг к другу увеличивается и необходимость сотрудничества возрастает. Об этом свидетельствует посещение заместителем министра ряда предприятий Белрадпрома -- НПО «БелОМО», Минского производственного объединения вычислительной техники и др., встречи со многими руководителями и специалистами отрасли.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ВЕСНОЙ В БЕЛАРУСИ ПОЯВИТСЯ *SCHOMBURG*

Виктор МАРТИНОВИЧ

Весной 1997 года в Беларуси откроется репрезентативный офис германской строительной компании Schomburg. Сегодня представитель фирмы Сергей Ковалев изучает объемы рынка и занимается поиском потенциальных партнеров.

Впервые строительные материалы производства Schomburg были поставлены на белорусский рынок около полугода назад. Тогда же в стране появился официальный представитель польского отделения Schomburg. Несколько позже для изучения экономической обстановки в регионе Минск посетили представители Schomburg Polska. Был заключен ряд контрактов, в числе которых -- документ, предоставляющий белорусской фирме «Алкид» статус официального дистрибутора Schomburg. Несмотря на появление дистрибутора, вопрос об организации представительства фирмы в Беларуси постоянно откладывался. Причина -- недостаточная платежеспособность большинства строительных и проектных организаций.

Вопрос об открытии представительства планировалось решить в начале 1997 г. в зависимости от результатов анализа деятельности за нынешний год. По словам Сергея Ковалева, решение о досрочном открытии представительства было принято благодаря достаточно результативному участию фирмы в выставке «Белорусскй дом-96». Компании удалось с рядом проектных и ремонтно-строительных организаций заключить ряд предварительных соглашений на поставку строительных материалов для гидроизоляции старых построек. Таким образом, платежеспособность клиентов оказалось несколько выше, чем предполагалось.

По словам представителя Schomburg, после появления репрезентативного офиса компании в регионе будет создана сеть дилерских и дистрибуторских фирм. Предполагается, что дилеры Schomburg появятся во всех областных и некоторых районных центрах (Барановичи, Полоцк), имеющих достаточное количество нуждающихся в ремонте и гидроизоляции зданий.

Справка «БДГ».
Предприятие Schomburg образовано в 1937 году. Специализация -- производство и реализация систем строительных материалов для гидроизоляции архитектурных сооружений, ремонта старых построек, склеивания и стыкования швов. Польское отделение компании Schomburg было открыто в 1993 году.

СЭЛДОМ
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА:
КУХОННЫЕ КОМБАЙНЫ
КОФЕВАРКИ, КОФЕМОЛКИ
ЭЛ/ЧАЙНИКИ, ПЫЛЕСОСЫ
ФЕНЫ, БРИТВЫ, УТЮГИ


ул. РЕВОЛЮЦИОННАЯ 7/11А
Тел: (0172) 223-53-46
пр-т ПАРТИЗАНСКИЙ 5
Тел: (0172) 226-06-16

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

НЕ ВИДАТЬ ДОРОГ ИМ ЛЕГКИХ...

Отдел промышленности «БДГ»

Минский завод колесных тягачей (МЗКТ) получил статус юридического лица в 1991 году. Но в 1993-1994 гг. вновь встал вопрос о возможности присоединения этого предприятия к бывшему «владельцу» -- МАЗу. Дебаты велись на правительственном уровне. Было решено, что оба предприятия должны остаться при своих интересах. Правда, при этом они остались и при своих проблемах. И именно проблемы, как это ни парадоксально, сегодня создают ощущение единства МАЗа и МЗКТ.

Несмотря на то, что МЗКТ вышел из подчинения индустриального гиганта белорусской промышленности, старые производственные связи предприятий очень сильны. Некоторые элементы комплектации производятся кооперированно. Например, автомобильный завод поставляет на МЗКТ кабины для колесных тягачей «Волат». В свою очередь, МЗКТ производит узлы для автобусного подразделения МАЗа.

Выяснять, выиграл завод колесных тягачей при отделении от МАЗа или нет, вряд ли уместно: делить им нечего. Особенно если сделать скидку на сегодняшнее экономическое положение обоих предприятий. О ситуации на МАЗе в прессе писалось достаточно много. Но не многим лучше обстоят дела и на МЗКТ.

Известные проблемы белорусских промышленных предприятий, обусловленные экономическим положением страны, на заводе колесных тягачей усугубились спецификой его производства, которое узко специализировано и рассчитано в основном на потребности ВПК. Финансирование российского ВПК -- главного потребителя транспортных средств МЗКТ -- свелось к минимуму. По словам Алексея Шулунова, президента российской Лиги содействия оборонным предприятиям, оснащенность российских Вооруженных сил современным оружием сегодня составляет около 25-30% и на модернизацию вооружения бюджетные средства почти не выделяются. Но белорусский завод по-прежнему не сбрасывает со счетов потенциальные возможности российского оборонного комплекса. Правда, вскоре на этом рынке придется конкурировать с российскими производителями. Курганский и Брянский заводы колесных тягачей планируют самостоятельно удовлетворять потребности российской армии в технике, в т.ч. в серийных машинах, производимых МЗКТ.

Курганский завод колесных тягачей, кстати, был создан после передачи МАЗом документации на производство седельных тягачей МАЗ-537 и полуприцепов для перевозки танков. Но, как считают специалисты, новые разработки курганцев все-таки не в состоянии конкурировать с техникой МЗКТ. Машины Брянского завода колесных тягачей, специализирующегося на выпуске плавающей техники под ракетные комплексы, уступают по грузоподъемности и являются техникой несколько иного класса. Но несмотря на это видимое оживление на рынке тяжелой техники, из-за низкой платежеспособности российского ВПК говорить о серьезной конкуренции преждевременно.

Потеряв стабильный рынок сбыта -- Россию, на которую приходилось около 90% выпускаемой продукции, МЗКТ пытается обрести новые рынки. Производимые заводом шасси, на которые устанавливались советские ракеты и прочее оборудование для ВПК, можно адаптировать к гражданской продукции: к самосвалам (МЗКТ-6515 и МЗКТ-751656), оборудованию для бурения скважин (МЗКТ-79191), экскаваторам (МЗКТ-8007), разного рода автопоездам для транспортировки техники и крупногабаритных грузов и т.д. Над этой проблемой сегодня успешно работает конструкторский отдел предприятия.

Несмотря на то, что машины МЗКТ пользуются спросом и сегодня, низкая платежеспособность потребителей (а цена на машины предприятия -- около $300 тыс.) вряд ли позволит совершить революцию в сбытовой политике завода. Единственно верный выход -- производство техники под конкретный заказ.

Количество машин, реализуемых в Беларуси (потребители -- предприятия бюджетной сферы, Кохановский экскаваторный завод, «Могилевтрансмаш»), наверное, никогда не сможет обеспечить рентабельность производства. Поэтому-то в 1993-1994 гг. ставился вопрос о ликвидации Минского завода колесных тягачей как юридического лица и перепрофилировании его на выпуск техники, пользующейся большим спросом на рынке. Однако при отсутствии инвестиций осуществить переориентацию производства было невозможно. И в отличие от многих МЗКТ доказал свое право на существование в прежнем качестве. Это было достигнуто за счет расширения ассортимента продукции, создания новых образцов шасси. Потенциальные потребители шасси были найдены на территории всего бывшего СССР. Кроме «Могилевтрансмаша» и Кохановского экскаваторного завода, МЗКТ сегодня сотрудничает с Камышинским крановым заводом, Одесским заводом кранов, Тверским экскаваторным заводом, Воскресенским заводом топливозаправщиков. На МЗКТ производятся специализированные шасси для перевозки тяжелой техники, предназначенные для транспортных и промышленных предприятий стран СНГ.

Правда, экономическая ситуация в странах Содружества вносит свои коррективы в производственную и коммерческую деятельность. До недавнего времени рынок техники большой грузоподъемности был насыщен продукцией, которую потребители при распродаже военного имущества в начале 90-х годов поторопились приобрести по демпинговым ценам. Однако сегодня спрос на шасси минского завода постепенно увеличивается. Но ведущее место в реализации занимает бартер: МЗКТ меняет шасси на краны и буровые установки. Затем этот «полный комплект» реализуется уже самим заводом. Кстати, по такой же схеме работают и смежники МЗКТ.

В последнее время белорусские производители в качестве потенциального рынка сбыта рассматривают Дальний Восток. Недавний визит в КНР министра обороны Беларуси Леонида Мальцева в сопровождении группы представителей отечественных предприятий подтверждает обоюдную заинтересованность сторон. Однако, как известно, Восток -- дело тонкое, и не всегда цели китайской стороны и фирмы-поставщика совпадают. К месту будет вспомнить, каким образом Китай стал крупнейшим поставщиком на мировой рынок, к примеру, автоматов Калашникова. Однако «нюансы» китайского бизнеса не пугают МЗКТ. Планируется наладить поставки сюда белорусских шасси; завод рассматривает возможность создания совместного предприятия с Китаем.

Помимо Китая, «дальневосточные» интересы МЗКТ распространяются и на Корею. А на «ближнем» восточном рынке -- в России -- одним из главных покупателей белорусской продукции является РАО «Газпром». Правда, МЗКТ не освоил механизмы сбыта, используемые западными конкурентами. Например, недавно «Mercedes» и MAN поставили РАО «Газпром» по 200 своих машин на условиях товарного кредита. Минчанам осталось только сожалеть об упущенных возможностях-- ведь российские газовики являются очень выгодным клиентом. Кстати, упомянутое шасси МЗКТ-79191 под монтаж установки для бурения и ремонта скважин было разработано конструкторским отделом завода специально для РАО «Газпром», который сегодня намерен приступить к осуществлению программы по реконструкции своих газовых скважин.

Очевидно, что ориентироваться исключительно на нестабильный российский спрос для МЗКТ было бы рискованно. А для продвижения на мировой рынок нужно сделать еще очень многое. Так, производители аналогичной техники в США и Германии имеют важное преимущество -- качественную комплектацию известных фирм. Поэтому МЗКТ стремится пересмотреть свою политику по отношению к поставщикам комплектации, в первую очередь -- двигателей. В частности, с «Мерседес-Бенц» согласованы условия поставок германских двигателей. По требованию заказчика этот двигатель может быть установлен на любое шасси МЗКТ.

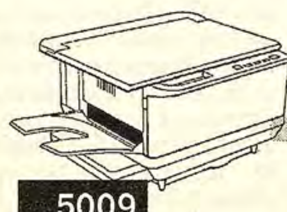
Кроме того, проходят испытания тягачей с двигателями американских компаний «Детройт Дизель» и «Катерпиллер», а также немецких «Дойтц» и МАН. Аналогичная тенденция наметилась и в использовании других видов комплектации. Например, сегодня МКЗТ отдает предпочтение коробкам передач американской фирмы «Аллисон», шинам «Мишлен» и т.п.

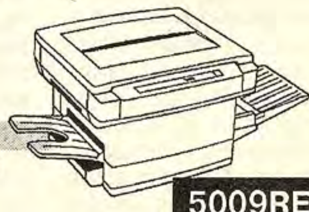
Традиционная нестабильность поставок двигателей из Ярославля и Тутаево, вызвавшая недельную остановку МАЗа в сентябре, не могла не сказаться на работе МЗКТ, сотрудничающего с этими же заводами. Но даже нормализация поставок вряд ли изменит ситуацию. Многочисленные рекламации на качество двигателей со стороны потребителей техники (в т.ч. РАО «Газпром») вынуждают завод пересмотреть свои отношения с этими поставщиками.

В последнее время проблема увеличения объемов продаж тесно связывается с реализацией автомобилей по лизингу. Для МЗКТ, кроме традиционных препятствий, на этом пути возникает дополнительное: завод выпускает только шасси, которые не могут рассматриваться как техника, передаваемая в лизинг. Потребитель нуждается в полном комплексе оборудования. Следовательно, для МЗКТ необходим партнер-смежник, что усложняет процедуру такой формы реализации. Например, нефтяники, заинтересованные в приобретении в лизинг машин для буровых работ, сначала обратятся на Волгоградский завод буровой техники. А волгоградцы -- на МЗКТ. Образуется сложная цепочка взаимных интересов и претензий, которая при нынешнем нестабильном положении промышленных предприятий имеет обыкновение обрываться...

• продажа со склада и под заказ
• обслуживание в Минске
ДЖИПЫ
(0172) 470-071, 685-486
Минск, ул.Ванеева 29
АВТОЦЕНТР Transam
Джип Чероки • Гранд Чероки
Шевроле Блейзер • Сабурбан

THE DOCUMENT COMPANY
XEROX





Компания КСЕРОКС объявляет
о снижении цен
на самые популярные модели настольных копировальных аппаратов
на 10-15%





РеМарк

По вопросам покупки и обслуживания обращайтесь к нашим официальным дилерам:

Алгоритм (Гродно)	473636	БИ-Проект	2325068	Микро Экспресс	2347515
Бел-АНТДИ (Гомель)	536842	Евроконтакт	2454552	Сканэкс	2206206
Белфорт	2342054	КопиЛэнд	2269778	Таир	2769078
	2768317	Ксорекс-сервис	2233229	Факом	2648087

We are a branch office of Swedish concern Telia Info Media. We are the Belarus`s number one in a field of producing telephone business directories. We are looking to recruit professionals into two following position:

PERSONNEL MANAGER
CUSTOMER-SERVICE CHIEF

REQUIREMENTS FOR BOTH CANDIDATES:
* good communication skills
* ready for team work
* flexible and able to take own initiatives
* commercial experience or interest
* willing to work and live under intensive and active conditions
* higher education and driving licence
* good knowledge of English
* international passport

WE OFFER:
* an interesting and dynamic work in the field of quickly developing information business
* possibility to work in the company with company culture
* personal development
* salary based on results

Please phone before October,15th
TEL. 235 34 43

telia TeleMedia
Telia InfoMedia International

УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

Редакция благодарит всех своих читателей за внимание и поддержку

Проводится подписка на ноябрь - декабрь 1996 г.

В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами. Для желающих подписаться за безналичный расчет сообщаем наш расчетный счет:

Получатель платежа:
ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
р/с 3012100060014 в АКБ "Корпобанк", код 152



Стоимость подписки:	1 месяц
БДГ	30 000 руб.
ИМЯ	18 000 руб.
Свабода	10 000 руб.
Народная воля	12 000 руб.
Грамадзянін	10 000 руб.
Белорусский рынок	16 000 руб.
Наша Нива	13 000 руб.
Гастроном	12 000 руб.
Свободные Новости – плюс	10 000 руб.
Комсомольская правда	16 300 руб.

Отдел распространения и доставки "БДГ"
Тел./факс (017) 229-22-10
226-87-99

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежки, которую вы отправляете нам по факсу, точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса)



г. Минск, ул. Толбухина 21,
тел.: 68-38-24, 66-02-35



КУПЛЮ
сотовые телефоны:
- б/у
- неисправные
- с долгом
тел. 220-33-73

ЕвроОПТ

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ:
шоколадные батончики "Picnic", "Wispa" (Англия)
шоколадные конфеты фирмы "Wissoll" (Германия)
бисквитное печенье фирмы "Burton's" (Англия)
кофе "Nescafe Classic" 100 г. ж/б
бисквитное печенье "Солидарность" (Польша)
орешки фисташки (Англия)
шпроты
и др. рыбные консервы
и еще более 700 наименований...

ОПТОМ и мелким ОПТОМ

Минск
К.Либкнехта 68, к.118
тел. (017) 278-79-03, 278-79-81
278-76-57, 254-62-96
220-31-27, 220-08-90

© Гольфстрим



Авиакомпания ТРАНСАЭРО предлагает новую систему льгот для пассажиров

С 15 СЕНТЯБРЯ

авиабилет в любом направлении (по России, СНГ, США и в Израиль) будет стоить на

25% дешевле

для пассажиров старше 60 лет.

Если Вы путешествуете семьей, Вы можете сэкономить

до 50%

от стоимости билета для третьего, четвертого и последующих членов семьи, путешествующих вместе

Агентство по продаже и бронированию авиаперевозок: пр. Машерова, 11.
Тел.: (017) 2-269-102, 2-269-233, 2-687-452.



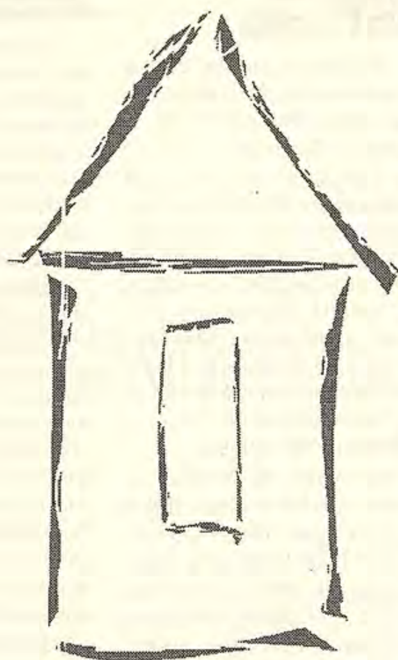
Строительная организация

продает

под офис, магазин и т. п. 1-й и 9-й нежилые этажи

строящегося жилого дома в центре города (ул. К. Чорного, 31, ст. м. "Парк Челюскинцев").

Срок сдачи дома - IV кв. 1996 г. Тел. (017) 220-99-21, 223-98-18.



ПРОДАЮТСЯ ОФИСЫ
В ЦЕНТРЕ МИНСКА
ДЕПАРТАМЕНТ СТРОИТЕЛЬСТВА ФИРМЫ АТЕКС
ТЕЛЕФОН (017) 220 31 53
223 09 23

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ !

12.07.1996 года Кабинетом Министров Республики Беларусь утверждено «Временное положение о порядке осуществления рекламной деятельности на территории Республики Беларусь». В соответствии с п.4 данного Положения «реклама видов деятельности, подлежащих лицензированию или (и) осуществляемых с согласия государственного органа, допускается только при наличии у рекламодателей соответствующей лицензии или (и) согласия на осуществление этой деятельности. Если деятельность рекламодателя подлежит лицензированию, в рекламе должны быть указаны номер лицензии, дата ее выдачи, срок действия и наименование органа, выдавшего эту лицензию».

В N 57 (315) от 16.09.1996 г. газеты «Биржи и банки. Белорусская деловая газета» была опубликована реклама ряда предприятий, осуществляющих деятельность, подлежащую лицензированию, без указания сведений относительно лицензий на право осуществлять эти виды деятельности. По этому факту Министерство предпринимательства и инвестиций Республики Беларусь приняло решение о признании такой рекламы недобросовестной.

В соответствии с вышеизложенным редакция газеты «Биржи и банки. Белорусская деловая газета»:

1. Приносит свои извинения потребителям услуг данных предприятий.

2. Обращается с просьбой к рекламодателям, желающим разместить рекламу в нашей газете: «При обращении в редакцию по поводу размещения рекламы убедительно просим предоставлять сведения относительно лицензий на осуществление видов деятельности, подлежащих лицензированию, если Ваше предприятие осуществляет такие виды деятельности».

3. Публикует решение Министерства предпринимательства и инвестиций Республики Беларусь N 1 от 23.09.1996 г.

МІНІСТЭРСТВА ПРАДПРЫМАЛЬНІЦТВА І ІНВЕСТЫЦЫЙ РЭСПУБЛІКІ БЕЛАРУСЬ — МИНИСТЕРСТВО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ИНВЕСТИЦИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

РЕШЕНИЕ
о признании рекламы недобросовестной

1996 г. N 1

- 2 -

КРУГЛЫЙ СТОЛ

РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ: ПОД ПРИЦЕЛОМ

Виктор ДЕМИДОВ

Москва. 1992--1995 годы. Погибают, исчезают бесследно, оказываются на улице сотни одиноких престарелых людей. Правоохранительные органы и средства массовой информации забили тревогу: в сферу торговли недвижимостью проникли преступные группы. Решительные ответные меры вынуждены были принять и официальные структуры, и сами агентства недвижимости, создавшие многоступенчатую систему защиты от мошенников. В результате ситуация стабилизировалась.

В силу известных причин белорусская экономика в целом и рынок недвижимости в частности развиваются, хотя и с большим отставанием, по московскому сценарию. Так что проблема криминализации этого рынка рано или поздно станет весьма актуальной и для нас. Поэтому мы решили провести круглый стол и выслушать мнение специалистов, работающих на рынке недвижимости, а также других людей, имеющих непосредственное отношение к этой проблеме. Заседание круглого стола состоялось заочно.

ВНИМАНИЕ! «ЧЕРНЫЙ НОТАРИУС»

-- Насколько ощутимо сейчас давление криминальной среды на белорусский рынок недвижимости?

Кирилл Холопик, председатель совета Белорусской ассоциации «Нерухомасць»:

-- Эту проблему следует рассматривать в двух плоскостях. Первая -- мошеннические сделки. На мой взгляд, число их постоянно возрастает. Преступники, пользуясь пробелами в законодательстве, становятся все более изощренны и наглы.

Вторая -- так называемые «наезды» криминальных структур на участников сделок: продавцов, покупателей, посредников. (Каких-либо отклонений от общего уровня преступности в стране, правда, не отмечается, но факт остается фактом.) Чаще всего жертвами во время проведения сделок с недвижимостью становятся продавцы, имеющие крупные долги. Кстати, в какой-то степени такие ограбления происходят по причине несовершенства нашего законодательства, ведь кредиторы не имеют возможности цивилизованными способами вернуть долги, потому и вынуждены сотрудничать с уголовным миром.

Вячеслав Завгородний, генеральный директор агентства недвижимости «Центростиль»:

-- Конечно, по сравнению с Россией давление со стороны уголовников у нас ощущается не так сильно. Все-таки на белорусском рынке недвижимости «крутятся» гораздо меньшие деньги. Да и практически все серьезно работающие агентства уже давно выработали собственные методы противодействия криминалу. И преступники об этом знают. Так что 99% проходящих через агентства недвижимости сделок -- «чистые». Тем не менее в последнее время в Минске появилось несколько «черных нотариусов» -- лиц, имеющих поддельные документы и печати. Их используют для проведения мошеннических сделок. Но все это -- разовые случаи. Серьезно говорить о каких-то тенденциях пока, к счастью, не приходится.

Жанна Стриганова, заместитель директора агентства недвижимости «Минский ключ»:

-- Давления криминала в традиционном понимании этого слова практически не ощущается. Гораздо больше проблем с самыми, казалось бы, обычными клиентами. Очень часто люди мошенничают, прикидываясь «потерпевшими»: продают квартиру, а затем пытаются отсудить ее назад, утверждая, что при продаже были нарушены их права. Таким образом, наше извращенное законодательство делает из мошенника потерпевшего, а из его жертвы -- злодея. Достаточно привести в порядок законодательство, и большая часть проблем автоматически снимется.

НА ГОСУДАРСТВО ПОЧТИ НЕ НАДЕЙСЯ -- САМ НЕ ПЛОШАЙ!

-- Каким образом риэлтеры и их клиенты могут противодействовать «квартирным» мошенникам?

Кирилл Холопик:

-- По мере становления рынка недвижимости риэлтерские компании оказывают своим клиентам все более широкий спектр услуг. Кроме традиционной проверки документов на предмет возможного мошенничества, крупные фирмы уделяют особое внимание безопасности расчетов. К примеру, все чаще при расчете наличными используются схемы с участием банков. Клиентов такой сервис устраивает, и они охотно пользуются этими услугами.

Хотя, конечно, многие рискуют и пользуются некачественными, но дешевыми услугами частных маклеров. Чаще всего именно в таких случаях клиенты сталкиваются с крупными проблемами.

Вячеслав Завгородний:

-- С попытками мошенничества мы иногда, конечно, сталкиваемся, но пока нечасто. Сейчас, я думаю, соотношение таково: одна попытка криминала на 30-40 сделок. По-моему, это неплохой показатель.

Жанна Стриганова:

-- Что касается агентств недвижимости, то большинство из них старается делать все возможное, чтобы максимально обезопасить себя и своих клиентов. Так, например, многие агентства имеют договоры с банками, и все расчеты за квартиру идут через банк, что значительно снижает риск. Многие пользуются связями с милицией: проверяют подлинность правоустанавливающих документов и благонадежность клиентов.

-- Достаточно ли внимания уделяется этой проблеме соответствующими государственными органами?

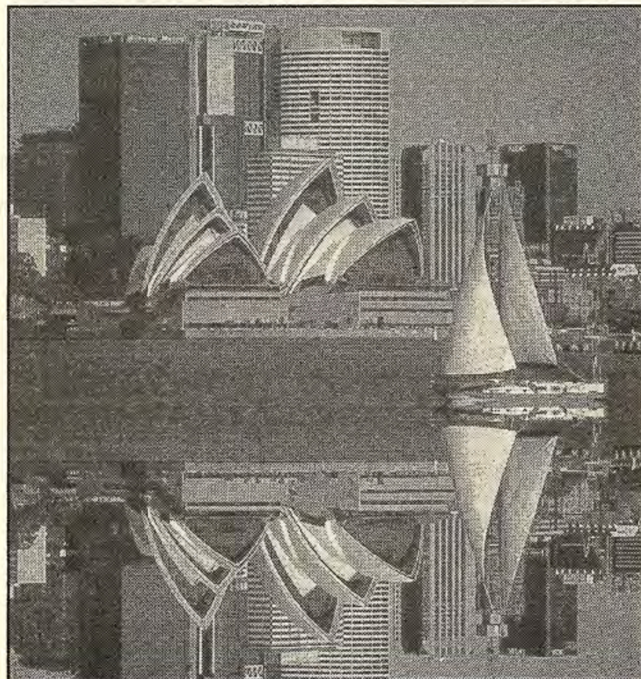
Кирилл Холопик:

-- Позиция государственных структур, на мой взгляд, крайне пассивная. К примеру, наша ассоциация неоднократно выступала с инициативой ввести защиту документов, подтверждающих право собственности, от подделки. Результат -- нулевой.

Из должностных лиц я бы отметил Василия Хрола -- депутата, секретаря комиссии Верховного Совета по промышленности. Благодаря его активной законотворческой деятельности рынок недвижимости в течение 2-3-х лет может получить существенный импульс для развития, в том числе и в плане защиты от криминала.

Вячеслав Завгородний:

-- Государственные структуры не предпринимают самого необходимого -- не проводят профилактики. Милиция и прокуратура реагируют только на уже возникшие экстремальные ситуации. Попыток предотвратить преступления, связанные с недвижимостью, не наблюдается. А стоило бы, например, составить список лиц, состоящих на учете в психдиспансере, алкоголиков, наркоманов... И чтобы участковый интересовался: а почему такой человек вдруг решил продать квартиру? Все ли тут «чисто»? Одним этим 90% попыток обмана было бы пресечено.



Сергей Добротворский, директор агентства недвижимости «Алезиас»:

-- Кое-какие попытки в этом направлении предпринимались республиканской прокуратурой. Планировалось назначить специалиста, который бы занимался проблемами рынка недвижимости и отслеживал ситуацию с криминалом. Но инициатива оказалась бумажной, предназначенной для того, чтобы отрапортовать начальству.

Работа ведется стихийно. Представители правоохранительных органов выезжают на конкретный вызов и работают уже по факту совершенного преступления или мошенничества. Никакой системы нет. Они не знают, где искать и кого искать. А предложенная нам прокуратурой анкета попросту списана с аналогичной российской и не учитывает специфики белорусской ситуации. Я думаю, что заставить нашу милицию и прокуратуру шевелиться риэлтеры смогут лишь в том случае, если объединятся.

НА ПЕРЕКРЕСТКЕ ДВУХ ДОРОГ

-- Велика ли вероятность развития событий на белорусском рынке недвижимости по драматичному московскому сценарию?

Кирилл Холопик:

-- Московский сценарий у нас исключен, по крайней мере, в ближайшее время. Вал преступности значителен только там, где большие деньги. Для сведения: средняя сумма сделки в Москве -- $70-100 тысяч, а в Минске -- $13-20 тысяч. Ежемесячная прибыль агентства недвижимости в Москве -- $30-50 тысяч, в Минске -- раз в десять меньше.

Жанна Стриганова:

-- Вероятность, конечно, есть. Если белорусская экономика все-таки выйдет из тупика, цены на недвижимость обязательно возрастут (хотя они и сейчас значительные). Да и сделок будет проводиться в несколько раз больше. А это означает увеличение доходов риэлтеров и соответственно, повышение привлекательности этой сферы для криминала.

Думаю, какие-то попытки прибрать к рукам рынок недвижимости будут предприниматься как со стороны государственных чиновников, так и со стороны бандитов. Уже сейчас действуют как минимум три агентства недвижимости, проводящие исключительно противозаконные операции. Не меньше десяти агентств «грешат» тем, что охотно берутся реализовывать квартиры, хозяева которых увязли в долгах. Понятное дело, что без участия бандитов все это невозможно. И это самая страшная перспектива -- включение криминала в ряды участников рынка.

ВЕСЕЛЕНЬКИЙ КАЛАМБУРЧИК: ЖУЛЬЕ -- ЖИЛЬЕ

-- Насколько интересуются преступники сферой торговли нежилой недвижимостью?

Кирилл Холопик:

-- Сфера торговли нежилой недвижимостью вообще малоинтересна, в том числе и для преступников. Причина -- отсутствие рынка нежилых помещений как такового. Крупнейшие агентства недвижимости предлагают не более 10-15 вариантов приобретения нежилых помещений, и то в основном недостроенных.

Жанна Стриганова:

-- Не думаю, что торговля нежилой недвижимостью в целом не может уже сейчас привлечь внимание криминальной среды. Правда, там пока не те доходы. Иное дело -- какие-то отдельные операции с нежилым фондом. По моим сведениям, одно из агентств недвижимости, занимавшихся как раз торговлей «нежильем», при проведении одной из сделок уже имело крупные проблемы.

«СТРАХОВКА» ОТ КРИМИНАЛА

-- Что необходимо предпринять белорусским участникам рынка недвижимости для защиты этой сферы от проникновения преступных организаций?

Кирилл Холопик:

-- Все, что необходимо предпринять, уже предпринимается. В рамках комитета по риэлтерской деятельности Белорусской ассоциации «Нерухомасць» создана рабочая группа, которая готовит к заседанию комитета 15 октября 1996 года вопрос об организации коллективной безопасности агентств недвижимости. Другая группа работает над созданием единого банка данных недобросовестных клиентов и маклеров. Слушания состоялись 1 октября.

В рамках кампании по сертификации я готовлю документ «Правила ведения риэлтерской деятельности», в котором будут подробно описаны действия, направленные на предотвращение мошенничества. Всех, кому это интересно, мы приглашаем к сотрудничеству.

Вячеслав Завгородний:

-- Не помешало бы разработать единые для всех агентств недвижимости образцы договоров с клиентами. Только объединившись, белорусские риэлтеры смогут застраховаться от вторжения криминала на рынок недвижимости. Пока же, к сожалению, существующие общественные организации объединяют сравнительно небольшое количество фирм.

Сергей Добротворский:

-- У ассоциации «Нерухомасць» непочатый край работы. Во-первых, надо систематизировать все случаи, все судебные решения. Во-вторых, провести анализ исков, с которыми люди обращаются в суд. Проделав такую работу, следует выйти в Верховный суд. Он должен дать всем судам толкование отдельных норм, касающихся сделок с недвижимостью. Ведь несмотря на то, что с 1990 года недвижимость в стране является товаром, практической судебной работы по таким сделкам до сих пор нет. Думаю, что в этой ситуации именно мы, риэлтеры, должны стимулировать развитие подобной практики.

АРТПОДГОТОВКА...

По обсуждаемой теме согласились высказаться не только сотрудники агентств недвижимости, но и несколько других лиц, непосредственно сталкивавшихся с проблемой криминализации рынка недвижимости. Правда, они предпочли не называть своих фамилий.

Владимир К., «черный» маклер:

-- С предложениями провести обманную сделку я сталкиваюсь постоянно. Наверное, люди думают, что если я действую самостоятельно, без поддержки агентства недвижимости, то всегда готов на нарушение закона. Но это совсем не так. Наоборот, криминала я боюсь, как огня, ведь в случае чего меня никто не защитит. Фирмам в этом плане гораздо проще.

А насчет агентств недвижимости могу совершенно уверенно сказать: с «грязными» квартирами, особо этого не афишируя, работают очень и очень многие. Сейчас жилье покупают не так активно, как года два назад: цены достигли своего потолка. Доходы агентств упали. Вот и появляется соблазн хорошо заработать, выкупив за полцены «долговую» квартиру и «успокоив» жильцов бандитами. Но совершив такое один раз, выпутаться уже трудно. Криминальный мир не позволит лишить себя дополнительного источника прибыли. Только те агентства, которые за версту обходят подобные сделки, смогут нормально работать и через два, и через три года.

А на частных маклеров нечего кивать: я не знаю ни одного, который бы свою голову подставлял. Но, по-моему, каких-то группировок, работающих исключительно на рынке недвижимости, среди бандитов пока нет.

Игорь Е., следователь прокуратуры:

-- Чтобы постичь специфику подобных дел, нужно на них специализироваться. А у нас этого пока нет.

Сергей К., бывший продавец квартиры:

-- Когда я свою старую квартиру взялся продавать, то, понятно, всех знакомых в известность поставил. И вот через неделю приходят ко мне двое и предлагают: мол, продашь квартиру, а сам прописанным там останешься. Через месяца три обратно отсудишь. А с покупателем мы дело иметь будем, и в суде поможем. Деньги за квартиру -- пополам.

Я тогда отказался, но вскоре опять пришли эти же, угрожать стали: если не соглашусь, то не видать мне денег за квартиру -- «налог на продажу» платить придется. Так что квартиру я продавал со знакомым майором милиции (для подстраховки). Правда, попыток помешать не было. Наверное, тогда просто пугали. Конечно, после такой «подготовки», беря пачку наличных денег, не совсем уютно себя чувствуешь.

Кстати, соблазн пойти на обман вначале был велик. Я думаю, многие на такое соглашаются.

Андрей Изотов, адвокат:

-- У меня был клиент, у которого вымогали деньги после того, как он купил квартиру. Причем вымогали довольно оригинально: продавцы квартиры, уже потратив деньги, грозились предъявить милиции расписку моего клиента, где говорилось о том, что он приобрел квартиру не за 59 миллионов рублей, как было записано в официальном договоре, а за $25.000. Такие расписки при квартирных сделках пишутся очень часто. Нарушений здесь получается целый «букет». Во-первых, запрещенный расчет в валюте между частными лицами. Во-вторых, обман нотариуса -- сумму сделки ведь ему назвали другую. В-третьих, получается, что эти $25.000 прошли мимо налоговой инспекции, так как декларация о доходах в сделке не возникала.

Выпутались мы, записав телефонный разговор с бывшими продавцами и пригрозив подать иск о вымогательстве и шантаже. Но с более опытными преступниками так просто мы бы не развязались.

В целом картина получилась не слишком пессимистичная. Похоже, ситуация будет оставаться сравнительно благополучной до тех пор, пока не вырастут доходы от работы на рынке недвижимости. Тогда наверняка появятся группы как мошенников, так и откровенных разбойников, специализирующихся на недвижимости. И жизнь риэлтеров сразу перестанет казаться легкой.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

БАНКРОТСТВО «ДУКАТА»: ДИАГНОЗ ТРЕБУЕТ УТОЧНЕНИЯ

Сергей АНИСЬКО

3 октября под председательством заместителя председателя Высшего хозяйственного суда Беларуси Виктора Каменкова при участии судей Екатерины Короткевич и Александра Царикова состоялось слушание дела о банкротстве АКБ «Дукат».

31 мая текущего года Высший хозяйственный суд признал банк «Дукат» экономически несостоятельным. 3 июля было возбуждено дело о банкротстве. Но поскольку Национальный банк принял решение о принудительной ликвидации «Дуката», 30 июля производство по делу было прекращено. Однако спустя некоторое время, в связи с новыми обстоятельствами, суд принял постановление о возвращении материалов на доследование.

17 сентября, приняв дело к производству, суд обязал Национальный банк и АКБ «Дукат» представить ряд документов: план урегулирования отношений с кредиторами, информацию о переводе долгов, взаимных расчетах, о направлении резервных сумм из Нацбанка в «Дукат» и их выплате вкладчикам, о возможности иностранных инвестиций в «Дукат», об отмене решения Нацбанка от 25.06.1996г. «О ликвидации АКБ «Дукат» в принудительном порядке» и ряд других.

Но отчеты о выполнении данных поручений, кстати, носящих обязательный характер, оптимизма не прибавили. Истец и ответчик попытались свести судебное заседание к взаимным упрекам типа «виноват не я, а все прочие».

ВЕРСИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА

Доверенное лицо Нацбанка Михаил Дудник зачитал объемный документ, являющийся своего рода изложением официальной точки зрения главного банка страны относительно АКБ «Дукат». В выступлении, в частности, констатируется, что *«в ходе проведенной проверки в банке выявлены многочисленные нарушения законов Беларуси и инструкций Нацбанка»*. Решением Нацбанка N249 от 28.06.96г. была создана ликвидационная комиссия, которая определила срок (до 2 октября) приема заявлений от кредиторов, имеющих к «Дукату» финансовые претензии. Однако вскоре работа комиссии была блокирована руководством ответчика. Как отмечалось в заявлении Михаила Дудника, помещения банка были закрыты, документация изъята, а сотрудники переехали из центрального офиса по ул. Советской, 12 в здание концерна «Беллегпром».

Положение не спасло даже вмешательство госсекретаря СБ Виктора Шеймана, который, якобы, обязал руководство МВД обеспечить нормальную работу представителей Нацбанка в «Дукате». Кроме того, опальное банковское учреждение не представило в Нацбанк план по выходу из кризиса и мотивированное объяснение о поступлении инвестиций от западных партнеров. Мало того, сам и.о. председателя правления банка Константин Шульков, по версии Нацбанка, является нелегитимным руководителем. Поэтому письмом N27/53 ему предлагалось сдать ключи, печать и бухгалтерские штампы.

Был сделан однозначный вывод о финансовом крахе «Дуката». В частности, на 1.09.1996г. задолженность по выплатам вкладчикам составляла примерно BLR 139 млрд., ежемесячные убытки -- свыше BLR 3 млрд.

ВЕРСИЯ АКБ «ДУКАТ»

В отличие от Михаила Дудника, заострившего внимание на финансовой стороне дела, и.о. председателя «Дуката» г-н Шульков увязал проблемы «Дуката» с методами работы руководства Нацбанка: *«Нацбанк чинил всяческие препятствия «Дукату», что подробно отражено в документах. По сути, речь идет об экономической блокаде»*.

По мнению ответчиков, несмотря на рост кредиторской задолженности, новое правление банка в состоянии вывести его из кризиса. Тем более, что на состоявшемся в начале нынешнего года совещании Кабинета Министров Тамара Винникова пообещала: *«Найдете деньги -- мы будем рады вам помочь»*.

Деньги «Дукат» нашел. Как заявил г-н Шульков, одна из американских промышленных компаний готова выступить в качестве инвестора, поэтапно предоставив банку десять кредитов по $40млн. каждый. Теперь дело за правительством, которое должно пригласить иностранцев в Беларусь. Руководитель АКБ отметил: *«Мне стыдно, что Нацбанк и Минфин не могут написать письмо с приглашением»*.

Кроме того, российский Союз предпринимателей не исключает возможности выделения на первых порах RUR 300млн. для покрытия долгов «Дуката» перед юридическими лицами. Российский банк «Возрождение» готов внести в уставный капитал «Дуката» свою долю. Заинтересованность в судьбе белорусского банка проявил и Новосибирский сбербанк. Но решение проблемы с места не сдвинулось. Так, один из кредиторов «Дуката» заявил: *«Мы неоднократно просили аудиенции у Тамары Винниковой, чтобы объяснить ей свою позицию и планы. Но она, отказываясь от встреч, зацикливается на политике давления»*.

ВЕРСИЯ КРЕДИТОРОВ И ПОСТРАДАВШИХ ВКЛАДЧИКОВ

Сотрудник юридической фирмы «Бизнесконсалт», представляющий нескольких истцов, признался, что *«дело было инициировано кредиторами, которые заинтересованы в возврате долгов. Однако уже много месяцев мы вынуждены наблюдать противостояние «Дуката» и Национального банка»*. По мнению юриста, данное дело приобрело политическую окраску, и получение вложенных в «Дукат» средств вновь откладывается на неопределенный срок.

Выслушав мнения всех, суд вынес решение о приостановлении рассмотрения дела в соответствии со ст.72 ХПК. Это связано с необходимостью получения ответа из Кабинета Министров об отношении к иностранным инвесторам «Дуката». Кроме того, ответчику и истцам даны дополнительные поручения по документальному подтверждению некоторых своих заявлений. Очередное слушание запланировано на 7 октября. По мнению некоторых юристов Высшего хозяйственного суда, оно должно стать последним.

ПРОЕКТЫ

НОВЫЙ АРМЕЙСКИЙ ПОЛИГОН, КАКИХ СВЕТ НЕ ВИДАЛ

Отдел информации «БДГ»

Во время недавней поездки в районы Гомельской области, пострадавшие от последствий аварии на Чернобыльской АЭС, Александр Лукашенко высказал идею о проведении на территории зоны отселения крупномасштабных войсковых учений с боевой стрельбой. По его мнению, это позволит уничтожить оставшиеся там около 6 тысяч сооружений, непригодных для жилья и иных нужд.

Министерство обороны, получив установку главнокомандующего, проявило завидную оперативность. По имеющейся информации, в Главном штабе МО разработан план проведения учений, который 2 октября представлен на рассмотрение главе государства.

В соответствии с этим проектом определен перечень армейских частей и вооружения, которые будут задействованы в мероприятии. Ожидается, что во время учений будут отрабатываться способы защиты личного состава и техники от оружия массового поражения, а также проводиться стрельбы из танков и орудий. Правда, сотрудники пресс-службы Минобороны Беларуси заявили, что говорить о конкретных сроках и тактике учений пока не приходится.

Первыми серьезную обеспокоенность по поводу этого проекта высказали ученые. Институт радиоэкологических проблем Академии наук направил в Верховный Совет заключение, в котором негативно оценил возможное использование чернобыльской зоны в качестве военного полигона. Это связано с тем, что на пожарищах уровень радиации может в 1000 раз превысить допустимую норму, а ветер -- разнести радиоактивную пыль на многие километры. В этом смысле и наши соседи, в первую очередь Россия и Украина, не застрахованы от попадания радиоактивной пыли на свою территорию. Директор института Георгий Шароваров считает, что *«такой молниеносный подход к решению чернобыльских проблем чреват опасными последствиями»*.

Понятно, что опасности в первую очередь будут подвержены солдаты и офицеры белорусской армии -- потенциальные участники учений. По мнению специалистов, в этом случае они смогут претендовать на статус, аналогичный статусу ликвидаторов последствий чернобыльской катастрофы.

Впрочем, помешать осуществлению грандиозных военных замыслов могут финансовые проблемы. По некоторым оценкам, только на начальный этап -- уничтожение домов -- потребуется около BLR 76 млрд. Кроме того, значительные суммы необходимы на питание солдат и средства спецзащиты. У военных таких денег нет, и, скорее всего, финансирование проекта придется осуществлять Министерству по чрезвычайным ситуациям, которое, как известно, полностью зависит от более чем скудного государственного бюджета.

Между тем в распоряжении Министерства обороны имеется около десяти полигонов, позволяющих проводить учения дивизионного и армейского уровня. Кроме того, в Беларуси работает уникальное предприятие, специализирующееся на изготовлении полигонного оборудования, а потому дефицита в мишенях для стрельбы нет.

Реакция Администрации президента и Совета безопасности на мнение ученых пока не известна.

СКАНДАЛ

«БЕЛАЗНАК» ПОЗНАКОМИЛСЯ С ВАЛЕНТИНОМ АГОЛЬЦОМ

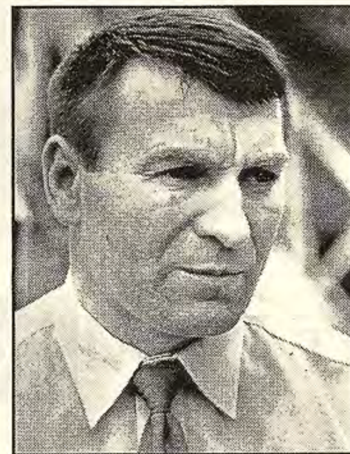
Алесь ШКЛОВСКИЙ

В последнее время иностранное предприятие «Белазнак», выпускающее светоотражающие номерные знаки для белорусских автомобилей, лихорадит. Причина -- милицейские проверки.

В этом не было бы ничего удивительного (в стране рыночного социализма частные бизнесмены уже привыкли к бесконечным визитам президентских контролеров и милиционеров), если бы не одно обстоятельство. Оказывается, ИП «Белазнак» является деловым партнером Министерства внутренних дел. В частности, еще осенью 1994 года заместитель министра внутренних дел Николай Кречко подписал договор с представителем немецкой фирмы «Теннис» на производство в Беларуси светоотражающих номерных знаков для автомобилей.

Вскоре в рамках этого договора немецкая фирма учредила в Минске ИП «Белазнак». До назначения на пост министра внутренних дел Валентина Агольца сотрудничество ИП «Белазнак» с МВД ничем не омрачалось. Партнеры были друг другом довольны и никаких претензий не высказывали, так что повода для ссор не было. Условия договора были выгодны и для тех, и для других. Немецкая фирма, заключившая договор на пять лет с правом последующей пролонгации, имела стабильный источник дохода. МВД Беларуси, покупавшее каждый номерной знак по цене в DEM 12, не оставалось внакладе, поскольку продавало его владельцам автомобилей почти вдвое дороже.

Тем не менее нового министра внутренних дел подобная гармония во взаимоотношениях почему-то не устраивала: весной нынешнего года МВД перестало закупать у ИП «Белазнак» светоотражающие номерные знаки. Естественно, законопослушные немцы напомнили нашему министру, что МВД Беларуси нарушает условия заключенного в 1994 году договора, и заявили о намерении защищать свои интересы в суде. Однако, как известно, высокопоставленные белорусские чиновники не привыкли к тому, что им перечат. Поэтому подобные замечания не заставляют их одуматься, а наоборот, вызывают еще большее желание доказать свое могущество или хотя бы превосходство.



В общем, последовавшая за этой размолвкой милицейская проверка ИП «Белазнак» вряд ли была чистой случайностью, скорее попыткой найти компромат на самоуверенную фирму.

Правда, по сведениям «БДГ», сотрудникам МВД пока не удалось отыскать какие-либо факты нарушения закона со стороны ИП «Белазнак». Хотя, учитывая несовершенство нашего громоздкого законодательства, не исключено, что когда-нибудь усилия милиционеров или президентских контролеров, которые тоже заинтересовались немецкой фирмой, могут увенчаться успехом.

Правда, теоретически ИП «Белазнак» тоже имеет шансы проучить не соблюдающих условия договора милицейских начальников. По информации «БДГ», немецкая сторона понесла убытки на сумму свыше DEM1,5 млн. и вполне может потребовать компенсации через хозяйственный суд. Но даже если наш хозсуд проявит патриотизм и оправдает МВД, белорусская сторона все равно окажется проигравшей. Собственно говоря, имиджу Беларуси (а МВД как госструктура в определенной степени олицетворяет в глазах иностранных бизнесменов нашу страну) уже нанесен ущерб, ибо немецкие предприниматели наверняка поведали своим соотечественникам о самоуправстве наших чиновников.

А из-за чего разгорелся весь этот сыр-бор, доподлинно не знают ни работники ИП «Белазнак», ни сотрудники милиции, проверявшие фирму. Существует лишь предположение, что причина -- происки недобросовестных конкурентов ИП «Белазнак». Ведь не секрет, что заказ на производство светоотражающих знаков очень выгоден и его хотели бы получить многие фирмы.

ПРОИСШЕСТВИЯ

БЕЛОРУССКИЕ МИЛИЦИОНЕРЫ ПОМОГАЛИ ЛИТОВСКИМ КОНТРАБАНДИСТАМ

Иван КАШКАН

Не успел утихнуть скандал с арестом десяти столичных милиционеров, арестованных две недели назад по подозрению в краже имущества из находившихся под их охраной офисов, как в системе МВД случилось очередное ЧП.

28 сентября в Вороновском районе сотрудниками службы по борьбе с экономической преступностью был задержан автофургон с 28 тоннами контрабандного спирта «Royal» стоимостью около $70 тысяч. Правоохранительные органы арестовали также пятерых человек, сопровождавших этот груз. Примечательно, что среди арестованных, как выяснилось позже, оказались двое сотрудников гродненской милиции, помогавших литовским контрабандистам.

Однако на этом скандал с контрабандным спиртом вряд ли закончится. По сведениям «БДГ», сотрудники КГБ, занявшиеся расследованием данного дела, предполагают, что с помощью наших милиционеров литовские контрабандисты уже достаточно длительный срок нелегально ввозили и реализовывали в Беларуси спирт. Поэтому не исключено, что в скором времени арестованным милиционерам может составить компанию и кто-либо еще из стражей правопорядка.

ПОСТОЯННО ПОКУПАЕМ
ДУБОВЫЙ ПИЛОВОЧНИК
1 и 2 сорта.
Тел.: (017) 269-19-63
Факс: (017) 232-20-20

РЕГИСТРАЦИЯ
СП, ИП, ООО, АО
под "ключ",
предоставление юридического адреса
г. Минск,
ул. Михайлова,,
д. 5, ком. 67
(р-н к-ра "Мир")
(0172) 397-383
с 9 до 18.

THE ART OF FLIRTATION.



SINCE 1715

COGNAC, L'ART DE MARTELL.

"БелСолэкс" тел. (017) 244 - 56 - 12

Лицензия № 000062 от 07.05.1996г. выдана на период до 07.05.2001г. Министерством торговли Республики Беларусь

БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 63 (321) 7.10.96

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА октябрь 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: **220061, Минск, пл.Свободы, 17-518**
ТЕЛЕФОНЫ: **(017) 2237-118, 2267-877**
ФАКС: **(017) 2236-105**
КОРПУНКТ В РИГЕ: **тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)**
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: **тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)**
E-mail: edit@workpr.minsk.by;
edit@bdg.belpak.minsk.by

Заказы на рекламу принимаются по телефонам:
тел. (017) 2238-588;
факс (017) 2292-210

Отдел подписки и распространения:
тел./факс 2292-210

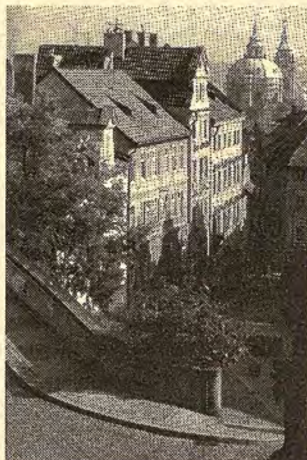
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **5.10.96 в 20.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю

ПУТЕВОДИТЕЛЬ

Познай Европу через Чехию

Чешская Республика — европейское государство с устоявшимися демократическими традициями может по праву гордиться высоким рейтингом политической и экономической стабильности, имеет низкий уровень безработицы и сбалансированный бюджет. Население -- 10,4 млн человек. В стране в основном исповедуют католицизм, но есть также протестанты и православные.



Вид на жительство

Многие европейские страны практически недоступны для белорусов, но попасть в Европу можно через Чехию. Здесь созданы все условия для получения вида на жительство, для прямых инвестиций в экономику этой страны, а также для покупки недвижимости. Получить вид на жительство в Чехии можно за 3 месяца. Оптимальным вариантом является регистрация здесь фирмы, что вдвойне выгодно. Кроме вида на жительство, вы сможете переложить все затраты по содержанию недвижимости и покупке автомобиля на эту фирму. Вы сможете свободно переводить за границу свое имущество. Согласно действующему законодательству, отношение к вам будет таким же, как к гражданам Чехии.



Фирма, аналогичная обществу с ограниченной ответственностью в Беларуси, может быть учреждена с уставным фондом 100.000 чешских крон ($3846), внести которые можно в течение нескольких лет. Минимум 5 учредителей, а также их дети сразу после регистрации автоматически получают вид на жительство.

Для регистрации вам понадобится справка о несудимости всех учредителей на территории Беларуси и Чехии, а также доказательство финансовой состоятельности ($1300 в чешском банке). После этого предстоит купить недвижимость либо ее арендовать для размещения офиса фирмы. Специалисты рекомендуют для этого два города -- Брно и Прагу. Цены на недвижимость в Чехии несущественно отличаются от цен в Беларуси, а проблему поиска подходящего варианта за 5% от объема сделки решат риэлтерские фирмы.

Прага

Прага настолько притягивает туристов и просто отдыхающих, что многие, приезжая в Чехию, попросту застревают в столице, выбираясь лишь в сравнительно недалекие окрестности вроде замка Кршивоклад. Совсем не хочется покидать эти улочки с приветливыми ренессансными и барочными бюргерскими домами, нарядными аристократическими палаццо и причудливыми церквами, царственные сады с барочной скульптурой... Прагу иногда называют Флоренцией Центральной Европы: всегда спокойную реку Влтаву пересекают несколько мостов. Центральный – Карлов, украшенный шеренгами ренессансных скульптур, облюбовали бродячие музыканты, нелицензированные ювелиры, продавцы кукол-марионеток, керамики и просто сувениров.

Туризм

Умение создать атмосферу – вот что сразу замечаешь в Чехии. Фантастическое богатство природы, рельефа и архитектуры, природный вкус чехов, их любовь к старине и умение с ней обращаться делают поездку по Чехии настоящим праздником для глаз. После падения «железного занавеса» в Чехии не началось безудержное строительство 5-звездочных отелей, здесь хорошо знают, что дорогие гостиницы не должны пустовать. В конце концов «5-звездочный» туризм, считают чехи, -- всего лишь одна из разновидностей этого бизнеса. Организация туризма у чехов -- дело чести, поэтому все здесь делается на высоком уровне и с чувством меры: большинство туристов покидают страну с желанием непременно вернуться. Познавательный туризм – очень перспективен в Чехии. Это хорошо видно уже сейчас. В Богемию и Моравию хлынул поток туристов из Беларуси, Украины и России.

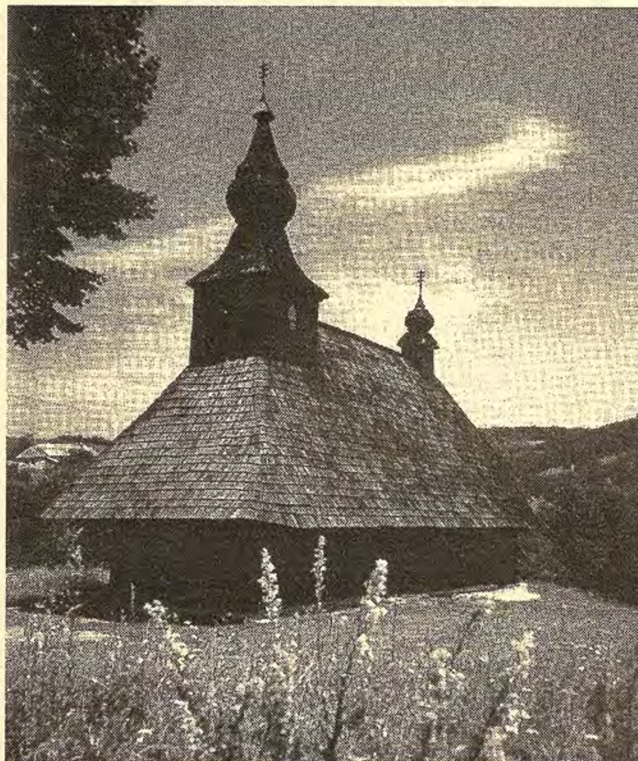
Чехия по-настоящему стала «новооткрытой» страной для школьного туризма. Отличные условия проживания, чистый здоровый воздух, хороший досуг -- что еще нужно, чтобы отдохнуть во время школьных каникул.

Светлана КЛИМОВИЧ

ПУТЕВОДИТЕЛЬ

Словакия: отдых на любой вкус

Узкая полоска земли от Карпат до альпийских предгорий, Словакия долгое время не была по достоинству оценена как место для уютного и здорового отдыха. Здесь нет шика великих туристских держав, но есть то ненавязчивое мягкое обаяние, которое дало Словакии шанс завоевать сердца туристов.



В результате «бархатной» революции (Словацкая Республика существует с 1993 года) была обретена не только государственная независимость, но и возможность показать свои яркие самобытность и индивидуальность. Мягкий климат страны, исключительный природный ландшафт -- горы на севере и в центре, низменность на юге и востоке, обилие озер и рек, включая Дунай, экологически чистая территория -- создали предпосылки для туризма, являющегося второй статьей дохода после сельского хозяйства. Словакия -- это страна комфортного и недорогого отдыха.



Города

В Словакии два крупных города – Братислава и Кошице. Кошице – центр восточной Словакии. Поначалу его индустриальная панорама не вызывает особого интереса у туристов. Но только поначалу. Оказавшись в историческом центре, открываешь город во всем его великолепии. Собор Св. Елизаветы в Кошице – замечательный образец европейской готики. Столица Братислава сохранилась хуже, но красот в этом городе немало. Достаточно в Словакии и небольших, уютных городков, пропитанных духом истории, да и просто живописных окрестностей с многочисленными часовнями и придорожными крестами.

Религия

Словакия -- клерикальное государство, где большинство жителей -- римо-католики. Есть также греко-католики, протестанты, православные и иудеи. Можно встретить и язычников-цыган.

Языки

Официальный язык – словацкий, относящийся к группе славянских языков. Достаточно пробыть белорусу в стране один день, чтобы начать понимать словаков. Коренные жители, в свою очередь, превосходно понимают нашу речь. В гостиницах, бюро путешествий и банках можно говорить по-английски и по-немецки.

Деньги

Национальная валюта -- словацкая крона. Любая иностранная валюта обменивается в банках и специальных пунктах. Курс практически стабилен: $1 = Sk30. На территории Словакии действует большинство кредитных карточек.

Виды отдыха

Высокие и Низкие Татры круглый год приглашают любителей горного отдыха: летом и осенью -- альпинистов и просто туристов познать красоту гор и получить заряд бодрости, а зимой -- горнолыжников. Европейская велотуристская трасса – вдоль реки Дунай – привлекает каждый год велотуристов. Благодаря минеральным источникам в Словакии можно отдохнуть и поправить свое здоровье в хорошо оборудованных курортных водолечебницах под присмотром квалифицированных специалистов. Для любителей эстетического и познавательного отдыха Словакия -- это музей под открытым небом. Здесь много старинных замков, крепостей, загородных усадеб – интересных, колоритных, впечатляющих: Червены Камен, Бецковска крепость, Жилина, Оравски Подзамок, самый большой в Центральной Европе крепостной комплекс Спишски град. Туристов привлекают и знаменитые пещеры.

Подход к туризму в Словакии достаточно дифференцированный: учитываются вкусы и запросы всех отдыхающих. Умело организован семейный отдых. Ну а для школьников и студентов Словакия -- просто находка.

В Словакии становится популярным и «деревенский» туризм. Гостей принимают фермерские хозяйства в мини-апартаментах со всеми необходимыми атрибутами цивилизованного жилья. Предлагаются завтраки и ужины. Меню составлены из блюд словацкой национальной кухни. Обед обычно не включается, так как гости в это время осматривают окрестные достопримечательности. Здоровый воздух, экологически чистая пища, живописные места особенно привлекают семьи с маленькими детьми. Все это недорого и с высоким уровнем сервиса. Такой туризм давно популярен в Австрии, Словении и других европейских странах.

Важно знать

Тем, кто едет в Словакию на автотранспорте, необходимо заранее уточнить тарифные ставки за использование определенных участков дорог, которые введены с 1.07.96 г.: проезд по этим автомагистралям возможен только после предоплаты.

Светлана КЛИМОВИЧ



ТУРИСТИЧЕСКОЕ АГЕНТСТВО БЕЛФЕР
Золотая осень в Чехии
Экскурсионные туры на 7 дней
Минск, пр. Ф.Скорины, 11–237 (гостиница «Минск»)
тел. 220-00-06
Лицензия № 1442 от 14.02.94, выдана МВЭС РБ

ЧЕХИЯ
СПОКОЙНАЯ ЖИЗНЬ В ЦЕНТРЕ ЕВРОПЫ
Консультация 1час
Поезд Минск-Прага 1 сутки
Регистрация фирмы 1,5 месяца
Покупка недвижимости 2 дня
Вид на жительство 2 месяца
Изучение языка 3 месяца
Экономические консультации, реальная помощь в стране
Тел. в г.Минске 8-0172 65-36-11 с 14 до 20 часов

ЧЕХИЯ
Экскурсионные туры:
— в дни школьных каникул (8 дней, полный пансион, экскурсии, дискотеки) — $200
— постоянно — от $180
ФРАНЦИЯ
Экскурсионный тур (10 дней, $345) с посещением Праги (1 день), Парижа (4 дня), Брюсселя (1 день), Амстердама (1 день)
ЛИТВА
Визы, в т.ч. многоразовые
GALAR EXPO
Лицензия № 148 от 2.10.96, выдана МСТ РБ на 2 года
Тел.: (017) 241-03-40, 223-25-24

Предприниматели округа Бардейов заинтересованы в сотрудничестве с белорусскими партнерами в следующих областях:
— туризм (санаторный, горнолыжный, детский, семейный);
— торговля (поставки обуви, спортивного снаряжения, мебели, изделий из хрусталя, а также различных сортов пива и пищевых продуктов).
Адрес в Словакии: Hotel Topla, Fucikova, 25, 08501 Bardjedgov.
Тел. 0042/935/722-636.

ЭКОТУР—6
Любые туры по Чехии
Каждое воскресенье – тур по маршруту Прага – Карловы Вары – Кутна Гора.
Отдых для школьников и студентов.
Лицензия № 068/1 от 30.08.96, выдана МСТ РБ на 2 года
Телефоны: (017) 253-74-97, 255-19-27

ЧЕХИЯ
– еженедельные туры в Прагу и др. города
– ваучеры и бронирование отелей
– лечение в Карловых Варах
СЛОВАКИЯ
– детский отдых на каникулах
– индивидуальные и групповые туры
– ваучеры
– отдых в Высоких Татрах
Турбюро «Экология»
Лицензия № 2090 от 05.06.95, выдана МВЭС РБ
Тел. (017) 255-18-68, т/ф 253-37-39

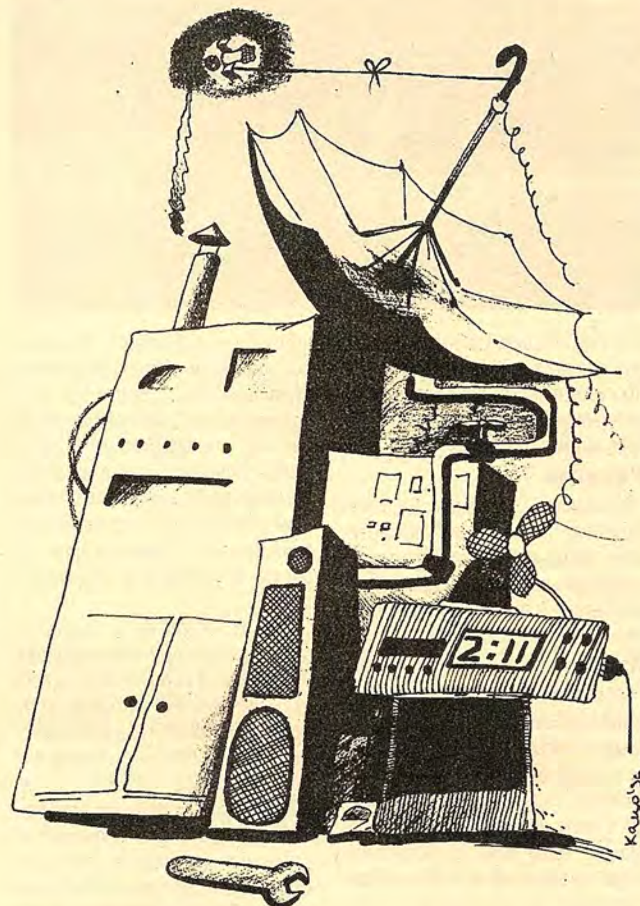
ОБЗОР

Эволюция телевидения: от эфирного — к спутниковому

Еще совсем недавно в Беларуси можно было смотреть лишь то, что транслировалось с телецентров. Появление же спутникового телевидения существенно расширило возможности для приема и просмотра разнообразных программ.

Из чего выбирать

До недавнего времени традиционному **эфирному ТВ** не было альтернативы. Вместе с доступностью оно имело и ряд таких существенных недостатков, как невысокое качество изображения, очень скромный выбор каналов, среди которых далеко не всегда удавалось найти интересующие потребителя программы.



Кабельное ТВ призвано было расширить рамки традиционного эфирного в Беларуси: оно позволяло существенно повысить качество трансляций, увеличить количество каналов, предоставляя возможность выбора программ для просмотра. Однако кабельное ТВ не получило широкого распространения по ряду причин. Это в первую очередь большие затраты на прокладку кабеля, а также проблема с оплатой коммерческих каналов, которые большинство потребителей смотрели нелегально.

Новым интересным проектом стала появившаяся недавно в Беларуси **многоканальная многоточечная распределительная система** (по-английски *MMDS*). Это система наземного телевещания, аналог кабельного телевидения, но без кабеля, в чем-то сходная со спутниковой ТВ-системой, только спутник (ретранслятор) как бы находится на Земле. Первые опыты по ее распространению показали, что она является более эффективной и гибкой, ее гораздо проще смонтировать и подключить, чем систему кабельного ТВ. *MMDS* представляет собой станцию, передающую сигнал с центральной антенны на маленькие, расположенные у абонентов и подключенные через абонентский приемник к телевизору пользователя. Сам прием ТВ-сигналов осуществляется с помощью 4 параболических антенн с 5 спутников, а передающая система *MMDS* расположена на телевышке в центре Минска на высоте 167 м. Радиус действия -- до 60 км.

Абоненту для приема ТВ-сигналов *MMDS* достаточно установить приемную антенну 40 х 50 см и абонентский приемник с пультом ДУ. Цена монтажа с подключением составляет порядка $150 плюс 3-месячная абонентская плата ($54). Абонент может смотреть 16 предлагаемых ему каналов, включая 5, транслируемых по эфирному ТВ.

Для получения же еще более полной свободы выбора программы телезрителю необходимо установить у себя индивидуальную систему приема **спутникового ТВ**.

Основные преимущества этого вида ТВ: огромный выбор программ, хорошее качество изображения и звука, автономность и др.

В Европе спутниковое ТВ уже несколько лет является более чем успешным конкурентом традиционному эфирному, а также кабельному ТВ. Для качественного приема программ достаточно небольшой антенны, сравнимой по размерам с колесом автомобиля.

В Беларуси же только на данный момент появились основания для представления спутникового ТВ как вполне доступного. Первоначально спутниковые системы в Беларуси были по карману немногим из-за достаточно высокой цены. Спутники ориентировались на Западную и Центральную Европу, а для обеспечения более-менее качественного приема необходимы были антенны большого диаметра и дорогие высокочувствительные приемники.

Однако в 1995 году произошли изменения, которые существенно повлияли на развитие спутникового ТВ в Беларуси и других странах Восточной Европы. Во-первых, в апреле 1995 года был выведен на орбиту новый спутник *Hot Bird1*, в зону действия которого попадала уже и Беларусь с вышеназванными странами. Это дало возможность использовать приемные антенны меньшего диаметра. Во-вторых, в том же 1995 году наметились тенденции к снижению цен на спутниковое оборудование. Все это привело к тому, что цена простенького комплекта индивидуальной спутниковой системы сравнялась с ценой телевизора или видеомагнитофона. И, как следствие, спрос на комплекты для приема спутникового ТВ значительно вырос.

Немаловажно и то, что на второй план уходит проблема языкового барьера. С сентября этого года официально начал реализовываться росийский спутниковый телевизионный проект «НТВ-Плюс». В ближайшей перспективе он будет представлять собой пакет из 5 программ: каналы российского и зарубежного кино, информационный, спортивный и музыкальный каналы. Сегодня уже транслируются в полном объеме каналы российского и зарубежного кино. Немаловажно, что эти каналы можно принимать на небольшие антенны (0,9--1,5 м).

«Ключ» к программам

Здесь стоит упомянуть такую значительную деталь, как кодирование некоторых каналов и необходимость приобретения специальных карточек для их расшифровки и просмотра. Вот и «НТВ-Плюс» планирует закрыть свободный доступ к своим программам с 1 января 1997 года. В то же время нельзя сказать, что на данный момент это является серьезной проблемой и негативно отразится на развитии спутникового ТВ в Беларуси. Около 70% транслируемых каналов не закрыты для доступа. Если же владелец спутниковой системы желает смотреть закодированные каналы, то ему необходимо приобрести декодер и специальную карточку. Стать владельцем официальной карточки в Беларуси проблематично. Однако вполне реально купить т.н. «пиратскую» карточку, которая может открывать один или несколько каналов сразу. Продолжительность просмотра этих каналов не известна и может составлять от недели до нескольких месяцев в зависимости от того, когда на канале произойдет замена кода. Но и цена ее в 5--10 раз меньше, чем у официальной. Некоторые продавцы «пиратских» карточек гарантируют подбор нового кода при его смене в течение оговоренного при продаже карточки времени, что только увеличивает спрос на данный товар.

Все больше и больше...

В настоящее время владельцы систем спутникового ТВ в Беларуси имеют возможность смотреть от 13 до более чем 150 каналов (большинство из которых не зашифрованы) при качественном изображении и звуке. Количество принимаемых программ зависит от размера приемной антенны, а также от наличия или отсутствия дополнительных аксессуаров. Так, если одна из систем фиксируется для приема с одного спутника, а другая имеет позиционер, который управляет опорно-поворотным устройством, позволяющим принимать программы с 2 и более спутников, то в последнем случае количество каналов будет гораздо больше.

Из всего вышесказанного следует, что возможен просмотр большого количества программ в Беларуси. А возможность получать желаемый объем информации — это одно из выражений свободы личности, которой нам так сегодня не хватает.

Виталий ОВЧИННИКОВ

СОВЕТЫ

Что надо знать при покупке системы спутникового ТВ

1. Приобретайте выбранную систему только после демонстрации ее возможностей. В этом случае вы увидите и услышите то, что получите, а не купите «кота в мешке».

2. Поинтересуйтесь, имеются ли у фирмы, поставляющей вам систему, разрешительные документы: лицензии на установку системы спутникового ТВ и на ведение работ по созданию распределительных сетей телерадиовещания. Иначе контролирующие органы (ЖЭСы, ЖРЭО и др.) могут в конечном итоге заставить вас убрать вашу систему при отсутствии таких разрешений.

3. Обязательно проконсультируйтесь у специалистов по интересующим и непонятным для вас вопросам, и только после того, как вы поймете, что вы хотите и что можете получить, делайте свой выбор.

4. Не приобретайте системы спутникового ТВ на рынках, с рук и не верьте, если какая-то спутниковая система рекламируется как «рассчитанная на будущее» -- такого вообще не может быть. Технологии в спутниковом ТВ постоянно меняются, и то, что вы купите сегодня, через пару лет может устареть.

5. Если вы хотите получить качественные изображение и звук, то исходите из следующего правила: к цене вашего телевизора прибавьте 30%, и вы получите ту цену, за которую на вашем телевизоре можно наблюдать достойное качество.

6. Поинтересуйтесь о сроках и условиях гарантийного обслуживания. Если вы не оговорите это заранее, то в дальнейшем продавец системы может не помочь вам в устранении возникших неисправностей. Особенно это касается небольших фирм, которым сложно устранить неисправность за свой счет, не говоря уже о замене системы.

техно интorg
тел. 232-80-63
Лицензия на монтаж и установку № 6735 от 27.06.96 г. выдана на 5 лет МАиС РБ

ГИД

Где купить телесистему

«КОСМОС TV»

(ул. Белинского, 17а; тел.: 262-59-19, 262-36-11)

Совместное белорусско-американское предприятие «Космос *TV*» -- единственный в Беларуси оператор многоканального телевидения в *MMDS*.

СП предлагает более 16 программ на русском, английском, немецком и французском языках без громоздкой спутниковой антенны. Став абонентом «Космос *TV*», можно смотреть два фильмовых канала, лучшие европейские (*MTV, MCM, CNN, TNT, Cartoon Network, Eurosport, M6*) и российские («ТВ-6 Москва», «ТВ-3 Россия») каналы, получить гарантию качества телевизионного изображения на весь срок обслуживания. «Космос *TV*» -- ваш гид в телемире.

«ТЕХНОИНТОРГ»

(ул. Платонова, 12б--204; тел. 232-80-63)

«Техноинторг» предлагает широчайший и наиболее полный выбор систем спутникового ТВ в Беларуси. Каждый клиент может рассчитывать на удовлетворение своих запросов: будь то желание иметь простенькую систему для просмотра двух десятков каналов или обладать дорогой высококачественной системой, позволяющей принимать более 200 каналов с различных спутников.

Немаловажно, что «Техноинторг» имеет лицензию на монтаж и установку систем спутникового ТВ (№ 6735 от 27.06.1996 г. выдана на период до 27.06.2001 г. Министерством архитектуры и строительства Республики Беларусь). Это избавит клиентов «Техноинторга» от дальнейших проблем с контролирующими органами, требующими демонтировать систему при отсутствии такого разрешительного документа.

Системы спутникового ТВ по цене видеоплеера
престол
Т/ф (017) 227-31-05

СИСТЕМЫ СПУТНИКОВОГО TV
поставка, монтаж, гарантийное и после-гарантийное обслуживание
индивидуальные и коллективные системы спутникового ТВ
более 20 каналов; качество приема гарантируем
239-33-15, 239-32-85, 233-43-33
Лицензия № 190 от 17.09.96, выдана МСиИ на 5 лет
обращайтесь в фирму SkyGroup

БОЛЬШЕ КАНАЛОВ — БОЛЬШЕ УДОВОЛЬСТВИЯ!
COSMOS TV
К услугам абонентов сети многоканального телевидения 16 лучших ТВ-каналов
Ежемесячная абонентская плата составляет 18 $ США по курсу Нацбанка РБ
Лицензия № 217
Прием заявок ежедневно с 9.00 до 21.00 по тел.
262-59-19, 262-36-11

СОВЕТЫ

Паркет — всегда в моде

Несмотря на все новейшие достижения в области материалов для напольного покрытия, пальма первенства по популярности, практичности и престижности (впрочем, и по цене) по-прежнему принадлежит паркету из натурального дерева. С другой стороны, нет более «капризного» и требующего деликатного обращения строительного материала. Поэтому прежде чем совершить покупку, советуем при выборе паркета обратить внимание на следующие особенности.

Во-первых, необходимо определить стиль покрытия, который желательно у себя создать. Сегодня некоторые производители сортируют паркет не только по качеству древесины, но и по его цвету, структуре, направлению среза. Поэтому стоит внимательно изучить паркетные каталоги и обратить внимание на те эффекты, которых можно добиться путем грамотного выбора цветового тона и структуры паркета.

Что касается качества изготовления, то прежде всего стоит поинтересоваться, на каком оборудовании был изготовлен паркет. На отечественном оборудовании, проработавшем не один десяток лет, практически невозможно обеспечить правильную геометрию клепки. Это значит, что никакой паркетчик не сможет уложить паркет без многочисленных щелей, нередко приводящих в ужас заказчика. Самый простой способ проверить геометрию паркета -- это взять три планки и сложить их «елочкой». Если не окажется абсолютно никаких щелей по всей поверхности касания планок, значит, это паркет высокого качества.

Другой, не менее важной характеристикой паркета является влажность. Следует отметить, что в технологический прцесс изготовления паркета у всех авторитетных зарубежных производителей обязательно входит полугодовая выдержка заготовок в естественных условиях, и лишь затем материал принудительно сушится в специальных камерах с управляемой влажностью. Далеко не все наши производители могут позволить себе такую технологию. Поэтому будет нелишним попросить у продавца измеритель влажности и проверить на выбор несколько клепок. Их влажность не должна превышать 10...12%. Измерять, конечно, следует не образцы, а паркет непосредственно на складе, так как при неправильном хранении он может быстро набрать влагу. Через полгода после укладки такой паркет усыхает и образует щели размером до нескольких миллиметров.

Стоимость наиболее популярного на белорусском рынке дубового паркета установилась в пределах от $15 до $25, что вполне соответствует и диапазону качества предлагаемого паркета. Особо высоко ценится паркет радиального распила, что, в общем-то, и оправданно, так как он меньше подвержен усыханию и обладает более высокой прочностью на истирание. Поэтому перед тем как сделать покупку, необходимо оценить сначала свое финансовое состояние, и, если нет уверенности в собственных силах, обязательно посоветоваться с опытным паркетчиком.

Еще один совет: чтобы иметь по-настоящему хороший паркет в доме, нужно доверить укладку его только высококлассному паркетчику. Не стоит на этом экономить: процесс укладки таит в себе немало опасностей и не менее сложен, чем изготовление самого паркета. И будет обидно, если через некоторое время после непрофессиональной укладки придется заново менять все покрытие либо постоянно его циклевать и ремонтировать.

Информация любезно предоставлена фирмой «Софтпарад»

ПАРКЕТ ДУБОВЫЙ
Herberts
ЛАКИ МЕБЕЛЬНЫЕ
нитро, кислотные, полиурет.
ЛАКИ ПАРКЕТНЫЕ
полиуретановые
НИТРОГРУНТ,
НИТРОБЕЙЦЫ
АЛКИДНЫЕ ЛАЗУРИ
для защиты древесины
(0172) 69-09-06, 69-09-01.
Софтпарад

ВСЕГДА В ПРОДАЖЕ
оптом и в розницу
ПАРКЕТ
дубовый от 14 до 25 $
ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК
ПОКУПАЕМ ДУБ
Тел. в Минске: (0172) 69-19-63,
факс: (0172) 32-20-20
ВЫПОЛНЯЕМ
УКЛАДКУ ПАРКЕТА
Тел. в Минске: (0172)31-63-45

ГИД

Где заказать паркет в Минске



(Чисть: (01773) 99-138, 90-348, 90-206; Минск: т/ф: 295-75-97, тел.: 295-75-26, 295-75-96)

На базе производственного комплекса АО «Забудова» возведен домостроительный комбинат, в состав которого входит и завод столярных изделий. Ассортимент продукции данного деревообрабатывающего предприятия включает в себя практически всю палитру древесных изделий: оконные и дверные блоки, доску пола, вагонку, погонажные изделия, паркет и многое другое.

Технологический процесс при производстве паркета ведется на оборудовании немецкой фирмы *Schroder*. Осуществляется компьютерный контроль за качеством продукции.

Паркет выпускается на оборудовании ведущих немецких фирм *Weinig*, *Hess* и *Dimter*, которые обеспечивают большое количество типоразмеров паркета и гарантируют отменное качество конечной продукции.

Материалом для изготовлении паркета служит древесина как лиственных, так и хвойных пород: дуб, береза, сосна.

Высокое качество паркета достигается также и обязательной предварительной сушкой его в естественных условиях, где он приобретает наиболее оптимальную влажность.

Высококачественный, экологически чистый паркет, выпускаемый на заводе столярных изделий АО «Забудова», отвечает самым строгим эстетическим и экологическим требованиям, имеет сертификат соответствия Республики Беларусь.

«ИНТЕРСТРОЙМОНТАЖ»

(ул. Чернышевского, 8; т/ф: (017) 232-20-20, 239-31-99, тел.: 269-19-63, 232-61-31)

Созданное в 1991 году, ЗАО «Интерстроймонтаж» является в Беларуси крупнейшим производителем паркета. Наличие новейшего европейского и американского оборудования позволяет выпускать продукцию, которая с успехом конкурирует на рынках России и Италии.

Паркет производится на мощном лесопильном оборудовании американской фирмы *Wood-Mizer* и итальянской многопильной линии фирмы *A.Costa* из лиственных пород дерева (дуб, ясень, клен) по двум технологическим потокам: на первом -- лом-паркет (паркет, не имеющий паза и выступа), широко распространенный в Европе, на втором -- обычный паркет.

Качество продукции соответствует лучшим мировым образцам.

Паркет выпускается 7основных типоразмеров высшей категории качества, упаковывается в термоусадочную пленку.

Компьютерная система управления процессом сушки после предварительного просушивания в естественных условиях обеспечивает необходимый результат (влажность -- 9±3%).

Современный дизайн, долговечность, европейское качество.

«СОФТПАРАД»

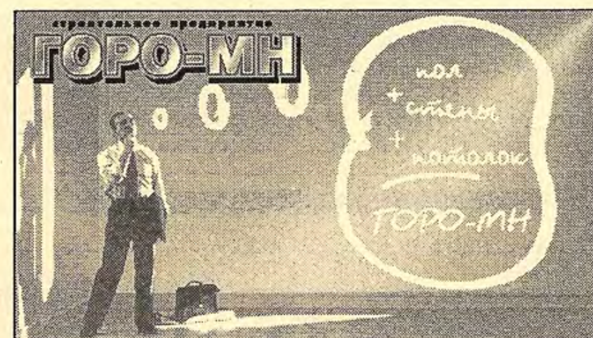
(ул. Сторожевская, 15—906; тел.: 269-09-06, 269-09-01)

Предприятие специализируется на производстве штучного дубового паркета.

Идеальная геометрия паркета обеспечивается специализированной паркетной линией знаменитой фирмы *Weinig*.

Небольшой объем производства позволяет сосредоточить внимание на качестве выпускаемой продукции. Опытные специалисты всегда помогут сориентироваться в многообразии размеров, цветовых оттенков и особенностях древесины. По каталогам «Софтпарада» можно выбрать стиль, рисунок и способ укладки покрытия.

Предприятие предлагает, кроме того, сопутствующие материалы для укладки паркета: клей *Racol* (Германия), спектр современных полиуретановых лаков *Herberts* (Германия) и многие другие лакокрасочные материалы для отделки интерьеров.



1. Подвесные потолки Armstrong в комплекте
Tatra/Cortega 600x1200 - 11.4 $/м²
Tatra/Cortega 600x600 - 12.5 $/м²
Prima Casa/Fine Fissured 90RH - 12.9 $/м²
Prima Dune/Adria Board 90RH - 15.8 $/м²
Prima Dune/Microlook 90RH - 19.8 $/м²
Кроме этого более 10 других видов со склада в Минске.

2. Светильники потолочные
для ламп галогеновых - от 4.7 $
для ламп накаливания - от 4.5 $
люминесцентные с лампами 4x18 W - 59 $

3. Гипсокартонные системы KNAUF
панель GKB 12.5x1200x3000 - 3.4 $/м²
панель GKB 12.5x1200x2600 - 3.6 $/м²
панель GKBI (влагостойкая) 12.5x1200x3000 - 4.95 $/м²
профиль UD 30 - 0.7 $/м
профиль CD 60/27 - 1.0 $/м
профиль UW 50 - 1.0 $/м
профиль CW 50 - 1.2 $/м
шпатлевка UNIFLOTT - 1.7 $/кг
шпатлевка FINISH PASTA - 2.35 $/кг
клей PERLFIX - 0.5 $/кг

4. Ковровые покрытия Shaw (США)
Lookout Base - 5.8 $/м²
Paradox - 7.8 $/м²
Veteran - 9.9 $/м²
Tenacious - 12.3 $/м²
Impromptu - 12.6 $/м²
Patomac - 21.8 $/м²

5. ПВХ-покрытия Armstrong
плитка 300x300 RHINOTEX - 8.9 $/м²
клей акриловый Laybond - 5.2 $/кг

Цены розничные. Спрашивайте оптовые скидки.



Тел./Факс: (017) 226-03-12, 227-61-38, 227-25-05

ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ
DONN
В КОМПЛЕКТЕ С ПОДВЕСНОЙ СИСТЕМОЙ
от 12 $ м²
У НАС НОВЫЙ АДРЕС!
АЛЮМИНИЕВЫЕ РЕЕЧНЫЕ ПОТОЛКИ
от 23 $ м²
ПОТОЛОЧНЫЕ СВЕТИЛЬНИКИ
от 5 $
СТЕНОВЫЕ ПАНЕЛИ
от 12 $ м²
КОВРОВЫЕ ПОКРЫТИЯ
(Бельгия)
от 4 $ м²
ГИБКАЯ СИСТЕМА СКИДОК
Минск, ул. Я.Коласа, 21
тел.231-62-06
232-02-93
BrokFuds
скидка 2 %

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

Brok Fuds: все для обустройства интерьера

У подвесных потолков *Donn* поменялся адрес. Вместе с этим ныне популярным элементом декора передислоцировались алюминиевые реечные потолки *Geipel*, потолочные светильники, стеновые панели, обновленный ассортимент ковровых покрытий, а также коллекция жалюзи. Эту новость редакции «Конъюнктуры» сообщили работники фирмы *Brok Fuds*, которые гостеприимно ждут своих заказчиков по новому адресу в Минске: ул. Я. Коласа, 21. Тел.: 231-62-06, 232-02-930.

В новый офис фирма въехала с новыми ценами. На более выгодных условиях теперь можно приобрести стеновые панели, подвесные потолки, дополненную коллекцию ковровых покрытий.

Хорошие новости и для обладателей жалюзи от *Brok Fuds*'а. Если вы решили обновить интерьер, начните с окна. Набирайте номер офиса и заказывайте новую ткань жалюзи. Уже через 2--3 дня на карнизе, который вам не придется демонтировать, будет совершенно другая цветовая гамма, заказанная с 50%-й скидкой.

Новости от *Brok Fuds*'а были бы неполными без описания самого офиса. Образцы отделочных материалов и жалюзи разместились в просторном демонстрационном зале, который расположился в самом центре офиса. Квалифицированные менеджеры снабдят вас прайс-листами, представительской документацией и необходимой информацией по установке и обслуживанию предлагаемых элементов декора.

Здесь же вы сможете оформить заказ на выбранные материалы. Выполнения же самого заказа долго ждать не придется. Весь предлагаемый товар -- в наличии на складе.

В фирме *Brok Fuds* вам всегда рады!

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ В МИНСКЕ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, $/п.м	Телефон
BROK FUDS	ковровое	Бельгия	-	260, 400	от 4	231-6206 232-0293
КОЛТАВОС	линолеум (более 30 расцветок)	Франция	1,3	200	14,1	251-6022
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2	233-1056 233-1881
РОТОКЛОН	синтетическое ворсовое на линолеумной основе	Франция	5	200, 50 x 50	7	268-4296
СЕНЕГА	линолеум	Польша, Германия	3...5	200	6...7	247-1444 247-0387
ЭРНИС	ковровое для дома и офиса	Бельгия, Франция, Польша	5...15	200, 300, 400	от 5	222-3928

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР (017) 278-11-01 ДЛЯ АБОНЕНТА № 2976. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 150.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ



СОВЕТЫ СПЕЦИАЛИСТА

Выбираем сканер

Сканеры, которые еще пару лет назад по цене и удобству работы годились разве что для издательств или специальных дизайн-студий, сегодня сильно дешевеют, выбор их становится шире, а чтобы их эффективно использовать, не нужно оканчивать специальных курсов.

Возможности современных текстовых процессоров, программ редактирования изображений и распознавания символов *(OCR)*, а также снижение стоимости цветной печати превратили эти устройства в вещь, порой не менее необходимую, чем принтер. И единственный вопрос, который, похоже, для любого товара вечен, -- это цена. Более 20 компаний в Минске предлагают около трех десятков моделей сканеров по ценам от $80 до $3500 (по заказу поставляются модели за $50.000--150.000).

По своему конструктивному исполнению сканеры подразделяются на ручные *(Handheld)*, роликовые *(Sheetfeed)*, планшетные *(Flatbed)* и барабанные *(Drum)*. Существуют также слайд-сканеры *(Slide scanners)*, но в силу их невысокой у нас популярности они не рассматриваются. В то же время барабанные сканеры, позволяющие получать наиболее качественные электронные копии твердых оригиналов, требуют высокой квалификации персонала и имеют цену, измеряемую десятками тысяч долларов.

Модели сканеров для офиса, представленные сегодня на рынке, подразделяются по возможности:

-- работать с различными форматами оригиналов -- до А0 (стандарт де-факто -- *Letter*, А4);

-- получать черно-белое или цветное изображение с различной глубиной проработки цветов;

-- обрабатывать прозрачный или непрозрачный оригинал;

-- допускать сканирование прямо из брошюр или книг либо работать только с листами;

-- иметь встроенные автоподатчики для листов или предусматривать только ручную загрузку.

Перед покупкой сканера необходимо прежде всего четко определиться, в каких целях он будет использоваться. Впрочем, если есть «свободные» $1200--1500, можно приобрести приличную модель с программами почти на все случаи жизни. Правда, за устройство автоподачи или модуль для работы со слайдами все равно придется доплачивать.

Если необходимо вводить в компьютер большое количество коротких заметок, газетных вырезок или сканировать изображения, по ширине не превышающие 100 мм, вне офиса, сохраняя файлы на портативном компьютере, то вполне возможно, что будет достаточно приобрести **ручной сканер**. За $80--300 можно приобрести черно-белый (256 градаций серого) или даже цветной «прибор» с разрешением 400 пиксель/дюйм.

При этом более высокое разрешение обеспечивается, как правило, на программном уровне. Тем не менее неравномерность движения руки может свести на нет первую и даже вторую попытки получить текст, пригодный для программ *OCR*, а чтобы отсканировать визитки для базы данных по контактам потребуется определенная сноровка. При этом ввод текстов или графики, ширина которых превышает 105 мм, даже при использовании специальных программ склейки изображений, скорее всего, натолкнет на мысль, что надо было приобрести что-то другое. Впрочем, за низкую цену всегда приходится чем-то расплачиваться.

Хорошей альтернативой с не слишком обременяющей ценой для тех случаев, когда предстоит вводить много информации с отдельных листов бумаги, являются **роликовые сканеры**. Часто их называют еще листовыми. Такие устройства нередко отличаются небольшими габаритами, что немаловажно в тесном офисе, и вполне приличным качеством получаемых изображений. За $220--360 можно приобрести неплохой сканер для черно-белых и полутоновых изображений, а за $400--550 обзавестись даже цветной моделью с годичной гарантией.

Имея разрешение 300-600 пиксель/дюйм, эти устройства неплохо справляются с задачей перевода стопок бумажных документов в компьютерные файлы. При этом не возникает проблем с неравномерностью движения оригинала вдоль сканирующего устройства. А трудности могут возникнуть только тогда, когда края бумаги и текста существенно непараллельны или вставленный лист перекосился, но за такую цену с этим можно мириться.

Если позволяют средства, планируется много работать, переводя материалы с твердых копий в файлы, не предполагается сканирование оригиналов форматом больше А3 и предъявляются большие требования к качеству оцифрованной графики, лучше выбрать **планшетный сканер**. Большинство выпускаемых сегодня планшетных сканеров -- цветные. В отличие от всех других они могут читать информацию, не расшивая многостраничный оригинал, а некоторые позволяют устанавливать дополнительно модули для автоподачи листов из стопки или для работы со слайдами. Правда, и заплатить за него придется от $420 за персональную модель до $3200 за устройство, поддерживающее коллективную работу в сети. При этом средняя цена за хорошее устройство формата А4 с 24-битным цветом и истинным разрешением в 600 пиксель/дюйм колеблется в пределах $750--1300.

Для обеспечения приемлемой производительности большинство моделей в этом классе предполагают инсталляцию *SCSI*-платы. Для некоторых моделей этот процесс не вызывает проблем, но, к сожалению, это не всегда так. Во многом удобство работы зависит от драйверов и дополнительного ПО, которое входит в поставку. Однако, на всякий случай, нелишне уточнить, в какой конфигурации рекомендует использовать устройство поставщик. Бывает, что устройство работает лучше совсем не с оригинальными драйверами.

Планируя приобретение сканера для ввода изображений и обработки текстовых документов, необходимо позаботиться о том, чтобы компьютер был не ниже 486DX2-66, ОЗУ -- не менее 16 Мб, а емкость винчестера -- не менее 850 Мб.

Как и любая техника, сканер может «капризничать», поэтому продолжительный гарантийный срок на эти устройства может очень даже пригодиться. Составляющий сегодня в большинстве случаев 12 месяцев, по мере роста конкуренции он скоро вырастет до 2 лет. Поэтому, выбирая поставщика, имеет смысл отдать предпочтение тому, кто при сопоставимых ценах предлагает больший гарантийный срок, имеет приличный опыт работы на рынке и специализированный сервис-центр по обслуживанию поставляемого оборудования.

В свое время, когда сканеры считались экзотикой, каждый из них был жестко привязан к своему кругу ПО. К счастью, эти времена позади. Стандарт *TWAIN*, созданный для взаимодействия сканеров и ПО, независимо от их производителей, сегодня реализуется практически для всех выпускаемых моделей. Однако некоторые модели имеют несколько ограниченный интерфес *TWAIN*, что не относится к их достоинствам. К сожалению, этот недостаток проявляется только тогда, когда пользователь остается один на один со своим устройством и программами.

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

ТОРГОВАЯ МАРКА

Семейство сканеров *Fujitsu*

В Международном образовательном центре в Минске состоялась презентация, на которой фирма *Fujitsu*, один из мировых лидеров в производстве компьютеров, представила свои новые модели сканеров, принтеров, жестких дисков и магнитооптической продукции. Мероприятие было организовано официальным дистрибутором *Fujitsu* в Беларуси *JSC Uniti Trade BelABM Group*.

Fujitsu предлагает потребителям мощные сканеры ввода документов, разработанные для автоматизации различных сфер деятельности. Среди особенностей таких сканеров в первую очередь обращают на себя внимание:

-- высокая скорость работы;

-- цветное сканирование;

-- возможность двустороннего сканирования;

-- наличие лотка для автоматической подачи оригиналов.

В любой области применения достигается максимальное качество: электронный документооборот, считыватели формуляров, *CAD*, факс, оптическое распознавание рисунков.

В качестве интерфейса используется на выбор *SCSI* либо *Video*-интерфейс. *SCSI* (*Small Computer System Interface*), базирующийся на международном стандарте *ANSI*, дает возможность подключить к 1 компьютеру до 8 устройств (сканеры, жесткие диски, *MO*-диски). Через *TWAIN*-драйвер сканеры легко



интегрируются в любое программное обеспечение. *SCSI* позволяет подключать сканеры не только к *PC*, но и к *Macintosh*'ам, и к рабочим станциям. *Video*-интерфейс обеспечивает максимальную скорость передачи данных, что требуется, например, для распознавания штрих-кода.

ScanPartner E.O. позволяет обрабатывать до 18 стр./мин формата А4 с обеих сторон. Это идеальный сканер для *OCR*, считывания информации с визитных карточек и архивирования документов. С помощью дополнительной *PC-Fax*-платы можно пересылать отсканированные документы прямо с рабочего места. Возможна ручная и автоматическая подача оригиналов. Вводный лоток построен аналогично конструкции привода *CD-ROM*.

Мощные сканеры среднего класса серии *M3093* и *M3096* позволяют обрабатывать от 1000 до 2000 стр./день. *M3093* рассчитан для работы с оригиналами формата А4, *M3096* -- формата А3.

Сканеры серии *M3097* предназначены для сканирования печатной продукции, сохраняемой в архивах. Они позволяют обрабатывать от 2000 до 5000 стр./день формата А3.

Сканер серии *M3099* обеспечивает максимальную скорость обработки документов: 80 стр./мин при одностороннем и до 120 стр./мин при двухстороннем сканировании. Прочная конструкция подающего лотка позволяет уложить на него до 1000 листов оригиналов.

Для расширения возможности работы с изображениями сканеры могут комплектоваться дополнительными принадлежностями:

-- лампой красного свечения;

-- модулем обработки изображений *IPC-2*, позволяющим автоматически настраиваться на фон сканируемых документов;

-- платой компрессии *CMP-2* для расширения оперативной памяти серий *M3093*, *M3096* и *M3097* до 4 Мб и увеличения скорости обработки данных в *PC*;

-- печатным устройством, дающим возможность пробной печати изображения или индекса на оборотной стороне сканируемого документа, что повышает безопасность данных, используемых в банковской или страховой сфере.

Получить дополнительную информацию либо заказать необходимую модель сканера можно у официального дистрибутора *Fujitsu* в Беларуси --

JSC Uniti Trade BelABM Group:
г. Минск, ул. Варвашени, 77--612;
тел.: (017) 234-83-54, 210-16-40,
факс (017) 210-12-98.

	Paragon 1200 SP	HP ScanJet 4C	Epson GT-9000
Интерполяция, dpi	9600 x 9600	1200 x 1200	1200 x 1200
Опт. разрешение, dpi	600 x 1200	600 x 600	600 x 600
Сканирование, bit	30	30	24
Буфер памяти, Mb	2	нет	нет
Требования к ОЗУ, Mb	4	16	4
Гарантия, годы	1	1	1
Цена, $	680	1100	795
Продавец	**«ИНТЕРПАЙП», тел. 266-3505**		

ТОРГОВАЯ МАРКА



Genius ColorPage-HR2 и *ColorPage-SP2* — решение для быстрого сканирования

Однопроходные технологии *ColorPage-HR2* и *ColorPage-SP2* дают возможность быстрого сканирования для более совершенного оформления различных работ. Цветную фотографию, графики, слайды, изображения на прозрачной основе и т.д. сканеры *ColorPage* отсканируют за несколько секунд.

Однопроходные сканеры 30-битный *ColorPage-HR2* и 24-битный *ColorPage-SP2* распознают до 1,07 блн и 16,7 млн цветов соответственно. Они могут обрабатывать изображения размерами до 216 х 343 мм. С мощным программным обеспечением, которое поставляется вместе со сканером, всегда получаются хорошие результаты. *ImagePals GO!* и *PhotoImpact SE* являются лучшими программами для улучшения и обработки изображений. Страницы текста могут быть сконвертированы в текстовые файлы с помощью программ оптического распознавания символов (*OCR*). Независимо от применения *ColorPage-HR2* и *ColorPage-SP2* делают сканирование приятным и более эффективным.

***ImagePals GO!* — процессор обработки изображений.** *ImagePals GO!* -- это наиболее развитая и легкая в использовании программа для работы с планшетными сканерами. С простым интерфейсом пользователя и мощными командами для различного рода улучшения изображений, *ImagePals GO!* сегодня является одной из лучших программ их обработки.

***PhotoImact SE* — программа редактирования изображений следующего поколения.** *PhotoImpact SE* показывает великолепную скорость при сканировании и манипулировании изображениями. Эта 32-битная сила для *Windows '95* легко переносит вас от сканирования к улучшению изображения и помещению его в документы, презентации и т.д. *PhotoImpact SE* стал стандартом при работе с изображениями для пользователей *Microsoft Office*.

Мультиязычное *EasyReader OCR*. Это программное обеспечение *OCR* является одной из наиболее аккуратных мультиязычных и быстрых *OCR*-программ, доступных сегодня. Оно не только распознает символы с ударениями, но и восстанавливает формат страницы и текста, полужирный, курсив, подчеркивание, выделение, границы, центрирование, выравнивание, финансовые таблицы и т.д.

ELKO Computers:
(017) 236-97-54, 236-86-63.

Модели	Максимальное разрешение, пиксель/дюйм			Режимы сканирования	Скорость сканирования
	Оптическое	Аппаратная интерполяция	Программная интерполяция		
ColorPage-SP2	300 x 600	600 x 600	2400 x 2400	24-битный - 16,7 млн цветов 8-битный - оттенки серого 1-битный - ч/б, полутонами, смешанное	3-87 мс/стр.
ColorPage-HR2	600 x 1200	1200 x 1200	4800 x 4800	30-битный - 1,07 блн цветов 8-битный - оттенки серого 1-битный - ч/б, полутонами, смешанное	
Детектор изображения - однопроходный/белый свет; образцы полутонов - 12 включено, могут быть добавлены дополнительные; максимальный размер листа - 216 х 343 мм; масса - 8,9 кг; необходимое напряжение - 110-220 В					
Требования к системе	IBM AT 386, 486, Pentium или 100%-совместимая PC, мышь или трэкболл, пустой 16-битный слот, жесткий диск (свободно минимум 4 Мб), 8 Мб памяти (рекомендуется 16 Мб), Microsoft Windows 3.1/95 или старше				
Содержимое комплекта	Интерфейсная карта, кабель питания, Image Go!- и PhotoImpact SE-программы обработки изображений EasyReader OCR-программа, TWAIN-драйвер, руководство пользователя, дополнительно может быть включено устройство подачи документов (ADF) и устройство для сканирования на прозрачной основе (TMA) для слайдов и фильмов				



Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф (017) 226-96-78, пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Power Macintosh 5200/75	PowerPC 603/75	8	800	14"	1Mb	PCI	CD, звук, SCSI, офис/графика	24	1798	СЕПТЕМ-М	268-3050, 210-0355
Power Macintosh 7500/100	PowerPC 601/100	16	1000		2Mb	PCI	CD, звук, Ethernet, SCSI, графика/дизайн/видео	24	2998	СЕПТЕМ-М	268-3050, 210-0355
Power Macintosh 9500/120	PowerPC 604/120	16	1000		2Mb	PCI	CD, звук, Ethernet, SCSI, графика/дизайн	24	4318	СЕПТЕМ-М	268-3050, 210-0355

КОМПЬЮТЕРЫ 486dx2/66

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Olivetti Modulo M4-40	486sx/26	8i	4	170	IDE	14" 28	512	VLB	VGA+, Cirrus Logic	24	1200	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Olivetti Modulo M4-452	486dx2/50	8i	4	210	IDE	14" 28	1	VLB	VGA+, Cirrus Logic	24	1350	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OPAL/IBM	486dx2/66	16/64	4	540	IDE/ISA	?	1	VLB	изм. конф., OEM-IBM	24	480	IBA	262-5190, 232-5122
	486dx2/66	256	4	540		14" 28 LR, NI	512	VLB	Mouse, Kbd95, изм. конф.	24	582	MIPS	236-9249, 017-2100548

КОМПЬЮТЕРЫ 486dx4/75/100/120/133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
PackardBell Spectria	486dx4/75	512	8	850		14" 28 LR	1	VLB	4xCD, f/m, a/o, SB, акт. дин., УКВ, ДУ	24	1999	ТУССОН	236-4288, 236-9771
DTK Feat-41	486dx4/100	256	4			14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Award PnP, Kbd95 (104), склад	24	698	SBI	227-5955, 227-4953
HiTech	486dx4/100	256	4	540	PCI/EIDE*3	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
	486dx4/100	256	4	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Mouse, Kbd95, изм. конф.	24	626	MIPS	236-9249, 017-2100548
BELABM	486dx4/100	256	4	540	EIDE		1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	768	BELABM	234-3666, 239-1675
Jet	486dx4/100	256	4	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	600	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
FALCON OPTIMA	486dx4/100	256	4	850	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	24	445	FALCON	234-4356, 234-4470
IBM PC 130	486dx4/100	256	8	540		? ?	1	VLB	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	12	1130	IBA	262-5190, 232-5122
HiTech	486dx4/100	256	8	540	PCI/EIDE*3	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
SR	486dx4/100	256	8	850		14" 28 LR	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост., склад	24	680	SUNRISE	234-9449
HiTech	486dx4/100	256	8	1080	PCI/EIDE*3	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
DTK Feat-41	486dx4/100	256	8	1080	EIDE	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Award PnP, Kbd95(104), склад	24	976	SBI	227-5955, 227-4953
BELABM	486dx4/100	256	8	1100	EIDE		1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	823	BELABM	234-3666, 239-1675
HiTech	486dx4/100	256	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
FALCON OPTIMA	486dx4/100	256	8	1300	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	DOS, серт. РБ, изм. конф.	24	515	FALCON	234-4356, 234-4470
	486dx5/133	256	4	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Mouse, Kbd95, изм. конф.	24	627	MIPS	236-9249, 017-2100548
IBM PC 130	486dx5/133	256	8	540		?	1	VLB	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	12	1210	IBA	262-5190, 232-5122
	486dx5/133	256	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Mouse, Kbd95, изм. конф.	24	657	MIPS	236-9249, 017-2100548
IBA	486dx5/133	256	8	1000	ISA/PCI	?	1	PCI	изм. конф.	24	670	IBA	262-5190, 232-5122
	486dx5/133	256	8	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Mouse, Kbd95, изм. конф.	24	690	MIPS	236-9249, 017-2100548

КОМПЬЮТЕРЫ 5x86/133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
HiTech	5x86/133	256	4	540	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
BELABM	5x86/133	256	4	540	EIDE		1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	780	BELABM	234-3666, 239-1675
Jet	5x86/133	256	4	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	605	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
FALCON OPTIMA	5x86/133	256	4	850	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	24	450	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-451	5x86/133	256	4	850	ISA/PCI	14" mono	256	PCI	Green, AMD, GoldStar, Western Digital	24	515	TAIR	229-2999
DTK Feat-41	5x86/133	256	8	540	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Award PnP, Kbd95 (104), склад	24	959	SBI	227-5955, 227-4953
HiTech	5x86/133	256	8	540	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
BELABM	5x86/133	256	8	540	EIDE		1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	820	BELABM	234-3666, 239-1675
FALCON OPTIMA	5x86/133	256	8	850	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	24	480	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-452	5x86/133	256	8	850	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Green, AMD, GoldStar, Western Digital	24	705	TAIR	229-2999
IIC	5x86/133	256	8	850	EIDE	14" 28 LR, NI	1	PCI	AMD, EDO PCI, Green SIS, CL5446, EIDE/FIFO, WD	36	770	ИНТИС	278-8490
SR	5x86/133	256	8	1080		14" 28 LR	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, доставка, склад	24	705	SUNRISE	234-9449
HiTech	5x86/133	256	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
HiTech	5x86/133	256	8	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
BELABM	5x86/133	256	8	1100	EIDE		1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	835	BELABM	234-3666, 239-1675
Stargazer PRACTIC	5x86/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	SiS, S3 Trio 64, DOS 6.22 (OEM рус.)	24	832	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
HiTech	5x86/133	256	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
HiTech	5x86/133	256	8	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
DTK Feat-41	5x86/133	256	16	1080	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Award PnP, Kbd95 (104), склад	24	1107	SBI	227-5955, 227-4953
Stargazer PRACTIC	5x86/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	SiS, S3 Trio 64, DOS6.22 (OEM рус.)	24	884	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
NTT-453	5x86/133	256	16	1640	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Green, AMD, GoldStar, Western Digital	24	835	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 75/90

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC 140	P/75	256	8	635	ISA/PCI	?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	12	1180	IBA	262-5190, 232-5122
DTK Quin-54	P/75	256PB	8	540	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Kbd95 (104), склад	24	1067	SBI	227-5955, 227-4953
	P/75	256P	8	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	726	MIPS	236-9249, 017-2100548
BELABM	P/75	256	8	540	EIDE	14" 28		PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	939	BELABM	234-3666, 239-1675
R-Style Proxima	P/75	256	8	635		?	1	PCI	ASUSTek P75.200, 4xCD, ESS, share mem.	24	1082		
PackardBell Office	P/75	256	8	850		?	1	PCI	PB Agoura MB, 4xCD, Flash BIOS, PnP	24	1050		
PackardBell MultimediaPro	P/75	256	8	1080		?	1	PCI	Intel Triton, 4xCD, f/m, SB	24	1499		
	P/75	256P	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	730	MIPS	236-9249, 017-2100548
NTT-571	P/75	256P	8	850	ISA/PCI	14" 28 mono	256	PCI	Intel Triton, GoldStar, Western Digital	30	604	TAIR	229-2999
NTT-572	P/75	256P	8	850	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Western Digital	30	779	TAIR	229-2999
IBM APTIVA	P/75		8	850	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win. 95, 4xCD, FULL MULTIMEDIA, mon. G50 IBM	36	1716	IBA	262-5190, 232-5122
IBA	P/75	256	8	1000	PCI/ISA	?	1	PCI	изм. конф.	24	794	IBA	262-5190, 232-5122
BELABM	P/75	256	8	1100	EIDE		1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост: по Минску, склад	36	961	BELABM	234-3666, 239-1675
BELABM	P/75	256	16	1100	EIDE		1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1026	BELABM	234-3666, 239-1675
NTT-573	P/75	256P	16	1640	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Western Digital	30	919	TAIR	229-2999

ТУССОН 236-42-88 236-97-71

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
DTK Quin-54	P/100	256PB	8	540	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Kbd95 (104), склад	24	1142	SBI	227-5955, 227-4953
	P/100	256P	8	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	785	MIPS	236-9249, 017-2100548
Jet	P/100	256PL	8	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	775	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	850	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Diamond Stealth,DOS,серт., скидки	24	620	FALCON	234-4356, 234-4470
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	12	1346	IBA	262-5190, 232-5122
	P/100	256P	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	788	MIPS	236-9249, 017-2100548
NTT-500	P/100	256P	8	850	ISA/PCI	14" mono	256	PCI	Intel Triton, GoldStar, Seagate	30	669	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256P	8	850	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Western Digital	30	844	TAIR	229-2999
HiTech	P/100	256P	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
DTK	P/100	256P	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
	P/100	256P	8	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	821	MIPS	236-9249, 017-2100548
BELABM	P/100	256	8	1100	EIDE		1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1027	BELABM	234-3666, 239-1675
IBM APTIVA	P/100		8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win. 95, 4xCD, FULL MULTIMEDIA, mon. G50 IBM	36	2100	IBA	262-5190, 232-5122
Stargazer Prof	P/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28	1	PCI	Intel Triton, S3 Trio 64, FIFO, GS1485, изм. конф., серт. РБ	24	1009	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
DTK	P/100	256	8	1270	IDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPR	1	PCI	S3 Trio	24	1186	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
IBA	P/100	256	16	1000	PCI/ISA	?	1	PCI	изм. конф.	24	1020	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Deskpro 2000	P/100	256	16	1080	IDE/PCI	? 28 LR	1	PCI	ISA/PCI, Win95, Intelligent Managability	36	1350	BELABM	234-3666, 239-1675
HiTech	P/100	256P	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?		
HiTech	P/100	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	1	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?		
DTK	P/100	256P	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?		
DTK	P/100	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?		
DTK Quin-54	P/100	256PB	16	1080	EIDE	14" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Kbd95 (104), склад	24	1286	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-55	P/100	512PB	16	1080	EIDE	15" LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430HX, Kbd95 (104), склад	24	1442	SBI	227-5955, 227-4953
	P/100	256P	16	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	873	MIPS	236-9249, 017-2100548
Jet	P/100	256PL	16	1080		14" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	870	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
BELABM	P/100	256	16	1100	EIDE	14"	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1093	BELABM	234-3666, 239-1675
IBM PC 330	P/100	256	16	1200	ISA/PCI	?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	36	1884	IBA	262-5190, 232-5122
SR	P/100	256	16	1270		14" 28 LR	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост., склад	24	910	SUNRISE	234-9449
Stargazer Prof	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	1	PCI	Intel Triton,S3 Trio 64, FIFO, GS1485, изм. конф., серт. РБ	24	1062	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
Stargazer Prevalent	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	15" NI,MPR,audio	2	PCI	Asustek,SiS, EDO, 6xCD, SB(16), OEM рус., серт.РБ, склад	24	1522	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
NTT-602	P/100	256P	16	1640	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Atlantis, CD, GoldStar, Western Digital, SB	30	1352		
NTT-504	P/100	256P	32	2520		15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Western Digital	30	1204		
NTT-603	P/100	256P	32	2520		15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Atlantis, CD, GoldStar, Western Digital, SB	30	1562		

Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23

TAIR 229-29-99

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 120

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
R-Style Proxima	P/120	256	8	1080		?	1	PCI	Intel Zappa MB, S3 Trio 64	24	1061	ТУССОН	236-4288, 236-9771
COMPAQ Deskpro 2000	P/120	256	8	1080	IDE/PCI	? 28 LR	1	PCI	ISA/PCI, Win95, Intelligent Managability	36	1213	BELABM	234-3666, 239-1675
BELABM	P/120	256	8	1100	EIDE	14"	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост.по Минску, склад	36	1060	BELABM	234-3666, 239-1675
SR	P/120	256	16	1270		14" 28 LR	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост., склад	24	940	SUNRISE	234-9449
	P/120	256P	16	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	909	MIPS	236-9249, 017-2100548
BELABM	P/120	256	16	4300	SCSI	14"	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1676	BELABM	234-3666, 239-1675

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА A4

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-870	9 pin, 380 cps, рус.	12	440	BELABM	234-3666, 239-1675
Epson FX-870	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	457	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson FX-870	9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	470	TAIR	229-2999
Epson LQ-100	24pin, 240cps, 360x360dpi	12	190	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson LQ-100	24 pin, 200cps, автоподача	12	205	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Epson LQ-100+	24 pin, 360x360dpi, 240 cps	12	180	TAIR	229-2999
Epson LQ-870	24 pin, 360x360dpi, 300 cps	12	570	TAIR	229-2999
Epson LX-100	9 pin, 240cps, автоподача	12	181	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Epson LX-300	9 pin, рус., склад	12	169	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	9 pin, рус.	12	163	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Epson LX-300	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	180	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9pin, 220/44cps, рус.	12	от 175	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
OKI ML 320e	9pin, 433/81cps NLQ, 80 col, 28 Kb, IP	12	445	SBI	227-5955, 227-4953

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА A3

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	502	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	495	TAIR	229-2999
Epson FX-2170	9pin, 440cps, 216x240dpi	12	618		
Epson LQ-2170	24pin, 440cps, 360x360dpi	12	744		
Epson LQ-1070	24pin, 330cps, 360x360dpi	12	568		
Epson LX-1050+	9pin, рус. склад	12	288	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.	12	285	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, рус.	12	315	BELABM	234-3666, 239-1675
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	299	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	310	TAIR	229-2999
OKI ML 321e	9pin, 360/81cps NLQ, 136 col, IP, 28Kb	12	495	SBI	227-5955, 227-4953

Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23

БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
DFX-8000	A2, A3, 9pin, 216x240dpi, 1066cps	12	2850	TAIR	229-2999
Epson DFX-8000	A3, 2x9pin, 1066cps, 216x240dpi	12	2820	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CANON BJ10(S48)	A4, 360dpi, 2ppm, 166cps, портативный для NB	12	190	BELASH	232-7666
CANON BJ200ex	A4, 720dpi, 3ppm, 248cps, а/подача	12	280	BELASH	232-7666
DEC LJ-90	A4, 360dpi,mono,масса 960г,для NB	12	340	LIMENS	228-1908, 228-1909
Epson Stylus 820	A4, 720x720dpi, 300 cps	12	240	TAIR	229-2999
Epson Stylus 820	A4, 360cps, 360x360dpi	12	232	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	560	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 300cps, 360x360dpi	12	563	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 300cps, склад	12	530	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1500	A2, 300cps, 360x360dpi	12	928	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus Color II	A4, 720dpi	12	399	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	285	TAIR	229-2999
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi	12	280	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus ColorPro	A4, 720x720dpi with Improvement	12	650	TAIR	229-2999
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi	12	1260	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi, with improvement	12	1450	TAIR	229-2999
HP, EPSON	склад	36	?	ФОРТНОКС	220-3095, 220-384
HP DeskJet 340	600x300dpi, 4ppm, а/под., склад	12	300	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 340	600x300dpi, 4ppm, склад	12	290	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 600	рус.,600x600dpi, 512Kb, 4ppm, возм цв.,склад	36	250	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 600	A4, 600x600dpi,4ppm,возм.цв. печати	12	260	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 600	A4, 600x600dpi,4ppm,возм.цв. печати	36	250	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 4ppm,color/photo,склад	36	361	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 4ppm,color	12	360	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 870C	рус. 600x600 dpi, 1Mb, 8ppm, цв., склад	12	570	ELKO	236-9754, 236-8663
OLIVETTI JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229		
OLIVETTI JP 270	A4, 300dpi, монохр., 3ppm, рус.	18	199		
OLIVETTI JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
OLIVETTI JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		

ТУССОН 236-42-88 236-97-71

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
EPSON EPL-9000	A3, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	2200	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 1Mb, склад	12	540	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP LaserJet 5L	A4, 600x600dpi, 4ppm, склад	12	590	BELABM	234-3666, 239-1675
HP LaserJet 5L	A4, рус. 600x600dpi, 1Mb, 4ppm, склад	12	510	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5P	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, склад	12	1020	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5P	A4, рус. 600x600dpi, 2Mb, 6ppm, склад	12	990	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5,5N,5M	A4, рус. 600x600dpi, 4Mb, 12ppm, склад	12	от 1674	ELKO	236-9754, 236-8663
OKIPAGE 4W LED	600dpi, 4ppm, Windows	12	399	SBI	227-5955, 227-4953
XEROX DocuPrint4508	A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	850		
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3400		
XEROX 4920	A4, 600x600dpi, полноцв.	12	9500		

TAIR 229-29-99

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
EPSON GT 5000	600dpi, цв., с контроллером	12	620	TAIR	229-2999
Genius Color Page-SP	2400dpi, 24bit, планшет A4, OCR, склад	12	410	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	3200dpi, ручной, OCR, склад	12	110	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius EasyScan/256	1600dpi,ручной,OCR,autoMerge,склад	12	75	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4p	300x1200dpi, color, склад	12	570	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, склад	12	1070	ELKO	236-9754, 236-8663

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
DAEWOO	CMC 15"1502B,17"1703B, .28mm, MPRII, склад	24	от 435	ELKO	236-9754, 236-8663
FALCON Plus	14", .28, 1024x768(60Hz)NI, MPRII, склад	12	от 210		
GOLD STAR 1468	14", .28, 1024x768 NI, MPRII, PM, склад	12	от 225		
GOLD STAR 1485	14", .28, 1024x768 LR, NI, MPRII, PM, склад	12	от 235		
GS StudioWorks 56m 15", .28,1280x1024 LR,NI,MPRI, PM, Sp.2W, склад		12	от 340		
GS Studioworks 76i, 17", .28,1280x1024 LR,NI,MPRII,Auto-Sync, full dig.		12	от 610		
GOLD STAR 2010 20", .28, 1600x1280 LR,NI,MPRII,Auto-Sync, full dig.		12	от 1250		
HYUNDAI HL-4838E	14", .28, 800x600,LR,NI,MPRII,PM,склад	12	от 205		
HYUNDAI HL-7682A	17", .26, 1280x1024(75Hz) LR,NI,MPRII,PM,склад	12	от 750		
HYUNDAI HL-2882	21", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII,PM, склад	12	от 1590		
GOLD STAR	14"	12	249	IBA	262-3231
IBM G41	14"	36	420	IBA	262-3231
SONY	17", CPD-17sf2, .25mm, MPR II, NI, склад	12	920	ELKO	236-9754, 236-8663
X1448	mono, 14", склад	12	100	ELKO	236-9754, 236-8663

Falcon
Тел.: 234-43-22
234-05-72
234-36-26
ф. 234-44-70

ДИСКЕТЫ, НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M 3,5"	made in USA	+	от 7	LIMENS	228-1908, 228-1909
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-9771
3M 3,5"	HD, formatted	+	8	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
BASF 3,5"	form., 1,44, при покупке более 100 коробок	+	5	TAIR	229-2999
BASF Extra 3,5"	DOS formatted	+	7	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
BASF Extra 3,5"	Crystal box DOS formatted	+	7	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
DTK 3,5"	1.44, склад	24	7	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
MAXELL 3,5"	2HD MF2-HD, form.	+	7		
MAXELL 3,5"	2HD MF2-HD, form. crystal box	+	10		
SONY 3,5"	2HD, formatted	+	7		
Verbatim DataLife+	3,5", teflon, formatted	+	8		

Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф (017) 226-96-78, пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
HiTech	P/133	256P	8	1080	PCI/EIDE	14" LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 207-911
DTK	P/133	256P	8	1080	PCI/EIDE	14" LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	30	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 207-911
BELABM	P/133	256	8	1100	EIDE	14"	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1160	BELABM	234-3666, 239-1675
Stargazer Prof	P/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14"	1	PCI	Intel Triton, S3 Trio64, FIFO, GS1485, изм. конф., серт. РБ	24	1138	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
IIC	Cyrix6x86/133	256P	16	850	EIDE	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel Triton II, CL5446 EDO PCI, WD, GS1468	36	945	ИНТИС	278-8490
Gateway2000	P/133	256PB	16	1000	PCI/EIDE	15" 26 LR	1	PCI	8xCD, Win95, Office-95Pro, лизинг	30	2378	LIMENS	228-1908, 228-1909
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1080	IDE/PCI	? 28 LR	1	PCI	ISA/PCI, Win95, Intelligent Managability	36	1570	BELABM	234-3666, 239-1675
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1080	IDE/PCI	? 28 LR	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100	36	2312	BELABM	234-3666, 239-1675
	P/133	256P	16	1080		14" 28 LR, NI	1	PCI	Daewoo, Kbd95, изм. конф.	24	1003	MIPS	236-9249, 017-2100548
Jet	P/133	256PL	16	1080		14" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	990	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
HiTech	P/133	256P	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?		
HiTech	P/133	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1333		
DTK	P/133	256P	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	30	?		
DTK	P/133	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	?		
DTK Quin-54	P/133	256PB	16	1080	EIDE	14" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Kbd95 (104), склад	24	1437	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-54	P/133	256PB	16	1080	EIDE	17" LR, NI, MPRII	2	PCI	Digital, Intel Triton, Kbd95 (104), склад	24	1861	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-55	P/133	512PB	16	1080	EIDE	15" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430HX, Kbd95 (104), склад	24	1593	SBI	227-5955, 227-4953
BELABM	P/133	256	16	1100	EIDE	14"	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад	36	1226	BELABM	234-3666, 239-1675
IBM PC 330	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	?	1	PCI	PC DOS, MS Windows, Windows акс., Energy Star	36	2480	IBA	262-5190, 232-5122
Stargazer Prof	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	1	PCI	Intel Triton, S3 Trio64, FIFO, GS1485, изм. конф., серт. РБ	24	1190	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
Stargazer Prevalent	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	15" NI,MPR,audio	2	PCI	Asustek, SiS, EDO, 6xCD, SB, OEM рус., серт. РБ, склад	24	1650	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
DTK Quin-54	P/133	256PB	16	2160	SCSI	14" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Kbd95 (104), склад	24	1932	SBI	227-5955, 227-4953
DTK	P/133	256	16	1270	IDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPR	1	PCI	S3 Trio	24	1386	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842

Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 150

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-551	P/150	256P	8	850	ISA/PCI	14" NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Seagate	30	1039	TAIR	229-2999
NTT-552	P/150	256P	8	1640	ISA/PCI	14" NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Western Digital	30	1119	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256PL	16	1080		14" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	1100	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
IIC	P/150	256P	16	1280	EIDE	15" 28 LR, NI	2	EDO PCI	Intel Triton II, EDO PCI, CL5446, WD, GS1527	36	1318	ИНТИС	278-8490
NTT-651	P/150	256P	16	1640		15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Atlantis, CD, GoldStar, Western Digital, SB	30	1547	TAIR	229-2999
NTT-553	P/150	256P	16	2520	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, Western Digital	30	1399	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
DTK	P/166	256P	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	30	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
HiTech	P/166P	256	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-6323, 220-7911
Jet	P/166	256P	16	1080		14" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, ПО, изм. конф.	24	1250	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
DTK	P/166	256P	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	30	?		
DTK	P/166	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	1	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	?		
HiTech	P/166	256P	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, изм.конф., скидки, серт. РБ	24	?		
HiTech	P/166	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	1	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?		
BELABM	P/166	256	16	1100	EIDE	14"	1	PCI	изм. конф., серт. РБ, дост. по Минску, склад -	36	1526	BELABM	234-3666, 239-1675
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	Diamond Stealth,DOS,серт., скидки	24	1195	FALCON	234-4356, 234-4470
Gateway2000	P/166	256PB	16	2000	PCI/EIDE	17" 26 LR	2	PCI	8xCD, Win95, Office-95Pro, лизинг	30	3219	LIMENS	228-1908, 228-1909
HewlettPackard	P/166	256	16	2000	PCI/EIDE	15" 26 LR	1	PCI	8xCD, Win95, FM28.8, MM, лизинг	12	3780	LIMENS	228-1908, 228-1909
COMPAQ Presario	P/166	256	24	2500	PCI/EIDE	15" 28 LR	1	PCI	12xCD, Win95, FM33.6, MM, лизинг	12	3970	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON PLATINUM	P/166	256	16	2000	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	ASUSTeK, D.St.64,Video3240,DOS,серт.,скидки	36	2120	FALCON	234-4356, 234-4470
DTK Quin-54	P/166	256PB	32	2160	EIDE	14" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Kbd95 (104), склад	24	2237	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-54	P/166	256PB	32	2160	EIDE	17" LR, NI, MPRII	2	PCI	Digital, Intel Triton, Kbd95 (104), склад	24	2661	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-55	P/166	512PB	32	2160	SCSI	15" LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430HX, Kbd95 (104), склад	24	2698	SBI	227-5955, 227-4953
DTK	P/166	256	32	2100	SCSI	14" 28 LR, NI, MPR	1	PCI	S3 Trio	24	2235	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842

Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM 200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
HiTech	P/200	256P	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?		
DTK	P/200	256P	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	?		
HiTech	P/200	256P	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?		
HiTech	P/200	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?		
DTK	P/200	256P	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	?		
DTK	P/200	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	?		
FALCON ELITE	P/200	256	16	1300	EIDE/PCI	? 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	ASUSTeK, D.St64,Graphics2120,DOS,серт.,скидки	36	1465	FALCON	234-4356, 234-4470

Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
COMPAQ Deskpro XL	P/150	512	32	2100	SCSI/PCI	? ? LR	2	PCI	Win95, Ethernet 10/100, PD-CD, Sound	36	3700	BELABM	234-3666, 239-1675
Gateway 2000	PPro/180	256	32	3000	EIDE/PCI	17" 26 LR	2	PCI	Vivitron,8xCD,speak., Win95, OfficePro, лизинг	30	3779	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000	PPro/180	256	32	3000	EIDE/PCI	15" 26 LR	2	PCI	Vivitron,8xCD,Win95, OfficePro, лизинг	30	3520	LIMENS	228-1908, 228-1909
HiTech	PPro/200	256P	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?		
DTK	PPro/200	256P	8	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	?		
HiTech	PPro/200	256P	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	1911		
HiTech	PPro/200	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	24	?		
DTK	PPro/200	256	16	1080	PCI/EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	?		
DTK	PPro/200	256P	16	1080	PCI/EIDE	15" 28 LR, MPRII	2	PCI	Full digital, S3 Trio 64V+, скидки, серт. РБ	30	?		
NTT-701	PPro/200	256P	32	2520	EIDE/PCI	17" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, 8xCD, GoldStar, WD, Diamond Stealth	30	3277	TAIR	229-2999
Gateway2000	PPro/200	256	32	3000	PCI/EIDE	17" 26 LR	2	PCI	Maxtor,8xCD,FM28.8,Hi-Fi,AudioCards&TVTuner,лизинг	30	5459	LIMENS	228-1908, 228-1909

Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
DTK NetServer	486dx4/100	256PB	16	1080	SCSI	14" mono, LR	1	PCI	6xCD, PCI Ethernet, Kbd95 (104), склад	24	1194	SBI	227-5955, 227-4953
DTK NetServer	P/75	256PB	8	1080	SCSI	14" mono, LR	1	PCI	6xCD, PCI Ethernet, Kbd95 (104), склад	24	1197	SBI	227-5955, 227-4953
IBM PC SERVER 320	P5/90	256	16	2000	3PCI/5EISA	F/W SCSI-2 20 Мб/сек, CD, 2-й CPU, ECC, RAID option, PCI Ethernet adaptor				36	6070	IBA	262-5190, 232-5122
DTK NetServer	P/100	256PB	16	1080	SCSI	14" mono, LR	1	PCI	6xCD, PCI Ethernet, Kbd95 (104), склад	24	1387	SBI	227-5955, 227-4953
DTK High-End	P/133	512PB	32	4320	RAID5	14" mono, LR	1	PCI	6xCD, 2x400W P/S, SCSI-2, UPS800, склад	24	5703	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON ELITE NS	PPro/180	256	32	1300	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI	ASUSTeK,EDO,4xCD, серт.РБ, скидки	36	2398	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON PLATINUM	PPro/200	256	32	2000	SCSI/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI	ASUSTeK, f.SCSI-2,AHA-2940,EDO,8xCD,серт.РБ	36	3190	FALCON	234-4356, 234-4470

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
PACKARD BELL	486slc2/50	4	210	mono 9,5"	PCMCIA, DOS 6.2, Win3.11, Mouse, 1,9 кг, склад	12	1110	BELASH	232-7666
COMPAQ Contura 400CX	486dx2/40	4	250	TFT 8,4"	PCMCIA, TrackBall, DOS&Win	12	1590	LIMENS	228-1908, 228-1909
TOSHIBA T2105	486dx2/50	4	250	mono 9,5"	PCMCIA III, Win3.11, Claris, TrackPoint, case, встр. БП, склад	12	1380	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2105CS	486dx2/50	4	350	DSTN 10,4"	PCMCIA III, Win3.11, Claris, TrackPoint, case, встр. БП, склад	12	1750	BELASH	232-7666
TOSHIBA 2105CT	486dx2/50	12	350	TFT 8,4"	PCMCIA, TrackBall, DOS/Win	12	1970	LIMENS	228-1908, 228-1909
TOSHIBA T105CS	486dx4/75	4	520	DSTN 10,4"	PCMCIAIII,Sp,SB,Mic.,2xCD,IR,встр.БП,склад	12	2350	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2130CT	486dx4/75	8	520	TFT 10,4"	PCMCIA III, Win3.11, Claris, TrackPoint, case, встр. БП, склад	12	2950	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2135CS	486dx4/75	8	520	DSTN 10,4"	PCMCIA III, Win3.11, Claris, TrackPoint, case, встр. БП, склад	12	2200	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2150CDT	486dx4/75	8	520	TFT 10,4"	PCMCIA III, 2xCD, SB, Mic, IR-port, встр. БП, склад	12	3200	BELASH	232-7666
SAMSUNG Sens 700	486dx4/100	8	540	TFT 10,4"	PCMCIA, TrackPoint, Win95	12	2602	LIMENS	228-1908, 228-1909
COMPAQ Contura 430C	486dx4/100	8	720	DSTN 10,4"	PCMCIA, TrackBall, Win95, лизинг	12	2380	LIMENS	228-1908, 228-1909
TOSHIBA Satellite 105CS	P/75	8	500	DSTN 10,4"	PCMCIA, TrackPoint, Win95, встр. БП, возм. лизинг	12	2730	LIMENS	228-1908, 228-1909
TOSHIBA T105CS	P/75	8	540	DSTN 10,4"	PCMCIAIII,EDO RAM,Win3.11,case,встр.БП,склад	12	2500	BELASH	232-7666
JETBOOK CD5	P/75	8	810	TFT 10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, 4xCD, 800x600, возм. лизинг	12	2639	LIMENS	228-1908, 228-1909
TOSHIBA T405CS	P/75	16	810	DSTN 10,4"	PCMCIA, EDO, TrackPoint,Win95,встр.БП,SB, лизинг	12	3150	LIMENS	228-1908, 228-1909
DTK DNB 586T	P/100	8	540	DSTN/TFT 11, 3"	VRAM 1Mb, IDE, TouchPad, Sound sys, 4xCD, case и др.	24	3413	SBI	227-5955, 227-4953
IBM TinkPad365	P/100	8	810	act 12,1"	1Mb VRAM, Windows'95	36	3828	IBA	259-1091, 259-1092
IBM TinkPad560DW RU	P/100	8	810	pass 11,3"	1Mb VRAM, EDO RAM, Windows'95, LotusOrganizer	36	3999	IBA	259-1091, 259-1092
COMPAQ Armada 1120T	P/100	8	810	TFT 10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, TrackPoint, сумка, всемирная гар.	36	2493	BELABM	234-3666, 239-1675
TOSHIBA Satellite 110CT	P/100	8	810	TFT 11,4"	PCMCIA, TrackPoint, Win95, EDO, встр. БП, возм. лизинг	12	3470		
TexasInstruments510	P/100	8	810	DSTN 10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, Win95, возм. лизинг	12	2518		
JETBOOK XP6	P/100	8	810	DSTN 10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, возм. лизинг	12	1953		
JETBOOK XP6	P/100	8	810	TFT 10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, возм. лизинг	12	2303		
JETBOOK CD5	P/100	8	1000	TFT 10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB, 4xCD, 800x600, возм. лизинг	12	2730		
TOSHIBA Satellite Pro 420CDT	P/100	8	1300	TFT 11, 3"	TrackPoint, Win95, встр. БП, 4xCD, SB	12	4770		
JETBOOK 6300CD	P/100	16	810	TFT 11, 3"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb	12	3172		
IBM TinkPad560DW RU	P/120	8	810	act 12,1"	1Mb VRAM, EDO RAM, Windows'95, LotusOrganizer	36	6060	IBA	259-1091, 259-1092
JETBOOK XP6	P/120	16	810	DSTN 10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, возм. лизинг	12	2213		
JETBOOK XP6	P/120	16	810	TFT 10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, возм. лизинг	12	2563		
COMPAQ Armada 4120T	P/120	16	810	TFT 11,8"	PCMCIA, SB, TouchPad, MPEG, IR	12	5459		
JETBOOK CD5	P/120	16	1000	TFT 10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB, 4xCD, 800x600, возм.лизинг	12	2894		
JETBOOK 6300CD	P/120	16	1000	TFT 11, 3"	TouchPad, SB, 6xCD, IR-port, 800x600, 2Mb	12	3280		
JETBOOK XP6	P/133	16	810	DSTN 10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, 800x600, возм. лизинг	12	2370		
JETBOOK XP6	P/133	16	810	TFT 10,4"	PCMCIA, SB, TouchPad, 800x600, возм. лизинг	12	2720		
JETBOOK CD5	P/133	16	1300	TFT 10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB, 4xCD, 800x600, возм. лизинг	12	3222		
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1300	TFT 11, 3"	TouchPad, SB, 6xCD, Infrared, 800x600, VRAM 2Mb	12	3612		
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1300	TFT 12, 1"	TouchPad, SB, 6xCD, Infrared, 800x600, VRAM 2Mb	12	3962		

limens
тел.: 228-1908, 228-1909
E-mail: art@limens.belpak.by
г. Минск, ул. Могилевская, 5, 4-й этаж, ст. метро "Институт культуры"

limens
тел.: 228-1908, 228-1909
г. Минск, ул. Могилевская, 5, 4-й этаж, ст. метро "Институт культуры"
E-mail:art@limens.belpak.by

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IOMEGA JAZ Drive	1Gb external, SCSI-2 interface	12	750	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
IOMEGA JAZ Disk	1Gb MEDIA	12	140	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
IOMEGA ZIP Drive	100Mb, параллельный порт, 1 ZIP диск	12	252	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
IOMEGA ZIP Drive	100Mb external, LPT port	12	260	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
IOMEGA ZIP Disk	100Mb format PC	12	20	БЕЛСОФТ	222-8023, 222-8058
IOMEGA ZIP Disk	Rewriteble Disk	12	20	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, SCSI	12	275	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ Flyer	230Mb, 13ms, внешний, параллельный порт	12	470	LIMENS	228-1908, 228-1909

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Speakers active 100/240/300W Volume/Bass/Treble		12	от 50	SBI	227-5955, 227-4953
Speaker	Genius HiFi, 220, 305, 330, 520	12	от 12	ELKO	236-9754, 236-8663
Speaker	Active 120W PMPO Volume, Bass	12	46	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Speaker	Active 120W volume, bass, trble control	12	70	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
SBProSound Maker18	PnP, WSS, IDE CD-ROM, MIDI(Genius)/3D/Pro	12	от 39	ELKO	236-9754, 236-8663
SBMaestro	ESS 688	12	37	COMTRIS	223-0478, 223-5313
CD-ROM	Acer, 8,10 speed, склад		130/165	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
CD-ROM	Acer, 8 speed, склад	12	от 100	FALCON	234-4356, 234-4470

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
SIMM	1 Mb, 4 Mb, 16 Mb, 30 pin	12	от 13	COMTRIS	223-0478, 223-5313
SIMM	4 Mb, 72 pin	12	от 23	COMTRIS	223-0478, 223-5313
VideoCard	S3 Vis. 968 WinFast S250/280+/430, 2Mb VRAM	12	от 75	ELKO	236-9754, 236-8663
VideoCard	Cirrus Logic ISA, 5429, 512Kb, ISA	24	30	ИНТИС	278-8490
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К КОМПЬЮТЕРАМ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Copy Holder	в ассортименте	12	от 10	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Защ.экраны 3М, 13"-19",anti-glare/anti-radiation (ELF/VLF)		+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
Защ.экраны IZOVAC-VIZOR,14",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,M3 РБ		12	от 27	FALCON	234-4356, 234-4470
Genius Mouse	Easy,Too,3,3+,Leopard,BlueCoral,DEAR,PAL,Pro	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
FDD SONY	3,5", 1.44Mb	12	24	ELKO	236-9754, 236-8663
HDD FUDJITSU	540Mb, 11ms, EIDE	12	от 138	COMTRIS	223-0478, 223-5313
HDD IBM OEM	2 GB FW SCSI-2, склад	60	1100	IBA	262-5190, 232-5122
Кабель для принтеров, модемов, клавиатур, мониторов, склад		12	от 4	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Коннекторы, терминаторы, адаптеры, переходники, склад		12	от 0,2	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Наклейки русские для клавиатуры		12	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
IZOVAC-PF-02F	сертификат РБ	-	25	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Чистащая дискета 3,5" с жидкостью		12	2	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Чистащий CD диск		12	10	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3Com ETHERLINK III	ISA TP/COMBO 3C509T/C, склад	99	от 72	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK III	PCI TP/COMBO 3C590T/900, склад, NEW	99	135	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	TPC 8TP+coax hub/100MBit, склад	99	217	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com f.ETHERLINK	ISA/PCI 100Mbit 3C515/595, склад	99	от 159	ELKO	236-9754, 236-8663
MicroQ WJ8524N	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP	24	27	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
GE 2000II-CX	Ethernet 16-bit (BNC/UTP)	+	36	BELABM	234-3666, 239-1675
GE 2500	(BNC/UTP) PCI Bus Coaxial Card	+	92	BELABM	234-3666, 239-1675
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,49	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС		+	?	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	BELABM	234-3666, 239-1675

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, ПО

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back/Smart 250/280/400/420/700/1000VA,PnP,USA	24	от 125	ELKO	236-9754, 236-8663
BACK UPS	250-1200 VA, Powercom	12	от 115	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Dallas Lock	прогр.-апп.комплекс защиты информации	+	195	КОНФИДЕНТ	260-5540, 229-5246
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-3666
Игры, ПО, энциклопедии на CD		+	от 3,5	СНАП	222-5897, 277-8061
Cunei Form-96	OCR, новейшая версия!	+	199		
MEDMS 2.0	прогр.-апп.комплекс эл. документооборота	+	от 970		
Stylus, система перевода, DOS,Win 3.xx,Win'95,NT,Stylus-словари		+	от 108		
ORACLE 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
ORACLE 7	Work Group Server	+	от 1850		
ORACLE 7	Personal	+	от 245		

MICRO EXPRESS
The computer value center
т./ф.: 234-71-23, 234-75-15

CompIT Systems
т/ф (017) 221-23-11, 221-53-51

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
В ассортименте, новые и б/у, гарантия		+	от 220	ДУМИ	268-5875
CANON FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	550	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	450	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC210/230	ручн.автопод., 4 к/мин, 2600 коп., картр.E-16	6	от 450	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
CANON FC-230/210	A4, 4 к/мин, автопод. листов с лотка	12	575/540	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-1550	A3, 15к/мин, 8000 к/мес., 50-200%	12	1995	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-4540	**РАСПРОДАЖА! цена сниж. на $800**	16		**БИСПРИС**	**251-3380, 259-5362**
CANON NP-4540	A3,40к/мин,2стор.,2цв.,масшт.,автоподача	15	1550	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
3031	A3, 31 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
4155	A3,55 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
OLIVETTI 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2390	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2095	ТУССОН	236-4288, 236-9771
RICOH FT	A3, 30-50 к/мин, бар.на 80000коп.,2стор.,автопод.	12	от 1349	ТОРИС	226-2219, 226-2412
RICOH FT-5560	A3, 50к/мин, ATF, 2стор.,50-200%	15	1350	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Ricoh, Canon, Sharp	покупка или обмен копировальных аппаратов	+		БИСПРИС	251-3380, 259-5362
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин	+	395		
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин	+	522		
SHARP Z-52	A4, 8 к/мин	+	806		
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	1510		
SHARP SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	1980		
SHARP SF-2022	A3, 22 к/мин, масшт.	+	3060		
SHARP SF-2050	A3,50 к/мин, масшт.	+	8700		
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин, распродажа	12	390	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин, распродажа	12	490	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP Z-52	A4, 8 к/мин, распродажа	12	772	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт., распродажа	12	1446	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт., распродажа	12	1984	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP SF-2118	A3, 18 к/мин, масшт., распродажа	12	2303	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
XEROX 5009 1:1/5009RE	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	?		
XEROX 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	?		
XEROX 5321	A3, 21 к/мин, 64-156%	12	?		
XEROX 5310	A4, 10 к/мин, 4 цв.	12	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин	12	580		
XEROX 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	2222		
XEROX 5009	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	830		

Konica

СНАМИ
(017) 230-5761
(01622) 64-644
(0212) 372-271
(0232) 531-279
(0152) 453-372
(0222) 256-360

АСТРОН
(017) 2397686,2396794

TAIR 229-29-99

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф (017) 226-96-78, пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
SHARP Z-20/25	A4	9	от 458	ВКЛ	268-5289
SHARP Z20/Z25	A4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP Z52II	A4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
SHARP SF2044/2144	B4,14к/мин,4000к/мес.,масшт.,автопод.,склад	12	?		
SHARP SF2116/2118	A4,16/18к/мин,5000/6000к/мес.,масшт.,автопод.,склад	12	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 4000 к/мес., склад	12	?		
XEROX 5009	B4,8к/мин,2000к/мес.,масшт.,цв.тонер,склад	12	?		
XEROX 5310	B4,10к/мин,3000к/мес.,масшт.,цв.тонер,склад	12	?		
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
XEROX 5328	A3,28к/мин,15000к/мес.,масшт.,автопод.,сорт.,склад	12	?		
XEROX 5334	A3,32к/мин,30000к/мес.,масшт.,а/под.,2-стор.,сорт.,склад	12	?		
XEROX 5621	A3,21к/мин,10000к/мес.,масшт.,автопод.,сорт.,склад	12	?		
TOSHIBA 1210	A4, 12 к/мин, 5000 к/мес.	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
TOSHIBA 1650	A3, 16 к/мин, 20000 к/мес., 50-200%	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
TOSHIBA 1350	A4, 12 к/мин, 5000 к/мес., 65-141%	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
TOSHIBA 2050	A3, 20 к/мин, 20000 к/мес., 50-200%	36	?	ТРАНСКИФ	262-8111, 262-6267
Копировальноебюро "под ключ" (к/апп., резак, переплетн. маш.)		+	от 1600	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
CANON CLC-200	A4/A3,3-20 к/мин, лазерный	15	9200	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
CANON CLC-300	A4/A3,4-20 к/мин, лазерный	15	11500	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
РИЗОГРАФЫ					
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RICOH PRIPORT	ризографические аппараты	15	от 4500	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
ТЕЛЕФАКСЫ					
Телефаксы	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OLIVETTI OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, а/ответчик	12	360	ЭПЛАЙН3	245-7283
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, ГТС, а/дозв., а/отв., пам.28,16п/тон	6	от 330	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	330	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F700BX	ЖКИ, ГТС, а/обр., цифр.а/о, пам.22,64п/тон	6	от 400	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
PANAFAX UF S1	ЖКИ, монит, цифр.а/о, 20 лист.пам., 64п/тон	6	от 345	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Samsung в ассорт. (от домашнего до профессионального)		18	от 260	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SF-30	ГТС, пам, интерф.,а/отв.	6	от 245	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
XEROX 7238	18 сек/л., память, ЖКИ, термобумага	12	400	TAIR	229-2999
XEROX 7239	а/о, 18 сек/л., память, ЖКИ, термобумага	12	500	TAIR	229-2999
РАДИОТЕЛЕФОНЫ					
NOKIA, BENEFON, MAXON, сотовый+подключение		12	от 849	ВКЛ	268-5289
GoldStar-9500	900МГц, от 2 до 4 трубок	12	300	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic KX-T	радиотелефоны, 46-49МГц, 900МГц, с а/отв.	+	от 100	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T9501	900МГц, 12 ном.пам., REDIAL, FLASH	6	от 180	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-T7980	900МГц, интерком, пам., зар.устр-во	6	от 340	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-T/TC	кв./оф., интерком, дв.набор, Super Range	6	от 100	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Samsung SP-R916	900МГц, до 4 трубок, ЖКИ, а/дозв, digital	18	от 320	АЙРОНТЕЛ	220-0067
ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ					
Panasonic	ЖКИ, а/дозв., громкая связь, инстр. р/яз.	6	от 43	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic KX-T	телефоны, а/отв., тел. с а/отв., 2-лин.	+	от 50	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	, а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	55	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panas. KX-T7030/7130/7230/7250,сист.для мини-АТС		12	от 128	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Samsung SP-201	спикер, повтор, флэш	18	от 36	АЙРОНТЕЛ	220-0067
ЭЛЛИС, РУСЬ	АОН, в ассортименте, опр., а/дозвон и др.	6	от 37	IGWT	239-9356, 263-3000
МИНИ-АТС					
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
AT&T Merlin Legend	4-80лин./8-200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2-16лин./6-48 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
DEFINTY G3si	до 400лин./2400 абон., США, серт.РБ	12	?		
GoldStar	Емкость от 1x4 до 36x112, установка, склад	12	от 250	FALCON	234-4322, 234-4470
NORSTAR	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic	2x6, 3x8, 6x16, 12x32, монтаж, обслуживание	12	от 290	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Panasonic TD	от 4x8 до 12x32, цифр.,возм.расшир.до 64	12	от 840	ПЕОЛА&M	233-4072, 236-3320
Samsung SKP308	3x8, DISSA, установка, склад	18	410	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP816	4x8-8x16, DISSA, установка, склад	18	572	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP36	6x18-6x40-12x24, DISSA, установка, склад	18	843	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung SKP56/120	8x48-24x96, DISSA, установка, склад	18	от 5300	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens, GoldStar	от 3 до 200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ					
HayesAccura 144 ext.	V.42,V.42bis,V.32bis,220V,кабель	12	99	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
HayesAccura 144B int.	V.42,V.42bis,V.32bis	12	89	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
IIC 9624 int. C.Logic	9.6/2.4, V.42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	58	ИНТИС	278-8490
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V.42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	98	ИНТИС	278-8490
OEM 14.4 int.	V.32bis,V.42bis,V.42rockwell, voice	12	65		
OEM 14.4 ext.	V.32bis,V.42bis,V.42, voice	12	90		
OEM 28.8 ext.	V.34,V.32bis,V.42bis,V.42 AT&T	12	170		
OEM 33.6 int.	V.34,V.32bis,V.42bis,V.42 rockwell	12	170		
US Robotics Sportser	14.4,V.32bis/42bis,int,fax,PnP	60	119		
US Robotics SportserVi	14.4,V.32bis,ext,fax/voice,220V	60	147		
US Robotics Sportser	28.8,V.34,ext,fax	60	251		
US Robotics Sportser	28.8,V.34,int,fax/voice	60	222		
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V.42,V.42bis,Voice,220V,кабель RS-232	60	127	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser V.34,V.34+,V.42,V42bis,а/о,220V,кабель RS-232		60	250	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel U1496ext	14,4/19,2kbps,V.42,V.42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ	24	360	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext.V.34,Zyx19.2,Zyx16.8,V.42,V.42bis,Voice,AOH	24	395	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
CITIZEN, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
CITIZEN	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
CINIZEN SDC-888	12 р., двойное питание	12	14,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CITIZEN SDC-888	12р., бухгалтерский, двойное пит., скидки	12	14,85		
CITIZEN SDC-435	16р., бухгалтерский, двойное пит., скидки	12	21		
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ					
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, русифицирован, переводчики	+	31-220	CCM	249-3006, 249-9103
Language Teatcher 2001, говорящ., англо-рус.переводчик, 400тыс.сл.		12	195	BELASH	232-7666

XEROX БИ-ПРОЕКТ 232-50-68 232-53-76 234-74-60 SHARP

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75

CS&C Communication Systems and Components Т. 270-45-30, Ф.270-46-86

Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23

ТУССОН 236-42-88 236-97-71

CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ПИШУЩИЕ МАШИНКИ					
OLIVETTI ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	145		
OLIVETTI ETP 540	A4, рус./лат./бел., пам.7000 симв., ЖКИ	12	240		
OLIVETTI ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580		
SAMSUNG SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	115		
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ					
Предприятия, колхозы, Москва, РБ, Укр., СНГ, РП, Европа, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	243-4277
Информационно-коммерческая сеть		+	?	ЦЕНТР ИКС МИР	260-5540, 229-5246
ЮСИАС 3.0/3.1	БД по законодат.РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-1339
ЮСИАС 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	12	80/100	РЕГИСТР	249-1339
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА					
Все программы для Вашего бизнеса. Windows		+	20-90	GOLDEN SOFTWARE	268-5442
DAHLE	Резаки и пильотины, уничтожители	12	от 99	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
БЭМБИ-3	Учет опер.,баланс,налоги, з/п,склад, осн.ср-ва	+	120		
БЭСТ-2.xx (лок./сет.)	Проф. комплекс бух. и складского учета	+	400		
БЭСТ-3.xx (лок./сет.)	Проф.торговая сист.(поддерж.связь с кассами)	+	900		
Офисные сетевые комплексы "под ключ", (3com, Novel, Windows)		+	?		
Подключ. Online удал. клиент.к офисн.сетям (по тел. и др. каналам)		+	?		
Финансовый анализ	(лок./сет.) Windows, Delphi	+	450		
КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ, ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3М	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Бланки бухгалтерские (40 наименований), склад, под заказ		-	?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Канцелярские товары, бухгалтерские бланки		+	?	НЕСТОР-ПРЕСС	м-н ул.Радиальная,40
Элементы питания VARTA		+	?	НЕСТОР-ПРЕСС	230-7334
Календари настольные перекидные на 1997 год		+	10т.р.	ЧП КОКУЕВ	0162-250-425,260-058
Канцтовары (более 300 наимен.), бумага, клеящие карандаши,		+		ТАУРУС АДЛ	268-4712
сувениры, дискеты, кожаные папки, дипломаты,		+		ТАУРУС АДЛ	268-4712
деловые наборы, папки ("КОРОНА" и др.)		+		ТАУРУС АДЛ	268-4712
БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Счетчики банкнот	МСК 3, МСК 4	+	230	ТУССОН	236-4288, 236-9771
ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Типография от А до комплектация "под ключ"		+	от 2000	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Настольные издательские системы "под ключ"		+	?	БОФФ	268-5924
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ					
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			?	Р.Т.С.	236-3332
Тонеры	для Canon, Mita, Sharp, Ricon, HP	-	?	ЭПЛАЙН3	245-7283
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricon, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонеры	CANON, RICOH, MITA, XEROX, SHARP, HP	-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры	и запчасти к люб. моделям XEROX, SHARP	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Барабаны	CANON, RICOH, MITA, XEROX, SHARP	-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ					
Заправка	HP DJ 51626A/51608A/51633A, black(x2)		17	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 51626A/51633A, black		9	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	HP DJ 51626Astarter Kit,Color		30	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	EPSON S020025, Black, склад		8	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Заправка	CANON BC 01/02, Black, склад		9	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Картридж	HP DJ300/400/500, черный	-	36	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Картридж	HP DJ300/400/500, цветной	-	36	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Картридж	HP DJ600, черный	-	36	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Картридж	HP DJ600, цветной	-	38	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Картридж	HP DJ300/310/DJ portable series	-	36	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ.	220-6323, 220-7911
Картридж	HP DJ, EPSON, CANON; color, black, заправка		от 15	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Картридж	EPSON, STAR, OKI, HDP, CPF		от 3,5	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Картридж	HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 80	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Картридж	HP DJ 600/HP LJ 5L		32/85	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Красящие ленты	25, 4/12, 7/10/8/6, 35мм, HD, 4-цв.(США)	-	от 0,9	СП ЛАСЕР	220-2916
Картриджи	для всех типов матр.принт., PROMOTEX(США)	-	от 3,1	СП ЛАСЕР	220-2916
Чернила	для струйных принтеров HP	-	5	СП ЛАСЕР	220-2916
Картриджи к HP DJ 3xx,5xx,6xx,850c,1xxx, b/w, color, original HP			от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к матр. принт. EPSON, OKI, STAR, FUJITSU, PANASONIC		-	от 3,0	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для струйных принтеров HP DJ, EPSON, CANON	-	от 9	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	от 100	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP DJ, Epson			?	Р.Т.С.	236-3332
Картридж	EPSON Stylus 800, Black, склад		15	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON Stylus Color, Color, склад		25	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON Stylus Color II, Black, склад		19	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Картридж	EPSON LX-100, Black, склад		4	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Красящие ленты	Epson, Star, пиш. маш., касс.апп.	-	?	ЭПЛАЙН3	245-7283
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P,Epson, Panas. запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	HP 4L, 4P, II, IIP, III, IIIP, 4		от 11	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP DJ,Oki,Panasonic			?	Р.Т.С.	236-3332
Тонер, девелопер, барабаны к копирам RICOH, Canon NP4540		-	?	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Тонер-картриджи к HP LJ 2(D,P/+),3(D, P, SI),4(L/P,V,+,Si),5(L), original			от 84	ELKO	236-9754, 236-8663
Чернила	HP, CANON, EPSON		от 7,5	COMTRIS	223-0478, 223-5313
Чернила	HP,CANON,Epson,Olivetti,Fujitsu,IBM,Apple,Oki		1,5-6	ТРИКУТА	223-1596, 268-9349
ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
Бланки накладные ТН-2 для ПЭВМ, 900/600 накл.по2/3 экз., доставка			50/70	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Лента для касс. апп. 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			от 0,19	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Лента для касс. апп. включенных в госреестр			?	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента для пиш. маш. в т. ч. электронных			?	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента чековая	любых размеров		?	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Термобумага	210x30, 216x30, Германия	-	?	ЭПЛАЙН3	245-7283
Термобумага	210x30, 216x30, Финляндия, Канада		?	СНАП	222-5897, 277-8061
Термобумага	210x30, Германия, скидки	-	1,71	САТРЕЙД	239-3238, 232-0142
Термобумага	210x30, Германия, Финляндия	-	?	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
БУМАГА					
Бумага для офиса и оргтехники пр-ва Швеции, России			?	БЕЛРИА	234-2298
KYMLUX	A4/A3, для к/а, 80г/м, Финляндия		?		
KYMNOVA	A4/A3, для к/а, 75г/м, Финляндия		?		
Мелованная	80-150 г/м, Финляндия		?		
Этикеточная	75 г/м, Финляндия		?		
Книжно-журнальная	65-150 г/м, Финляндия		?		
COPY PAPER	A4, 80г/м, Австрия, гар. качества	-	4,6	С.З.	231-6498
DATACOPY, COPYSEVEN, A3/A4			от 82т.р.	GREEN APPLE	245-0377
Офисная	A4/A3, 500л., 75/80/90г/м., Финляндия, доставка		от 4,1	МЕДХОР	2202356,017-2104316
KASKAD	25 цветов		от182т.р.	GREEN APPLE	245-0377

ТУССОН 236-42-88 236-97-71

ОРГ СЕРВИС 222-80-62 230-39-71

BEL LIBRA VITALIS 278-06-48

Многофункциональные пейджеры NEC, Motorola, Philips
RADIO РАДИО PAGE ПЭЙДЖ
• в собственность с обслуживанием — $150-390/1 год
• аренда — $70-280/1 год
• прокат — $7-30/1 месяц
• прямая связь с городами России и СНГ через оператора в Минске (тел. 249-00-00)
• информационные каналы
• доступ через модем: Quick Page
• электронный секретарь тел.: 227-66-86, 227-33-08, 221-72-15
ОМИКС
Лиц. № 158/2.10.95 Минсвязи и информатики РБ, 5 лет
©гольфстрим

RADIO РАДИО PAGE ПЭЙДЖ
NEC Maxima-21a
4-строчный дисплей
с регулировкой контрастности;
рус./англ.тексты;
231 сообщ. = 18000 знаков,
16 маш.стр.; автопросмотр
сообщ. в трех режимах;
автоподсветка; будильник;
режим молчания;
записная книжка на 10 сообщений;
програмирование 10 сообщ. для
отправл. через автомат. канал связи;
авторазнос сообщ. по директориям;
низкое потребление энергии
Омикс/РадиоПЭЙДЖ
тел. 227-66-86, 221-72-15

RADIO РАДИО PAGE ПЭЙДЖ
NEC Optima-26b
4-строчный дисплей
рус./англ.тексты;
32 сообщ.= 8000 знаков,
более 7 маш. стр.;
автопросмотр сообщений;
автоподсветка; будильник;
режим вызова: звуковой сигнал,
16 мелодий, тон, вибрация;
регулировка длит. сигнала вызова;
таймер обратного счета на 99 минут;
суперэкономичность:
1 батарейка на 1,5 месяца
Омикс/РадиоПЭЙДЖ
тел. 227-66-86, 221-72-15

RADIO РАДИО PAGE ПЭЙДЖ
NEC Compact-20b
1-строчный дисплей
рус./англ.тексты;
16 сообщ. = 1024 знака,
1,5 маш.стр.;
автопросмотр сообщений;
автоподсветка; будильник;
режим вызова:
звуковой сигнал,мелодия,
тон,вибрация;
низкое потребление энергии
Омикс/РадиоПЭЙДЖ
тел. 227-66-86, 221-72-15

RADIO РАДИО PAGE ПЭЙДЖ
Motorola Advisor
4-строчный дисплей;
русифицированный;
40 сообщ.= 6400 знаков,
3 маш. стр.;
автопросмотр сообщ.;
будильник; подсветка;
режим вызова:
звуковой сигнал,вибрация;
батарейка на 1 месяц
Омикс/РадиоПЭЙДЖ
тел. 227-66-86, 221-72-15
©гольфстрим

МОБИЛКОМ пейджинг-система
Крупнейшая пейджинговая компания в Беларуси
NEW $160
MOTOROLA ADVISOR LINGUIST
- буквенно-цифровой, русифицированный;
- вес: 116.6 г;
- размеры; 85.8 x 59.0 x 19.8 мм;
- дисплей: 4 строки по 20 знаков;
- до 1000 знаков в одном сообщении;
- до 40 сообщений;
- объем памяти: 6400 знаков;
- нумерация сообщений;
- обслуживание на русском и английском языках;
- секретарские услуги за 5 суток.
МОБИЛКОМ:
тел./факс (017) 278-08-98, 278-60-30

МОБИЛКОМ пейджинг-система
Крупнейшая пейджинговая компания в Беларуси
$200
PHILIPS PRG 2310
- буквенно-цифровой, двуязычный: русский, английский алфавит;
- вес: 110.0 г;
- размеры; 86.0 x 59.0 x 20.5 мм;
- дисплей: 7 строк по 26 знаков;
- до 1000 знаков в одном сообщении;
- до 99 сообщений;
- каталог (электронная записная книжка с функцией редактора): 26 разделов по 50 записей в каждом;
- индикация потери сообщений;
- обслуживание на русском и английском языках.
МОБИЛКОМ:
тел./факс (017) 278-08-98, 278-60-30

МОБИЛКОМ пейджинг-система
Крупнейшая пейджинговая компания в Беларуси
$150
NEC 26B
- буквенно-цифровой, двуязычный: русский, английский алфавит;
- вес: 50.0 г;
- размеры: 45.0 x 75.0 x 16.0 мм;
- дисплей: 4 строки по 20 знаков;
- до 512 знаков в одном сообщении;
- до 32 сообщений;
- электронная записная книжка с функцией редактора: до 10 сообщений;
- нумерация сообщений;
- обслуживание на русском и английском языках;
- секретарские услуги за 5 суток.
МОБИЛКОМ:
тел./факс (017) 278-08-98, 278-60-30

МОБИЛКОМ пейджинг-система
Крупнейшая пейджинговая компания в Беларуси
$100
MOTOROLA BRAVO
- цифровой;
- вес: 88.0 г;
- размеры: 49.5 x 73.0 x 19.0 мм;
- дисплей: 1 строка - 12 цифр;
- до 20 цифр в одном сообщении;
- до 6 сообщений;
- секретарские услуги за 5 суток.
МОБИЛКОМ:
тел./факс (017) 278-08-98, 278-60-30

МОБИЛКОМ пейджинг-система
Крупнейшая пейджинговая компания в Беларуси предлагает мобильные телефоны системы сотовой связи БЕЛСЕЛ
NOKIA 450
- масса 250 г
- размеры: 148 x 56 x 29 мм
- выходная мощность — до 1,5 Вт
- только МОБИЛКОМ предлагает вместо денежной скидки **специальный дилерский пакет:** телефон-аппарат + подключение, алфавитно-цифровой пейджер с тем же абонентским номером во временное пользование + подключение + 3 месяца обслуживания
МОБИЛКОМ
т/ф: (017) 278-08-98, 278-60-30
Лиц. № 151/31.07.95 Минсвязи и информатики РБ, 5 лет

МОБИЛКОМ пейджинг-система
Крупнейшая пейджинговая компания в Беларуси предлагает мобильные телефоны системы сотовой связи БЕЛСЕЛ
NOKIA 720
- масса 1,4 кг
- размеры: 200 x 115 x 75 мм
- выходная мощность — до 7 Вт
- только МОБИЛКОМ предлагает вместо денежной скидки **специальный дилерский пакет:** телефон-аппарат + подключение, алфавитно-цифровой пейджер с тем же абонентским номером во временное пользование + подключение + 3 месяца обслуживания
МОБИЛКОМ
т/ф: (017) 278-08-98, 278-60-30
Лиц. № 151/31.07.95 Минсвязи и информатики РБ, 5 лет

Уважаемые рекламодатели!

Приглашаем вас размещать блочную рекламу своей продукции в таблице «Прайс» (бытовая, аудио-, видео-, оргтехника, средства связи и др.). Цены: 4x6 см — 600.000 руб., 4x3 см — 300.000 руб.

ПРАЙС

Информация в таблицу «ПРАЙС» принимается до 14.00 в пятницу. Т/ф (017) 226-96-78, пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа — 30.000 руб. Скидки только рекламным агентствам.

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
DATA COPY, COPY X, KASKAD Copy, 80г/м, А4, А3, 29 цв.			?		
Supraart(Tatraart)	мел., 80, 120, 140, 180, 250г/м, лист62х94см, т		1994		
Supraart(Tatraart)	офсетная, 60г/м, роль 64см, т		1697		
SUPRAART этикеточная, 80г/м, лист 62х94 см/роль 64, 73, 84, т			2105/2019		
Пленка, калька для оригинал-макетов DATA COPY Overhead, Transplot		-	?		
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки		-	?		
ЛБК-1-210/240х12"	2000л., перфорация, стопа, доставка		16/23	МЕДХОР	2202356,017-2104316
ЛБК-1-420/390х12"	2000л., перфорация, стопа, доставка		32	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		2100		
Картон	мелованный, за тонну		2125		
Картон	немелованный, за тонну		4000		
KYM Ad Kout	книжно-журнальная, за тонну		1785		
STROUMPACK	картон упаковочный, за тонну		1810		
Этикеточная	в листах, за тонну		2330		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,9/9,8		
REFLATAK	самокл., белая, цв., за лист		0,48		
Газетная	формат 840, пр-во Сыктывкар, за т		8 млн р.		
Самокопир. 240х12"/6", 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 44	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Цветная	А4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		11	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Рулоны	А4/А3, 210, 420 (Финляндия, Беларусь)		?	СНАП	222-5897, 277-8061

NOVIK 227-38-03 227-23-56

БЕРЕГ 229-2455, 229-2456

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Универс. система стекл. кубов "Командор"		+	?		
Торговые прилавки, барные стойки		+	от 124		
Пристенные горки, витрины, стеллажи		+	от 73		
Универс. система стальных труб "Командор"		+	?		
Вешала для одежды		+	от 222		
Примерочные кабины, стеллажи		+	от 250		
Оборудование для выставок и размещения рекламы		+	?		
Рекламонесущие стойки		+	от 400		
Манекены женские (пластиковые)		+	13		
ВИТРИНЫ	"Стеклол", стекло прозрачное, тонир., зеркала	12	?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-1772
Изготовление торгового оборудования из алюм.профиля и полимеров		+		АЙВОРИ	226-4429, 220-9466

КОМАНДОР т/ф (017) 265-61-68

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Упаковочные клейкие ленты: скотч,2-стор.,маскировочные,монтажные		-	?		
Машины для упаковки в термоусадочную пленку,тунельные		-	?		
Оборудование для вакуумной упаковки		-	?		
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для упаковки коробов, мешков		-	?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см		-	?		
Мешки,пакеты и сумки пищевые (бумажные,п/э,со спецпокрытием), мусорные					
Упаковочный скотч 3М, 50ммх60м		-	1, 58	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Пакеты п/э фасовочные и с ручками в ассортим.		-	?	САТРЕЙД	239-3238, 232-0142

SINERGIA-PAK 221-0310, 221-4146

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
OLIBELL CRF-1000, ПРИМА, новые и б/у;гос.реестр.,низкие цены		18	?	САБИ-ПУРТА	231-0984, 231-0200
ПРИМА	реестр РБ		530	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
OLIBELL CRF-1000	гос.реестр,8 отд.,работа с валютой	12	560	ТУССОН	236-4288, 236-9771

АУДИО-, ВИДЕОТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
PANASONIC	магнитолы, CD-магнитолы	12	?	ЭЛЛАЙНЗ	245-7283
ВМ, ВПП, Sony, Sharp, Samsung, Funai		12	?	ЭЛЛАЙНЗ	245-7283
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168	TAIR	229-2999

ВИДЕОКАМЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HITACHI 2980	большая кассета	+	810	ЭЛЕКТРА-СК	226-8268, 264-0208
Panasonic RX6/RX7	VHS-C PAL, 140xZOOM, цв.видоискатель	+	825/855	ЭЛЕКТРА-СК	226-8268, 264-0208
Panasonic RX1/RX3	VHS-C PAL, 140xZOOM	+	600/730	ЭЛЕКТРА-СК	226-8268, 264-0208
SAMSUNG VP-U12/VP-J52 8мм, 12xZOOM		+	495/510	ЭЛЕКТРА-СК	226-8268, 264-0208
SONY 330/340/420	8мм, 12xZOOM. 0,3Lux		590/620/655	ЭЛЕКТРА-СК	226-8268, 264-0208
SONY CCD-TRV11	с экраном	+	910	ЭЛЕКТРА-СК	226-8268, 264-0208
Кассеты и аккумуляторы		+	7-35	ЭЛЕКТРА-СК	226-8268, 264-0208

ТЕЛЕВИЗОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar CF14E20B	37см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	230		
GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	285		
GoldStar CF21E20B	54см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	310		
GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	670		

TAIR 229-29-99

СПОРТ, ОТДЫХ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды: размер от 2х1м до 3.5х1.75, (ЛДСП, камень)			от 899	РУПТУР	255-2024
Флипперы (электр.-мех.бильярды), игровые автоматы			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar MH-886 TD	СВЧ-печь+гриль, 23л.,850 Вт, сенс.упр.,часы	12	250		
GoldStar MA-692 TD	СВЧ-печь, 17л., 800 Вт, сенс.упр., часы	12	155		
GoldStar V-2600DE	пылесос,1300 Вт, 2,6л, 4кг,сист.тройн.фильтр.	12	95		
GoldStar V-982TE	пылесос,1400 Вт, 2,6л, 8кг, сист.экс-фильтр.	12	130		

TAIR 229-29-99

СТИРАЛЬНЫЕ МАШИНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ARISTON		+	от13,1м р.	ЭЛЕКТРА-СК	226-8268, 264-0208
INDESIT		+	от7,9 м р.	ЭЛЕКТРА-СК	226-8268, 264-0208

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Вид услуги	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)		?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)		?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)		?		
Визитки, бланки, ценники, папки, этикетки		?		
Плакаты, календари, буклеты		?		
Рекламные щиты, вывески, таблички		?		
Печати, штампы, оснастка, изготовление		?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Реклама по Беларуси, СНГ, Балтии, Украине		?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки		?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-9427
Весь комплекс рекламных услуг.Изготовление и размещение		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полноцв. и черно-белое копирование, ламинирование, переплет		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Буклеты, плакаты, фирм. бланки и этикетки		?	БОФФ	268-5924
Ксерокопия цветная и черно-белая, А3-А4		?	МВС	261-2523
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час-6 дн.	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Датеры,нумераторы,подушки,мастика,самонаборные штампы и др.	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Печати металлич., пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные)	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфич. услуги	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки и т.п.	+		ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия		?	NEW CONNECTION	226-0695
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска		?	NEW CONNECTION	226-0695

ТВАЙС 234-74-58

Sangraph рекламно-полиграфическое агентство 65 60 25

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Вид услуги	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка, техобслуживание любого оборудования XEROX, SHARP	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Модернизация и ремонт компьютеров	+	?	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Модернизация и ремонт компьютеров	+	?	ЭДВАС	233-1162
Проектирование и установка компьютерных сетей	+	?	ФОРТНОКС	220-3095, 220-3842
Ремонт мониторов любой сложности	+	?	РОСВАМ	268-7644
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники		?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники	-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Обслуживание фирм по российскому законодат., ведение дел в судах России	-	?	ЮР. ФИРМА	246-6035, 245-3141
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba и др., ПК и др.оргтехники	+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082

НЕДВИЖИМОСТЬ

Вид услуги	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Покупка, продажа, обмен квартир, гаражей				
Офисы, магазины, производственные здания и помещения				
Срочное оформление документов				
Профессиональная оценка объектов недвижимости				
Надежная защита от мошенничества				
Помещения под офис, магазин, сауну в центре		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	220-0177

БелЦТН 223-1323 276-9001

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Рабочий объем	Мощность (л.с.)	Макс. скорость	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание		Цена	Продавец	Телефон
MAZDA														
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И	Б	1491	90	176	L	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	13.530	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭОП	Б	1491	90	176	LS	5/5	96	на выбор	не растаможен	$	14.620	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	L	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	15.580	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ,ЛД,К	Б	1995	145	220	LS	5/5	96	на выбор	не растаможен	$	19.900	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	L/LS	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	18.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	LS	5/5	96	на выбор	не растаможен	$	23.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	L	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	23.840	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	L	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	30.940	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64WD	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,О,Б,БК,ППС	Б	2998	155	210	mini	5/7	96	на выбор	не растаможен	$	25.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
VOLKSWAGEN														
Sharan CL 2.0	К,ЦЗ,ГУ,РП,8Д	Б	1984	115	177	mini	5/7	96	черн.перлам.	не растаможен	DM	32.660	АТЛАНТ-М	246-6824, 246-6834
Polo Classic 1.6	ГУ	Б	1595	75	170	S	4/5	96	морской волны	не растаможен	DM	18.090	АТЛАНТ-М	246-6824, 246-6834
Golf VR6	К,ABS,ЦЗ,ПБ,ЭО,ППС,ЭЗ,стерео	Б	2792	174	224	L	4/5	96	черн.перлам.	ПС *Excalibur 900*, не растам.	DM	40.700	АТЛАНТ-М	246-6824, 246-6834
OPEL														
Vectra 1,6i	ПБ,ВС,ABS,ЦЗ,ГУ,стерео	Б	1600	75	?	S	4/5	96	под заказ	не растаможен	DM	26.500	РМ-МАРКЕТ	258-7122
Omega 2,0i	ПБ,ВС,ABS,ЦЗ,ГУ,стерео	Б	2000	115	?	S	4/5	96	под заказ	не растаможен	DM	28.500	РМ-МАРКЕТ	258-7122
Frontera 2,2i	ВС,ГУ,стерео	Б	2200	136	?	Дж	5/5	96	под заказ	не растаможен	DM	38.400	РМ-МАРКЕТ	258-7122

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с электроприводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
БК - бортовой компьютер
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
стерео - стереомагнитола
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - электропривод зеркал
ЭЗП - электропривод зеркал с подогревом
ЭО - электропривод всех окон
ЭОП - электропривод передних окон
ЭС - электропривод регулировки сидения водителя

ГАЗ

Модель	Цена, млн руб.
"ВОЛГА" ГАЗ 31029-10 (стандарт)	132
"ВОЛГА" ГАЗ 31029-55 (люкс)	163
"ВОЛГА" ГАЗ 3102-40 (стандарт,бензин АИ-92)	205
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 232510 (изотермич."Купава")	151,2
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 2705-40 (цельнометаллический пассажир., 7 мест)	144,9
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 2705-40 (цельнометаллический фургон)	139,5
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 13 мест)	224,5
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 8 мест)	220
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 33021 (бортовой с тентом)	101
"ГАЗЕЛЬ" ГАЗ 33023-10 (фермер)	148,5
ГАЗ 3309 (бортовой, дизель"турбо")	209
Кабины 1-й комплектации (ГАЗ-3307)	28
Кузов1-й комплектации (ГАЗ-31029)	62
Кузова металлические (ГАЗ-53, 3307, 3309)	4,1
Автопокрышки АП 240х508R	2,66
5-ступенчатая КПП (ГАЗ-31029)	23,8
Автокраска МЛ-12 (бочки 100-200кг): серая,светло-серая, темно-серая,темно-бежевая,голубая,черная	18.000 руб/кг
Широчайший выбор запчастей к а/м ГАЗ, УАЗ (свыше 100 наим.)	

ЭКСПРЕСС СЕРВИС
(0222) 321-800
321-997
265-338
(017) 275-90-60
275-90-61
298-91-34
(0232)488-334
(021122) 54-115

ТЕХНИЧЕСКИЕ ЖИДКОСТИ

Марка	Примечание	Упаковка	Цена, $	Продавец	Телефон
Тосол А-40	охл. жидкость пр-ва «АЗОТ» (Гродно)	1/5/200	1,5/4,8/160	ОРГАНИЗАЦИЯ	245-4240
НЕВА, РОСА, ДОТ-3	тормозная жидкость	0,5/200	1,3/380	(цены оптовые)	240-7870

ЗАПЧАСТИ И АКСЕССУАРЫ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Бак топливный к а/м МАЗ, 500 л	300	ОРГАНИЗАЦИЯ	256-7814
Рессоры к а/м МАЗ, разл. модификаций	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	256-7814
Комплект спойлеров к а/м МАЗ	250	ОРГАНИЗАЦИЯ	256-7814
Глушитель-катализатор к а/м МАЗ	400	ОРГАНИЗАЦИЯ	256-7814
Спойлеры к а/м «Газель», 2 видов	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	256-7814
Передняя защита крыльев к а/м «Газель»	600т.р.	ОРГАНИЗАЦИЯ	256-7814

ШИНЫ

Наименование	Цена, млн р.	Продавец	Телефон
15,5 х 38 задние к МТЗ-80, МТЗ-82	5,2	НЕРОТРАНС	233-0764
300 х 508 Р к а/м МАЗ	3,7	НЕРОТРАНС	233-0764
260 х 508 Р и другие	2,55	НЕРОТРАНС	233-0764

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ»

Конъюнктура

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ • ОБЗОРЫ • СОВЕТЫ • КАЧЕСТВО • ЦЕНЫ

ГОСПОДА РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

С октября «Конъюнктура» открыла новую рубрику «АВТОМАГАЗИН». Предлагаем вам размещать в ней строчную и модульную рекламу.

Цены:
— блок 6 х 4 см — **600.000** руб.;
— блок 3 х 4 см — **300.000** руб.;
— строки «Автомобили» — **50.000** руб.;
— строки «Аксессуары», «Запчасти», «Технические жидкости», «Шины» и др. — **25.000** руб.

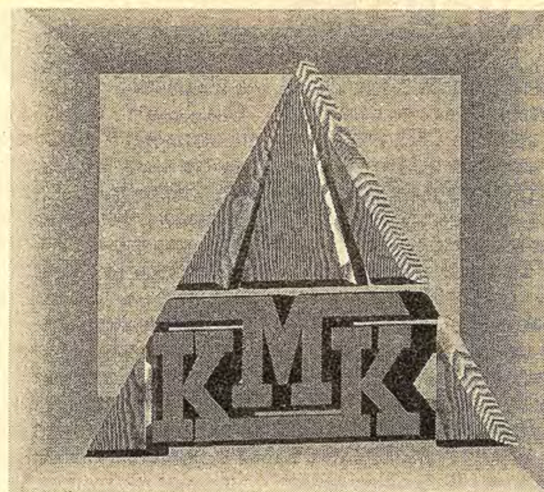
Т/ф (017) 226-96-78

Знак и логотип фирмы-производителя
ALMERA
Название машины, характеристики. Название и телефон фирмы-продавца

Знак и логотип фирмы-производителя
ALMERA
Название машины, характеристики. Название и телефон фирмы-продавца

Скидки:
4 и более блоков — **5%** от общей суммы
4 и более публикаций — **10%** от общей суммы

ИНТЕРЬЕР ЕВРОПЕЙСКОГО УРОВНЯ ВАШЕМУ БАНКУ, ОФИСУ, МАГАЗИНУ!



СТРОИТЕЛЬНАЯ ФИРМА КМК

Проект
Реконструкция
Строительство
Все виды отделочных работ «под ключ»
Мебель и инсталляция
Фитодизайн

тел. 017/ 238-5082, 246-4358

Design by Roberto Casanova

Частная строительная фирма «КМК» действует на строительном рынке Беларуси 5 лет, реконструировала за это время более 300 объектов. В их числе административные, специализированные, жилые помещения в Минске и за его пределами.

Главное в работе «КМК» -- высокое качество строительства, оптимальные сроки исполнения, восприимчивость к потребностям клиента.

К вашим услугам:

-- проектирование;

-- новое строительство (от проекта до его реализации);

-- реконструкция зданий и сооружений, включая фасадные и кровельные работы;

– разнообразные новые технологии для внутренней отделки помещений (пластиковая столярка, декоративная штукатурка и другие современные покрытия для стен, облицовочная плитка и паркет высокого класса, современная сантехника и др.);

-- поставка и инсталляция мебели в соответствии с дизайн-проектом интерьера;

-- фитодизайн и благоустройство интерьера (с использованием авторских художественных работ).

Хотите узнать, чем еще выгодно отличается фирма «КМК»? Тогда звоните по тел.: (017) 245-43-89, 246-43-58, факс (017) 238-50-82.

ЖАЛЮЗИ ВЕРТИКАЛЬНЫЕ
• ОБМЕР
• ДОСТАВКА
• УСТАНОВКА
ИЗ ТКАНИ И ПЛАСТИКА, БОЛЕЕ 100 ВИДОВ от 16.4 $ м²
Комплектующие для производства вертикальных жалюзи
Минск, ул. Я.Коласа 21
тел.231-62-06
232-02-93
У НАС НОВЫЙ АДРЕС !
BrokFuds
2 % скидка

ПОЗВОЛЬТЕ СЕБЕ НЕМНОГО КОМФОРТА

ЛЮКС-ГЕЯ ®

ИЗГОТОВИМ И УСТАНОВИМ В КОРОТКИЕ СРОКИ

ОКНА, БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ, ОФИСНЫЕ ПЕРЕГОРОДКИ ИЗ ПЛАСТИКА

канадские материалы и технология

ПРОТИВОМОСКИТНЫЕ СЕТКИ ДЛЯ ЛЮБЫХ ОКОН

г.Минск, ул.Кирова,14
т/ф (017) 227-76-73
тел. (017) 227-24-72

ТАКИМИ ОКНАМИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ВСЯ АМЕРИКА

ТП АО «Люкс-Гея» -- первое из белорусских предприятий, освоившее западную технологию производства пластиковых окон в Беларуси.

«Люкс-Гея» выбрала канадскую технологию, так как по климатическим условиям Канада ближе к Беларуси, нежели Италия, Германия или другие европейские страны. Именно это обстоятельство является гарантией высоких функциональных качеств продукции предприятия.

Полное соответствие стандартам РБ.

По желанию заказчика мастера «Люкс-Геи» снимут размеры и установят окна в короткие сроки.

С образцами можно познакомиться в офисе предприятия по адресу:

г. Минск, ул. Кирова, 14; т/ф 227-76-73, тел. 227-24-72.

СОВЕТЫ

Поговорим о подвесных системах

Открыв 3—4 года назад моду на подвесные потолки, отечественные строители и их заказчики единодушно заявили — нам это подходит. С тех пор понятия атмосферы и комфорта в быту и на работе аккумулировались в одном емком слове «евроремонт», а подвесные потолки — неотъемлемый его атрибут — перестали быть «заморским дивом». Эстетика и практичность этого элемента декора не оставили сомнений у потребителей.

Основную цель таких сложных систем обустройства интерьера, как подвесные потолки, можно определить так: максимально раздвинуть визуально границы помещений, чтобы заполнять их становилось проще и приятнее, а также совершенствовать акустику и освещение.

Потребность в подвесных потолках в Европе и Америке выросла из чисто практических соображений. Неровность потолка, выступающие швы, торчащая арматура заставили архитекторов работать в направлении поиска. А экологические ограничения потребовали от производителей совершенствовать технологии.

К 1996 году все имеющиеся технологические новации добрались и до нас. Сегодня белорусский рынок отделочных материалов предлагает несколько наиболее распространенных марок: *Donn* (минераловолокно, США—Германия), *Armstrong* (минераловолокно, США), *Acusto* (стекловата, Финляндия), *Deceunink* (ПВХ, Бельгия), *Barrisol* (винил, Франция), *Knauf* (гипсокартон, Германия), *Geipel* (алюминий, Германия), *Atena* (алюминий, Германия).

Самым устойчивым спросом сегодня пользуются подвесные системы с использованием плит из минераловолокна и алюминия. Наиболее яркие представители этих двух «семейств» -- *Donn*, *Geipel*, *Armstrong*.

Потолки *Donn* представляет один из ведущих в мире изготовитель минераловолокнистых плит концерн *USG*, имеющий разветвленную сеть производителей в Европе. Так, плиты реализуемых в нашей стране потолков изготавливаются в Германии, а остальная комплектация – в Бельгии.

Секрет высокого рейтинга этого семейства потолков – в их технологической продуманности и высоких потребительских характеристиках. Сама система установки, называемая «сверхбыстрый монтаж», позволяет специалисту собирать за 1 рабочую смену (8 часов) 25 кв.м. Средняя масса 1 кв.м подвесной системы с плитой не превышает 4,3 кг.

Все производственные процессы *USG/Donn* проверяются на основании сертификата *ISO*-9002, право пользоваться которым концерн получил в 1994 году. Забегая несколько вперед, следует отметить, что данная система сертифицирована и в Беларуси, а научно-практический центр Главного управления военизированной пожарной службы отнес их к группе трудногорючих материалов.

Плиты *Donn* изготавливаются из прессованного минераловолокна, не содержащего асбест. Покрытие плит представляет собой влагоотталкивающее напыление.

Высокая влагостойкость – одно из достоинств этой марки. *USG/Donn* предлагает две системы: *Auratone* -- для установки в помещениях с влажностью 70% при t=29--32 °С, а также *Novatone* -- для помещений с влажностью 90%.

Жесткий диктат потребителя заставляет производителя постоянно тестировать свой продукт. Не отстает и наш потребитель. В ситуации, «экстремально приближенной» к европейской, когда глаза разбегаются от выбора, клиентов фирм, продающих подвесные потолки на белорусском рынке, интересует не только наличие товара на складе и официального сертификата. Покупатель сравнивает и выбирает не толко самые дешевые, но и сохраняющие как можно больше света, правильно распределяющие звук потолки. У *Donn*'а эти показатели таковы: светоотражение -- 75—85%; звукопоглощение в диапазоне частот 125--2000 Гц колеблется в границах 35—38 дБ.

Если подошло время очередного ремонта, потолки не станут вашей головной болью. Подвесная система довольно легко демонтируется.

Алюминиевые реечные потолоки *Geipel* -- продукт другого немецкого производителя с одноименным названием. У нас его популярность связана с абсолютной влагоустойчивостью, что расширяет сферу применения реечных потолков до саун и помещений с влажностью 90% и выше.

Особой покупательской симпатией пользуются эмалированные и анодированные покрытия реек.

Монтаж алюминиевого потолка осуществляется путем крепления реек к несущей шине, ширина которой составляет 4 м.

Конструкционное разнообразие потолков *Geipel* определяет ширина просвета. Щелевые потолки отличаются сплошными просветами между реек; потолки с закрытыми просветами соединяются вглухую.

В следующем номере «Конъюнктуры» -- о подвесных потолках *Armstrong*.

Владимир ОРЕХОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Цена	Телефон
BrokFuds, ул. Я.Коласа, 21	потолки подвесные Donn, минераловолокно, потолки подвесные Geipel (алюминиевые, реечные; цвета - белый, золото, хром)	от 11,9 $/кв.м от 23,4 $/кв.м	231-6206 232-0293
	светильники к подвесным потолкам	от $5	
	панели стеновые влагостойкие Atex (Германия)	$13	
КОЛТАВОС	краски (вододисперсные, алкидные, акрилатные) для внутренних и наружных работ	?	251-6022
СИПЛАСТ	потолки подвесные влагостойкие из винила и алюминия (США)	11,8...24,0 $/кв.м	252-2857
	панели стеновые (сайдинг) из винила и алюминия (США)	8,4...25,0 $/кв.м	
ЮНИБУД	подвесные потолки Armstrong в ассортименте	от 12,5 $/кв.м	249-8017 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ В МИНСКЕ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
BROK FUDS	14,5	16,4...25,0	10% от цены заказа	-	-	-	-	231-6206 232-0293
ВЕСАНА	14	от 18	10% от цены заказа	150...245	10% от цены заказа	от заказа	-	268-5468 268-5535
КАРИЦКИЙ & К	13	17...24	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	-	-	246-1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	14	от 17	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
ЮМАКС	12	16...31	10% от цены заказа	150...205	10...20% от цены заказа	-	-	266-0401 266-0699

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР (017) 278-11-01 ДЛЯ АБОНЕНТА № 2976. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 150.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

РЕКЛАМА

Добро пожаловать в Европу!

Ремонт квартиры, постройка дома -- ни с чем не сравнимые по уровню стресса «удовольствия». Ведь не зря в народе существует пословица: «Два ремонта равны одному пожару». Статистика утверждает, что 36% времени, затрачиваемого на строительство или ремонт, уходят на поиски строительных и отделочных материалов. В западных странах давно отлажен механизм, всячески облегчающий «войну» с собственной квартирой. До недавнего времени дефицит строительных и отделочных материалов не стимулировал белорусских предпринимателей на создание универсального строительного сервиса. Но экономика диктует свои законы. Однако существуют прецеденты, доказывающие, что европейский стандарт может успешно существовать и у нас.

Примером тому -- фирма «Природа», открывшая сеть магазинов «Евролюкс». Один из них находится в Минске по ул. Казинца, 120. Магазин представляет эксклюзив для желающих превратить свою квартиру в произведение искусства. Если вы обладаете вкусом и достаточными материальными возможностями, чтобы совместить уют и красоту, то в магазине вас ждет широкий выбор элитной сантехники шведской фирмы *Cadazzo*. Никого не оставят равнодушными шикарные ванны с гидромассажем. Фирма не только доставляет и устанавливает в течение суток приглянувшийся товар, но и дает возможность заказать по каталогу понравившуюся вещь, не оказавшуюся в данный момент в торговом зале. На все изделия 000 «Природа» предоставляет гарантию (акриловые покрытия -- 3 года, механика -- 1 год). Вы, несомненно, подберете для своей квартиры наборы для ванных комнат и туалета -- компакты, умывальники, биде итальянского и испанского производств. В магазине есть практически все, чтобы придать ультрасовременный шик вашему дому.

Но европейский стандарт рассчитан не только на состоятельного покупателя. Тех, кто пока не может приобрести столь дорогое оборудование, 000 «Природа» приглашает в другой «евролюксовский» магазин, что расположен на Червенском рынке в здании бывших «Хозтоваров». Здесь можно купить все, что необходимо для ремонта и отделки квартиры: отделочные панели из пластика и дерева всевозможных расцветок (причем цена на них ниже, чем у фирм-конкурентов), весь дополнительный отделочный материал (рейки, плинтусы, штапики и пр.), метизную продукцию (гвозди, шурупы и т.д.) производства немецкой фирмы *Ficher-Dubell*, основы для штукатурных, клеевых и других отделочных работ -- продукцию фирмы *Ceresit*. «Евролюкс» предлагает также в обширном ассортименте электроинструмент фирмы *Bosch*, ванны и другую сантехнику производства Польши, Чехии, Швеции, Испании, Италии, Германии. Кроме импортной продукции, торговое предприятие 000 «Природа» предлагает товары отечественного производства (плитку, окна, двери, обои и т.д.). Если при выборе покупки у вас возникнут какие-нибудь затруднения, вам всегда будут рады помочь дизайнеры-консультанты, работающие в торговом зале. А доставит и поможет установить купленный товар в вашем доме специально подготовленный персонал за вполне умеренную плату.

Для оптовых покупателей на ул. Платонова, 30 (тел. 232-39-14) работает склад 000 «Природа». Здесь можно заказать любую партию товаров, причем цены на 20--30% ниже розничных. Максимальный срок доставки товара -- 2--3 недели.

Девиз фирмы: «Не останавливаться на достигнутом!» Как сказал коммерческий директор компании, на сегодняшний день основной задачей предприятия является создание целой сети магазинов «Евролюкс» по всей стране.

Если вы хотите при европейском качестве товаров получить европейское обслуживание, приходите в «Евролюкс». Добро пожаловать в Европу!

АКТУАЛЬНО

Турбизнес Беларуси: и это только начало...

1 октября 1996 года был подписан президентский указ № 389 «О создании Национального туристического концерна «Белинтурист». Этим документом предусматривается включение в состав концерна гостиничного комплекса «Юбилейный», мотеля-кемпинга «Минский», брестской турфирмы «Вест-Интур», производственного комбината «Интурист» и комплекса «Юность». Концерн будет находиться в ведении Министерства спорта и туризма.

Дождались... Скорее всего, именно такой была первая реакция всех, кто так или иначе связан с турбизнесом. Действительно, с момента выхода июньского распоряжения президента, которым национализировались ЗАО «Белинтурист», ОАО «Гостиница «Планета» и ряд других объектов, профессионалов турбизнеса интересовало, каким же будет следующий шаг. Периодически в прессу просачивались достаточно противоречивые сведения о структуре будущей государственной турфирмы, ее руководстве и т.д. Наконец-то тайное стало явным. Однако недостаток информации пока не позволяет сделать основательного анализа. Остановимся только на двух пунктах вышеназванного указа.

«4. Национальному банку предоставить Национальному туристическому концерну «Белинтурист» и входящим в его состав предприятиям и организациям право на оказание услуг в области туризма за иностранную валюту, включая продажу туристических путевок».

Вот оно, заветное решение, которого уже более полутора лет добиваются профессионалы турбизнеса. С января 1995 года, когда вступило в силу постановление Нацбанка о запрещении торговли и оказания услуг за СКВ, турфирмы не могут нормально обслуживать клиентов. Вначале они вынуждены были повышать стоимость путевок, закладывая в них затраты на конвертацию. После известных ограничений, обусловленных стремлением к «удержанию» курса доллара, на МВБ валюту турфирмам просто перестали продавать. Единственно правильным выходом из данной ситуации было бы разрешить туристским предприятиям взаиморасчеты в СКВ. С таким предложением профессионалы турбизнеса неоднократно обращались во властные структуры, было даже открытое письмо на имя президента, подписанное руководителями крупнейших турфирм и ассоциаций. «Ни-з-зя»,-- таким был единственный ответ.

Оказывается, все-таки можно. Можно, если очень хочется и если желание это подкреплено статусом государственной турфирмы. Последствия такого решения будут зависеть исключительно от того, насколько активно поведет свои дела новообразованный концерн. В принципе, продавая путевки по более низким ценам за СКВ, пользуясь другими льготами, которые скорее всего будут предоставлены, можно кардинально изменить ситуацию на рынке туристских услуг Беларуси. В свою, естественно, пользу. И тогда для монополизации этого рынка не придется закрывать неугодные турфирмы и напускать на них контрольные службы.

«6. Признать утратившим силу пункт 1 распоряжения Президента Республики Беларусь от 25 июня 1996 года № 179рп «Об упорядочении имущественных отношений в области спорта и туризма» в отношении открытого акционерного общества «Гостиница «Планета».

Оказывается, можно! Можно противостоять государственной машине, если взяться за это дело основательно. Всем известна резко отрицательная реакция акционеров ОАО «Гостиница «Планета» на президентское распоряжение о национализации предприятия, все читали многочисленные публикации, посвященные этой проблеме. Странно, но власть отступила: гостиница «Планета» возвращена ее законным владельцам.

Две новости, господа, -- хорошая и плохая. Мы не случайно начали со второй: трудно быть оптимистом в нашей стране. Но очень хочется...

С уважением, **Павел КОТОВ**

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Вена (Рожд., Новый год)	Э	5, 6	авиа	19-24/12 31/12-5/1	4*	звт, экск.	Минск-2	от $750 от $795	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	Вена-Прага	Э	7	авто Neopl.	3/11, 1/12, Рожд.	2*	звт, 5 экск., гид, медстрах	Минск	$280, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
АНГЛИЯ	Лондон	Э	5, 8	авиа	18-22/12, 18-25/12, Рожд.	3*	звт, экск.	Минск-2	от $760	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
ВЕНГРИЯ	Будапешт	Э	5	авто	пост.	2*	звт, гид, медстрах	Минск	$145	РАЗМА	263-4471
ГЕРМАНИЯ	ВИЗЫ В ГЕРМАНИЮ И СТРАНЫ ЕС									ЮЛЕНА	220-3839
	Ганновер, Билефельд, Эссен	А	14	авто	еженед.	2*	проезд до Ганновера, Билефельда, Эссена	Минск	от $100	ИНТЕРСИТИ	239-3377 232-9081
ГОЛЛАНДИЯ	Амстердам	Э	9	авто	8-17/11	3*	звт, 3 экск.	Минск	от $520	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Катерини, Паралия	О+Э	6-10	авиа, ж/д	пост.	2-4*, апарт.	по выбору, визы, медстрах, экск.	Минск	от $440	ВАТЭКО	276-8023 263-1638в
ЕГИПЕТ	Хургада	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	от $500	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Хургада	О	8, 15	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск.	Варшава	от $314	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Каир, Хургада	О	10	авиа	пост.	4-5*	экск.	Минск-2	от $600	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3746
	Каир, Хургада	О	10	авиа	14-24/10	4*	панс., экск.	Минск-2	$680	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9700
ИЗРАИЛЬ	инд. туры	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от $850	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе, о.Гран Канария (Канарские о-ва)	О+Э	8, 15	авиа	пн	3-5*	по выбору	Минск, Москва	от $900	БЕЛВНЕШ-ЦЕНТР	231-2142
	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	15	авиа	пост., Рожд., Новый год	3-5*	панс.+вино, экск.	Минск-2	от $710	ТЭБ-ТУР	229-3589
	Балеарские, Канарские о-ва	О+Э	8, 15	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск.	Варшава	от $295+ виза	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
ИТАЛИЯ	Римини	О+Э	8	авиа, авто	с 13/10 пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск	по спр.	ПОЛОНЕЗ	230-8127 276-8878
КИПР	Лимасол	О+Э	8, 15	авиа	пн	2-5*	по выбору, экск.	Варшава	от $314	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Лимасол, Ларнака, Айя-Напа	О+Э	8, 15	авиа	окт.-ноябрь	2-5*, апарт.	по выбору, круизы в Израиль, Египет, Грецию	Минск-2	от $470	РЭСПО	264-8535 ул. Филимонова, 24
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $500	АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ (Гомель)	(0232) 531790 458201 521-1612
ЛИТВА	Друскининкай, Бирштонас, Паланга	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат.	панс., леч., без з/п	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ЗА АВТОМОБИЛЯМИ (ПОМОЩЬ В ПРИОБРЕТЕНИИ, З/П НЕОБЯЗАТЕЛЕН). ВАУЧЕРЫ В ВЕНГРИЮ, ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ									ДЖИ-СЕРВИС	227-2413
МАЛЬДИВЫ, СИНГАПУР, ИНДОНЕЗИЯ	Мале, Сингапур, о.Бали	О	7, 14	авиа	вс	3-5*	п/панс., экск., трансфер, медстрах	Москва	от $1250	АКСМ	227-3146 227-7345
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+	от 3	авиа	вт, пт	3-5*	п/панс, авто на пляж	Москва	от $410	РАЗМА	263-4471
ПОЛЬША	Закопаны	ГЛ	8	ж/д, авто	20/12, 26/12, 2/01	3*	п/панс., прокат лыж, инструктор	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701
СИНГАПУР, ИНДОНЕЗИЯ	Сингапур (2 дн.), о.Бали (10 дн.)	О	12	авиа	пост.	4-5*	звт., экск.	Москва	от $1680	АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ (Гомель)	(0232) 531790 458201 521-1612
СИРИЯ	Дамаск, Алепо	О+Ш	8, 15	авиа	пост.	3-4*	панс., п/панс.	Минск	$600+ 200.000 руб.	АКАЛИФА	220-0478
СЛОВАКИЯ	Высокие Татры	О+Э	от 6	авто Mers., ж/д	3/11, каник., Рожд.	2-3*	панс, экск., гид, диско, бассейн, медстрах	Минск	от $170, скидки	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
ТАИЛАНД	Бангкок, Паттайя, острова	О	10	авиа	пост.	4-5*	звт., экск.	Москва	от $950	АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ (Гомель)	(0232) 531790 458201 521-1612
	Бангкок, Паттайя	О+Э	от 8	авиа	пост., Рожд., Нов. год	4*	а/б, трансфер, экск., гид, медстрах	Минск, Москва	от $940	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
ТАИЛАНД, МАЛАЙЗИЯ, СИНГАПУР	Бангкок, Паттайя, Куала Лампур, порт Диксон, Сингапур	О	12	авиа	пост.	4-5*	звт., экск.	Москва	от $1350	АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ (Гомель)	(0232) 531790 458201 521-1612

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ТУНИС	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., сафари	Минск, Варшава	от $414	ТЭБ-ТУР	229-3589
	все курорты	О	8, 15	авиа	ср	3-4*	п/панс.	Минск, Варшава	от $460	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Сус, Монастир	О+Э	8, 15	авиа	сб	2-5*	по жел., экск., джип-сафари	Варшава	от $314	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Хаммамет, Сус, Монастир	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск., сафари	Варшава	от $420	АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ (Гомель)	(0232) 531790 458201 521-1612
	Хаммамет, Монастир, Сус, о.Джерба	О	от 8	авиа Boing	пост.	2-5*	п/панс., экск., 2-3-дн. сафари	Варшава	от $443	БОБ-ТУР	227-3520
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	16/10, 31/10	2* (центр)	звт, гид	Минск	$335	КОМКОН-ТУР	250-3997 250-6824
	Париж	Э	5	авиа	21-25/12, Рожд.	2-3*	звт, экск.	Минск-2	от $780	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
ЧЕХИЯ	Прага, Карловы Вары, Кутна Гора	Э	6	авто «Сетра», Mers.	пост., каник., Рожд.	2*	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	$150, скидки	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
	гост. комплекс «Рачице»	ДО	8	авиа, ж/д	1-9/10, каник.	отель	панс., экск.	Минск	$250-320	АНИКУС	278-8530 278-3482
	Прага	Э	4	авто Mers.	пост.	2*	экск.	Минск	$170	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
	Прага (инд. туры)	О	от 3	авиа, ж/д	пост.	2-4*	по выбору, экск.	Минск	по спр.	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451
	Прага	Э	6	авто	22-27/10, 31/10-5/11 каник.	отель	панс., звт, экск.	Минск	от $185	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9700 226-9991
	Прага	Э	5	авто	пост.	2*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$110-взр., $100-дет.	РАЗМА	263-4471
	Прага	Э+ДО	4-8	ж/д, авто	каник., Рожд.	2-4*	п/панс или звт, трансфер	Минск	$240-74	АКСМ	227-3146 227-7345
	Прага	О+Э	6	авто	вс	2*	звт	Минск	от $150	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Прага	О	5	ж/д, авто	6, 27/10, 17/11	3* (центр, Прага-1)	п/панс., экск.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701
	УИК-ЭНД В ПРАГЕ (ВЫЛЕТ В ПЯТНИЦУ, ВОЗВРАЩЕНИЕ В ПОНЕДЕЛЬНИК)								$297	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
ЧЕХИЯ-АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	7	авто	13/10, 3/11	2*	звт, экск.	Минск	$280	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
ШВЕЦИЯ	Стокгольм	О	4, 8	авиа	вт, пт	3*	звт, экск.	Минск-1	по спр. (с визой)	СВЭЛНА	223-0701
	Стокгольм	Э	4, 7	авиа	вт, пт	3*	звт, экск.	Минск-2	$660-785	АКСМ	227-3146 227-7345
РАЗНОЕ	ВАУЧЕРЫ В СЛОВАКИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ. ДОКУМЕНТЫ В ЛИТВУ									РАЗМА	263-4471
	ОТДЫХ В СИРИИ, БОЛГАРИИ, ЧЕХИИ. ПАЛОМНИЧЕСТВО В ИЗРАИЛЬ. ШОП-ТУРЫ В ТУРЦИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ. ВАУЧЕРЫ									АКАЛИФА	220-0478
	ГРУППОВЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЛИТВУ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ПОЛЬШУ, ВЕНГРИЮ									АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	ГРУППОВЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЛИТВУ									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ТУРЫ В ЧЕХИЮ, ТУНИС, ИСПАНИЮ, НА КАНАРСКИЕ ОСТРОВА									БЕЛФЕР	220-0006
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ШВЕЙЦАРИЮ, АНГЛИЮ, ФРАНЦИЮ, ЮАР, ТУНИС									ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
	АВИАБИЛЕТЫ: БРОНИРОВАНИЕ И ПРОДАЖА ВО ВСЕ СТРАНЫ МИРА, СИСТЕМА СКИДОК, ДОСТАВКА НА ДОМ									АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7452 268-7677
	ВАУЧЕРЫ В ВЕНГРИЮ, ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ - НАДЕЖНО!									ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ И ВИЗЫ В ИТАЛИЮ, СЛОВАКИЮ									ПОЛОНЕЗ	230-8127 276-8878

СПИСОК ЛИЦЕНЗИЙ

АКАЛИФА	№ 009/14.08.96г. до 14.08.98г. выдана МСТ РБ
АКСМ	№ 146/2.10.96г. до 2.10.98г. выдана МСТ РБ
АЛИВИЯ ТРЭВЕЛ	№ 131/23.09.96г. до 23.09.98г. выдана МСТ РБ
АЭРОСПЕЙС-ТРЭВЕЛ	№ 049/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
БЕЛВНЕШЦЕНТР	№ 2024/24.02.95г. выдана МВЭС РБ
БЕЛИНТУРИСТ	№ 175/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
БЕЛФЕР	№ 1442/14.02.94г. выдана МВЭС РБ
ВАТЭКО	№ 2023/2.03.95г. выдана МВЭС РБ
ГАЛАР-ЭКСПО	№ 148/2.10.96г. до 2.10.98г. выдана МСТ РБ
ДАБАККО-ТУР	№ 037/16.08.96г. до 16.08.98г. выдана МСТ РБ
ДЖИ-СЕРВИС	№ 2074/10.04.95г. выдана МВЭС РБ
ИНТЕРСИТИ	№ 025/1/16.08.96г. до 16.08.98г. выдана МСТ РБ
КОМКОН	№ 108/1/13.09.96г. до 13.09.98г. выдана МСТ РБ
ПОЛОНЕЗ	№ 2298/22.11.95г. выдана МВЭС РБ
РАЗМА	№ 2087/5.05.95г. выдана МВЭС РБ
РАСПО	№ 157/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	№ 177/2.10.96г. до 2.10.98г. выдана МСТ РБ
ТУССОН	№ 090/1/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ТЭБ-ТУР	№ 072/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ЭКОЛОГИЯ	№ 2090/5.05.95г. выдана МВЭС РБ
ЭКОТУР	№ 068/1/30.08.96г. до 30.08.98г. выдана МСТ РБ
ЮЛЕНА	№ 066/30.08.96г. до 30.08.98г. выдана МСТ РБ
ЯРХО	№ 165/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтраки, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет'

Размещение информации: т/ф 226-96-78; пейджер (017) 278-11-01 для абонента № 2976. Цена одной строки — 150.000 руб. Предусмотрены скидки

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ»

Конъюнктура

№ 36 7 октября 1996 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Рекламные расценки

46.000 руб./см² .... оригинал-макет
23.000 руб./см² .... статья
30.000 руб./строка .... «Прайс»

Т/ф (017) 226-96-78,
пейджер (017) 278-11-01
для абонента № 2976

ОБЗОР

«Сахарные войны» в разгаре

Тема торговли сахаром практически всегда достаточно живо обсуждается на страницах изданий, занимающихся исследованием товарных рынков. «Конъюнктура» уже не раз поднимала данный вопрос, но его актуальность заставила нас вернуться к этой теме еще раз. Что же происходит на сахарных рынках за пределами нашей о-о-чень суверенной Беларуси?

Мировые рынки: центр производства сахара-сырца перемещается с Кубы на юг Африки

В 1996--1997 сельскохозяйственном году Куба произведет немногим более 3 млн т сахара. С таким прогнозом, как сообщает агентство «Фау-ВД Германия», выступила аналитик компании «Меррилл Линч» Джудит **Гейнз**. Таким образом, поставлена под сомнение реалистичность планов кубинских властей произвести 5,1 млн т сахара-сырца.

По мнению г-жи Гейнз, необычно затянувшаяся (до июля) уборка последнего урожая не оставила достаточно времени для нового сева, а также ремонта техники. Кроме того, чтобы выполнить намеченный план на 1995--1996 год, вырубался недозрелый тростник, что нанесло вред урожаю нынешнего года.

И, наконец, остается неясным, найдет ли Куба достаточно средств для финансирования уборки нового урожая. Нидерландская банковская группа «Ай-Эн-Джи» заявила о прекращении финансирования уборки кубинского тростника.

В то же время Южноафриканская ассоциация по сахару заявила, что в 1996--1997 сельскохозяйственном году ЮАР произведет свыше 2,2 млн т сахара -- на 0,5 млн т больше, чем в предыдущем. Внутреннее потребление сахара в ЮАР оценивается в 1,3 млн т. Следовательно, около 1 млн т пойдет на экспорт.

Больше сахара произведут в 1996--1997 году и соседи ЮАР -- Свазиленд и Зимбабве (460.000 и 500.000 т соответственно). Около половины этого сахара будет экспортировано.



Страны СНГ: похоже, на просторах экс-СССР сахарный рынок — один из самых конкурентных

Комиссия правительства **Российской Федерации** по защитным мерам во внешней торговле рассмотрела заявление Минсельхозпрода России и обращение российских производителей сахара о факте массированного ввоза белого сахара на территорию России.

Представленный в комиссию статистический материал подтвердил данные о том, что за последние 3 года имел место ежегодный рост ввоза в Россию белого сахара, особенно с Украины, достигший к настоящему времени 40% от общего объема его потребления в стране. В результате убытки российских производителей составили в 1995 году около 1 трлн рублей. Массированный ввоз белого сахара привел к образованию больших складских запасов. К началу 1996 года переходящий остаток белого сахара достиг 150.000 т. На сегодняшний день его складские запасы превышают 1 млн т.

Исходя их сложившейся ситуации, комиссия рекомендовала правительству установить годовую квоту на ввоз белого сахара на территорию России в объеме 1,5 млн т, что полностью покрывает потребности страны в этом важном продукте с учетом собственного производства.

На **Украине** -- те же трудности, но с обратным знаком. По предварительным оценкам, урожай сахарной свеклы составил в стране около 27 млн т (в прошлом году -- около 30 млн т). Как ожидается, из этого количества сырья удастся выработать около 3,1 млн т белого сахара при внутренней потребности около 1,6 млн т. Главной проблемой на Украине, как и у нас, является отсутствие денег. В силу этого хозяйства и комбинаты вынуждены проводить расчеты бартером, что значительно удорожает продукцию. По прогнозам специалистов концерна «Укрсахар», цена 1 т готового продукта при бартерных закупках, в частности, топлива может составить от 680 $/т.

Однако Украина по-прежнему является одним из крупнейших экспортеров сахара, и столь высокая цена просто-напросто не конкурентоспособна. В прошлом году цена на европейский сахар в портах Северного моря составляла около 370--390 $/т. Если учесть доставку украинского сахара в Санкт-Петербург, то 1 т продукта зимой обходилась российским покупателям почти в $450. Примерно по 430 $/т отпускают свою продукцию украинские сахарные заводы сегодня, однако цена все-таки стремится вверх и может стать препятствием для проникновения на российский рынок, особенно в свете последних ограничительных веяний.

(Продолжение в следующем номере)

Виктор ДАШКЕВИЧ

Редакция «Конъюнктуры»

приглашает на конкурсной основе

обозревателей

по различным тематикам потребительского рынка

Т/ф (017) 226-96-78

РЕКЛАМА

Помогите своему сердцу

Сердечные болезни не зря называют «бичом XX века». Сердце, при всей его важности, — один из немногих непарных органов в человеческом организме, и в случае неприятностей его не подстрахует сосед справа, как, скажем, больное легкое или почку. А напастей на сердце в наше время обрушивается предостаточно — начиная от всевозможных стрессов, отрицательно воздействующих на кровеносную систему в целом, и заканчивая вредными веществами, проникающими в кровь из загрязненных атмосферы, воды и продуктов питания. А ведь сердце — еще и единственная мышца, которая никогда не может позволить себе остановиться и передохнуть. И если раньше жалобы на сердце можно было услышать в основном от пожилых людей, то сейчас сердечные болезни все чаще становятся уделом людей достаточно молодых.

Как известно, болезнь легче предотвратить, чем лечить. А если уж лечить, то в начальной стадии, когда появились еще только первые признаки того, что сердце не справляется с нагрузками. Оптимальный путь при этом — разгрузить сердце, дать ему возможность работать с меньшей нагрузкой. И вот недавно на белорусском рынке лекарств появились препараты, позволяющие сделать это с максимальной эффективностью. Это Атенолол и Мононит. Оба препарата (кстати, польского производства) предлагает АО «Белмедпрепараты». И Атенолол, и Мононит разгружают сердечную мышцу, расширяя кровеносные сосуды и снижая кровяное давление. Атенолол действует преимущественно на саму сердечную мышцу, снижая ее потребность в дефицитном кислороде и нормализуя сердечную активность. Это средство входит в группу препаратов, способных блокировать избыточные количества адреналина, выделяющиеся в кровь при стрессе, выступая в качестве своего рода последней линии обороны от стресса. Среди других преимуществ препарата — практически полное отсутствие побочных реакций и противопоказаний к применению. До сих пор в Беларуси продавался аналог Атенолола —Тенормин. Но Тенормин, при той же эффективности, стоит в 2 раза дороже, что в сегодняшних условиях немаловажно.

Мононит воздействует непосредственно на кровеносные сосуды, расширяя их и снижая таким образом кровяное давление. Работа сердца при этом существенно облегчается, а потребность сердечной мышцы в кислороде уменьшается. К тому же Мононит расширяет и коронарные сосуды, улучшая кровоснабжение и питание сердца. Кстати, именно это обстоятельство делает препарат особо эффективным при стенокардии и сердечной недостаточности. И Атенолол, и Мононит предлагаются в различных вариантах — покупатель может свободно выбрать нужную ему концентрацию и даже упаковку с необходимым числом таблеток.

Потребность в препаратах, предотвращающих заболевания сердца, в Беларуси настолько велика, что не приходится сомневаться в том, что Атенолол и Мононит будут иметь спрос во всех городах страны. Сейчас приобрести их можно в фирменных аптеках АО «Белмедпрепараты» или заказать по телефону 255-12-11.

Лицензия на производство и оптовую реализацию лекарственных средств № 16 от 21.07.93 г. выдана на период до 21.07.98 г. Минздрава Республики Беларусь.



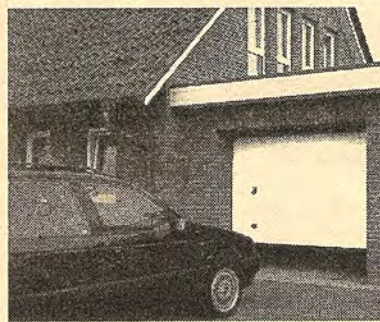
РЕКЛАМА

Hörmann: качество без компромиссов

Во всех европейских странах гаражные ворота немецкой фирмы *Hörmann* давно заняли прочное место на рынке систем защиты строений. Соединив в себе самые современные технические решения, безукоризненное качество и изысканный дизайн, ворота этой фирмы получили признание потребителей, и сегодня секционные промышленные ворота, жалюзийные ворота *Rolltore* и раздвижные ворота *Falttore* можно увидеть на крупных промышленных предприятиях и в автобусных депо, в гаражах различных организаций и служб, а также в личных гаражах.

Открывающиеся вертикально вверх, секционные и жалюзийные ворота являются идеальным вариантом для строений с малой подъездной площадью, так как свободное пространство перед гаражом гарантирует безопасный въезд и выезд автомобилей.

Полотна ворот по желанию клиента выполняются из стали либо алюминия, двухстенными либо одностенными, с пенополиуретановым наполнителем либо без него. При изготовлении из стали ворота имеют антикоррозийное покрытие, которое обеспечивает их долговечность. По желанию заказчика полотно ворот оборудуется дополнительно боковой дверью либо калиткой, вентиляционными окошками и окнами с остеклением. Благодаря системе пружин ворота открываются легко и бесшумно.



Ворота фирмы *Hörmann* — это не только гарантия комфорта для владельца гаража, но и надежная защита от непрошеных гостей. Ворота оснащены замком повышенной секретности, который может быть подключен к общей системе запоров строения. По желанию клиента может быть установлено дистанционное радио- и электроуправление. На случай же отключения электричества на объекте в комплекте с полотном ворот поставляется аварийный ручной привод для их открывания.

Прочитав эту статью, остается только позавидовать более чем 6 млн европейцев, ставших клиентами *Hörmann*'а. Но установить в своем гараже ворота, изготовленные этой известной немецкой фирмой, можете и вы.

Являясь официальным дилером *Hörmann*'а в Республике Беларусь, ООО *Alutech* осуществляет поставку, монтаж и гарантийное обслуживание всей вышеуказанной продукции.



г.Минск,
ул.Якубовского, 86--467;
тел. 252-28-14,
факс 257-94-96.

РАБОТАЕМ С УДОВОЛЬСТВИЕМ
мебель для банка и офиса
А ВЫ?
Комплексные решения по формированию окружающей среды для делового человека.
VOLIS COMPANY
САЛОН-МАГАЗИН ул. Харьковская 15
Тел.(017) 254-69-02, офис: 276-88-36.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9 Время работы: 9.00-18.00 выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебельOdeon	Италия (Teoterma Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $160	239-8084 239-8480 239-8606	Индивидуальная комплектация, поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $230		
	многофункциональная офисная мебель Mec metalliko		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $300		
	мебель для руководителя Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $700		
	мебель для руководителя Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1000		
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др. (более 20 видов)	от 9,75 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Я.Купалы, 27 (РВЦ), пр. Машерова, 9; Могилев: пр. Димитрова, 37, м-н «Горизонт» (0222) 421-714
	столы рабочие, компьютерные				0,95...1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				1,7...2,4 млн руб.		
	шкафы для докум. остекл. (в ассорт.)				1,1...1,9 млн руб.		
	офисные кресла, стулья	Италия	нат. кожа	черный	от $56		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель (50 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагон, перламутр, вишня	$22...390	226-9885	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14)
ITN DESIGN Иностранное предприятие «ИТН Дизайн» ул. Варвашени, 77, офис 407	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $210	234-8528	Поставка со склада, под заказ, доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа		$53...600		Поставка со склада, под заказ, гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 цветовых вариантов	$4,5...593		Эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси. Поставка со склада и под заказ
	компьютерные и принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...612		Ступенчатая и плавная регулировка (газ-лифт) высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 цветовых вариантов	$25...7200		Поставка со склада и под заказ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал	Цена, $	Телефон	Примечание
АРНИКА-СЕРВИС	кухни	Финляндия	массив, ламинат, меламин, буковый и березовый шпон	стандарт - до 2500 нестандарт - от 2500	236-2103 236-2933	Компьютерные программы расстановки, бесплатные доставка, монтаж и сборка. Постоянно действующая выставка-продажа во Дворце искусств (ул. Козлова, 3)
	прихожие			от 800		
	ванные			от 1000		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15...790	223-3305	М-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
СЛАВИЯ ТОРГОВЫЙ ДОМ ул. Казинца, 2	наборы для кухни	Польша, Словакия	нат. шпон, ламинат (белый, черный, нат.)	250...340	224-2022	Дополнительно: настольные лампы и светильники, репродукции для дома и офиса, отделочные и строительные материалы, сантехника
	корпусная мебель	Польша	нат. шпон	1112...1638	224-2022	
	мягкая мебель	Словакия	нат. кожа	1360...1399	224-2022	
	мебель для детских комнат	Польша	ламинат	427...499	224-2022	
СТАННЕР	спальни	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2600...3000	233-9157 276-6111 (сот.)	Предъявителю газеты, опт. покупателям - скидка 3%
ПОРТЭКС	спальни (15 видов)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, полиуретан, лак	2000...3500	256-0721 256-5880	-
Техно-Прогресс	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, полудиван-кровать)	Беларусь	велюр (США, Германия), винилискожа (Италия), гобелен (Германия)	346...324	236-8202 факс (017) 210-0111	- Конструктив Ana Interprises (Канада), ЗАО «Технопрогресс» (Беларусь); - сертификаты соответствия Беларуси, России; - мгновенное преобразование в спальное место и обратно; - выбор обойных материалов; - выбор любой комплектности; - выполнение заказа в течение 7-15 дней. Фирменная торговля: - ул. В.Хоружей, 4 (меб. м-н № 1) - ул. Первомайская, 24/2-40
	мягкая мебель «Европа» (диван-полудиван)			238...216		
	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать)			475		
	мягкая мебель «Европа» (кресло, пуфик)			32...162		
	угловой набор «Европа-стиль»			572...690		

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР (017) 278-11-01 ДЛЯ АБОНЕНТА № 2976. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 150.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE
Martela Финляндия
«...элитные системы офисной и банковской мебели высочайшего качества по доступным ценам...»
SITOCA Бельгия
«...профессиональные компьютерные столы и офисная мебель различной конфигурации и размеров...»
Российско-финское СП ЛЕНРАУМАМЕБЕЛЬ
«...системы офисной мебели... высокое качество... при этом дешевле мебели большинства белорусских производителей...»
ул. В.Хоружей, 29, 9 этаж, офис 92 тел./факс: (017)234-43-42; 234-46-34

Реклама в «Конъюнктуре»
т/ф (017) 226-96-78,
пейджер (017) 278-1101
для абонента № 2976
Значительные скидки рекламным агентствам

ГИД

Где заказать мебель для офиса и дома в Минске

«МЭЙПЛ»
(ул. В.Хоружей, 29--92; тел.: 234-43-42, 234-46-34)

Фирма «Мэйпл» продолжает знакомить покупателей с предлагаемой ею офисной и компьютерной мебелью.

Одним из постоянных партнеров фирмы является российско-финское СП «Ленраумамебель». О высоком качестве продукции «Ленраумамебели» говорит тот факт, что 80% ее экспортируется в Европу. Используемый материал -- сверхпрочная меламиновая плита, отвечающая высшему европейскому экологическому стандарту *E1*.

При всех преимуществах модульной мебели «Ленраумамебель» фирма «Мэйпл» как официальный дилер предлагает ее по ценам, дешевле мебели большинства белорусских производителей. Специальная система продаж предусмотрена для бюджетных организаций. Фирма бесплатно оказывает услуги по разработке дизайн-проекта, доставке, сборке и установке мебели.

Для ознакомления с мебелью «Ленраумамебели», а также с другими коллекциями офисной и компьютерной мебели фирма «Мэйпл» приглашает вас посетить свой демонстрационный зал.

«БЕЛКОСМЕТИКА»
(ул. Берута, 20; тел. 251-11-69)

В здании ассоциации «Белкосметика» действует новый салон итальянской мебели для дома.

В наличии самый большой в Беларуси выбор спален по цене от $2600 до $5000.

Можно заказать любую мебель для дома, банка, офиса.

Дизайн-проект, доставка, сборка.

КОЛОНКА БЕСПЛАТНОЙ РЕКЛАМЫ

Долг платежом красен

«РИМИД»
(ул. Сурганова, 1/2; т/ф 268-52-97)

Эта фирма занимается реализацией строительных и отделочных материалов. Самостоятельно, без предложения со стороны редакции в июле, предварительно поплакавшись в жилетку на отсутствие клиентуры и, как следствие, напросившись на рекламу «побольше» и «подешевше», «Римид» со своим главой **Владимиром Евгеньевичем** решил-таки отжалеть 2.000.000 рублей. Итоговая сумма после всех согласований потянула на 79.000 рублей больше. Может быть, поэтому, а может, по какой другой неизвестной нам причине, но факт остается фактом: якобы уже наши денежки так до сих пор и не стали нашими, их попросту нам до сих пор не перечислили. Выловить же директора «Римида» по телефону не представляется возможным.

По этому поводу большая просьба ко всем, кто увидит где-либо Владимира Евгеньевича: сообщите по возможности сразу в редакцию «Конъюнктуры» с указанием телефона, по которому его можно «вычислить». Награду -- гарантируем.

«МАКВЭЛЛ»
(новый адрес -- неизвестен)

«Маквэлл», разместив рекламу с предложением своих жалюзи и роллет, то ли канул в небытие, то ли отправился испить водицы в Лете, то ли любуется черными водами Коцита. И Лета, и Коцит, как известно всем из мифов и легенд,-- реки подземного царства Тартар, но редакции «Конъюнктуры» от этого не легче по причине долга «Маквэлла» перед нами в сумме 2.495 000 рублей.

Ау-у, «Маквэлл»! Подай голос! И поторопись пожалуйста вернуть нам долг.

«СЛАВЯНКА»
(тел. 254-08-44)

Данная ассоциация современных женщин с 15 июля, словно слезы, «накапывает» по частям нам свой долг в размере 8.058.000 рублей. Проплатив после всех просрочек за 2 захода по 2.686.000 рублей, о третьей, последней, партии «транши», которая должна была состояться еще 5 августа согласно гарантийному письму, подписанному президентом ЗАО «АСЖ «Славянка» **Коваленко В.А.**, как-то позабыла.

Мы же со своей стороны рады «Славянке» напомнить, что наряду с оставшимися 2.686.000 рублями она должна «Конъюнктуре» и деньги за фирму «Бафи» в размере 3.250.000 рублей аж с 15 июля.

Мы понимаем, что «корректировать прикус и прижимать торчащие уши» приятно, но деньги нужно возвращать вовремя.

